

تَسْعُ وَاسْتَوْنَ

طريقة لفداعك



لن تقع في الفخ بعد اليوم

تأليف

عبدالرحمن مسام زيدان

تدقيق ومراجعة

عزت أمين قوقزة

تسع وستون طريقةً لخداعك

69

"الن تقع في الفخ بعد اليوم"

تأليف

عبدالرحمن حسام عبدالخالق زيدان

تدقيق

عزت امين قوقزة

الحقوق محفوظة في المملكة الاردنية الهاشمية

يمنع تداول هذا الكتاب لغايات البيع او نسبه لأي شخص آخر غير صاحب هذا الكتاب المسجل رسميا اسفل المربع التالي

المملكة الاردنية الهاشمية
رقم الايداع لدى دائرة المكتبة الوطنية
(2022/10/5089)

364.16

زيدان , عبدالرحمن حسام عبدالخالق

تسع وستون طريقة لخداعك : لن تقع في الفخ بعد اليوم /
عبدالرحمن حسام عبدالخالق زيدان . - ط2 : مزيدة ومنقحة . - عمان
: المؤلف , 2022
() ص .

ر.أ.: (2022/10/5089)

الواصفات : / النصب والاحتلال // الجرائم الحاسوبية / علم الجريمة

يتحمل المؤلف كامل المسؤولية القانونية عن محتوى مصنفه
ولا يعتبر هذا المصنف عن رأي دائرة المكتبة الوطنية او اي جهة
حكومية اخرى .

إهداء

لكل انسان يثق بالآخرين
لكل قلب طيب حنون
لكل كريم ودود
لكل حبيب وقريب
لعائلتي وأقربائي
ولزوجتي ملهمتي وابني حبيبي

المحتوى

الرقم	الطريقة	رقم الصفحة
1	الطريقة الهرمية	16
2	الطريقة الرقمية	23
3	الطريقة المنزلية	30
4	الطريقة الثرية	35
5	الطريقة المرورية	41
6	الطريقة الوظيفية	46
7	الطريقة الربحية	51
8	الطريقة الفضية	57
9	الطريقة التداولية	52
10	الطريقة الاعلانية	66
11	الطريقة النظامية	72
12	الطريقة المبنية	76
13	الطريقة السياحية	81

86	الطريقة البنكية	14
90	الطريقة الايقاعية	15
94	الطريقة الخيرية	16
98	الطريقة العجوزية	17
102	الطريقة الزبونية	18
106	الطريقة الذكية	19
110	الطريقة البيعية	20
115	الطريقة التنموية	21
120	الطريقة الغير اخلاقية	22
123	الطريقة التافهة	23
127	الطريقة الهجرية	24
131	الطريقة الاغاثية	25
135	الطريقة الاطفالية	26
139	الطريقة اليانصيبية	27
143	الطريقة المتجرية	28
147	الطريقة الاسفالية	29

151	الطريقة الشحادية	30
155	الطريقة التطبيقية	31
159	الطريقة الضفعية	32
163	الطريقة الإشارية	33
167	الطريقة التصليحية	34
173	الطريقة التكسية	35
178	الطريقة الوهمية	36
183	الطريقة التوظيفية	37
188	الطريقة الشفقية	38
192	الطريقة الخداعية	39
196	الطريقة النسوية	40
200	الطريقة الابتزازية	41
204	الطريقة الواتس آبية	42
209	الطريقة التلفزيونية	43
213	الطريقة الهكرية	44
217	الطريقة الظاهرية	45

221	الطريقة البريدية	46
224	الطريقة الرمضانية	47
228	الطريقة الاستغلالية	48
233	الطريقة التحويلية	49
236	الطريقة التبعية	50
239	الطريقة النفطية	51
242	الطريقة الجاذبية	52
246	الطريقة اللغوية	53
249	الطريقة النصية	54
252	الطريقة الشخصية	55
256	الطريقة المحلية	56
259	الطريقة التقشفية	57
263	الطريقة التوصيلية	58
266	الطريقة البرمجية	59
269	الطريقة السنوية	60
273	الطريقة الاباحية	61

277	الطريقة الشاشية	62
280	الطريقة المحاسبية	63
283	الطريقة المفوضية	64
286	الطريقة الدولية	65
289	الطريقة السماوية	66
292	الطريقة التفكيرية	67
296	الطريقة الاتصالية	68
300	الطريقة المغناطيسية	69
302	نصائح مهمة	#
304	البصائر الخمس وعشرون	#

المقدمة

الحمد لله رب العالمين واسلم وبارك على جميع الأنبياء والمرسلين .
 ما أجمل أن نحافظ على مالنا وأموال غيرنا وعلى وقتنا وأوقات غيرنا وعلى
 بياناتنا وبيانات غيرنا ، وهذا الحب الذي انغرس في قلبي منذ الطفولة ان الناس لا
 يجوز ان تظلم ، وان الحرام هو حرام ولن يدوم ، فقررت ان أساعدكم من خلال
 خبرتي وخبرة الناس الذين انتبهوا الى هذه الاحتمالات وطرق النصب .

اضع بين يديكم هذا الكتاب الذي من خلاله سوف تتعرف على أساليب وأشكال
 الاحتيال عبر الانترنت وفي أرض الواقع أيضا .

طبعاً هذا كتاب هو دليلك للحفاظ على أموالك وأوقاتك ، وقمت بوضع أكثر وأشهر
 الطرق تعاملًا في نظام الاحتيال والنصب المندرج ضمن : الاحتيال المالي
 والاحتيال الوقي ، واحتيال البيانات ، وهذا الكتاب يصنف ضمن (النصب
 والاحتيال ، مكافحة الجرائم الاحتيالية والوعي الاجتماعية) ويمكنك ربط كل
 طريقة بشيء آخر، ليصبح لديك الوعي الكامل لما هو موجود عبر الانترنت من
 خداع مباشر وغير مباشر .

انصح بقراءة هذا الكتاب كاملاً ليتضح لديك الفهم الكامل والعلم الكامل لمجالات
 الاحتيال والنصب التي تقع بشكل يومي لملايين الناس ، أنقل هذا الكتاب لكي تعم
 الفائدة للجميع.

ملاحظة مهمة : في كل طريقة اذكرها فأنا لا اخص احدا معيّن ولا اخص مؤسسة ولا شركة ولا افراد ،
 ولا اجمع ، بل كل طريقة تدخل ضمن جزء معين من الناس او الشركات او الاشخاص او المؤسسات ، انا
 اتكلم بالعموم وما هو فعلا واقع .

شكرا لكم

عبدالرحمن حسام عبدالخالق زيدان

انت تستحق الافضل

عندما خلق الله الكائنات وأراد بفضله خلق الانسان ، خلق الحوار بينه وبين الملائكة ، فقال الله تعالى : " وَإِذْ قَالَ رَبُّكَ لِلْمَلٰٓئِكَةِ إِنِّي جَاعِلٌ فِي الْأَرْضِ خَلِيفَةً ۗ " ، يعني انت خليفة الله في الارض.



وما دمت خليفة الله في الارض ، اذاً تستحق الحياة الأفضل ، قانون الاستحقاق هو فطرة خلقت عليها لتأخذها ، فأنت تستحق أن لا تنخدع ولا تُظلم ولا يُؤكل حقك .

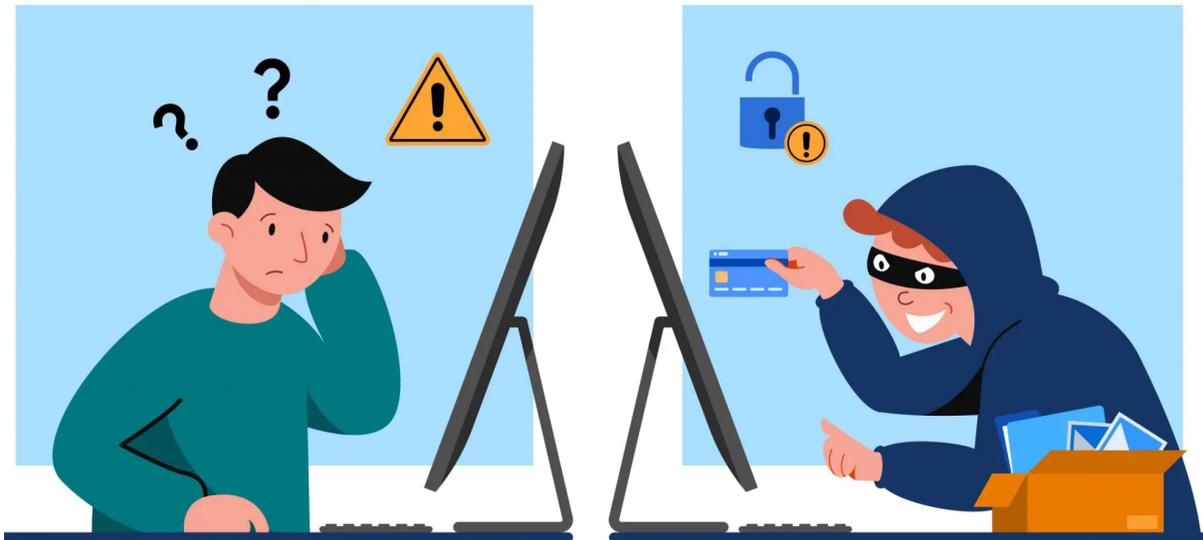
انت تستحق ان تكون كما تريد ، قيمتك الداخلية وخلقك العظيم هو الله ، والله يحب لك الخير .

فلا تبع نفسك لغيرك ، وانتبه قبل ان تقرر كل شي .

انت تستحق أن تحافظ على مالك وعلى وقتك وعلى جهدك من الضياع والإستغلال ، للأسف قانون الإستغلال البشري موجود ، فلا تجعل احد يخدعك ، والخداع ليس فقط في المال ، بل بالوقت والجهد اللذان يأتیان لك بالمال.

تعريف الاحتيال والنصب

اذا مرَّ امامك مصطلح سرقة ، فإنه يخطر ببالك الرجل الذي يلبس قناع ولباس مخطط أسود وأبيض ، ومعه عدة السرقة ، وفي حال أنه مر أمام عينيك لفظ احتيال، سيخطر ببالك رجل مرتب ويرتدي بذلة ، بمظهر خلاب وجميل ، وهو مبتسم وهادئ ، هذا الفارق الكبير بين المنظرين اللذين قمت بتصورهما ، ومهما كان بالمحصلة سوف يسرق مالك ، لكن المحتال هو الشخص الأكثر سرقة للمال اما السارق العادي فهو يحصل على بعض الأشياء البسيطة .



فالإحتيال هو الإستيلاء على الأموال بغير وجه حق وبطرق غير مشروعة ،
وتكون هذه الطريقة عبر طرق وأساليب خداع بصري وعقلي وسمعي وحسي ،
فهو يقوم بهذا الشيء متعمد ضمن سبق الإصرار والترصد .



الإحتيال يدخل ضمن : جرائم ذوي الياقات البيضاء ، وهو جرم غير عنيف ،
مرتكب من قبل رجال اعمال مزورين .

(إدوين سذرلاند) هو عالم مختص بعلوم الاجتماع يعرف مصطلح علم الجريمة
لأول مرة في عام 1939 بأنه «جريمة يرتكبها فرد من ذوي الطبقات الاجتماعية
العليا وله مكانة مرموقة في نطاق مهنته».

ومنها : الرشوة ومخطط بونزي والتجارة الوهمية ، والإحتيال بأنواعه والاختلاس والجرائم الالكترونية وغيرها .

الاحتتيال شيء يكرهه الجميع ، حتى ان بعض الناس توقفوا عن السير في الحياة خوفا من الاحتتيال ، ولكن هذا المصطلح مع كتابنا سوف يزول ، وسوف تستطيع ان تسير في حياتك بعلم ودراية ، ولن تقبل التعامل مع اي شخص الا اذا تأكدت منه مئة بالمئة .

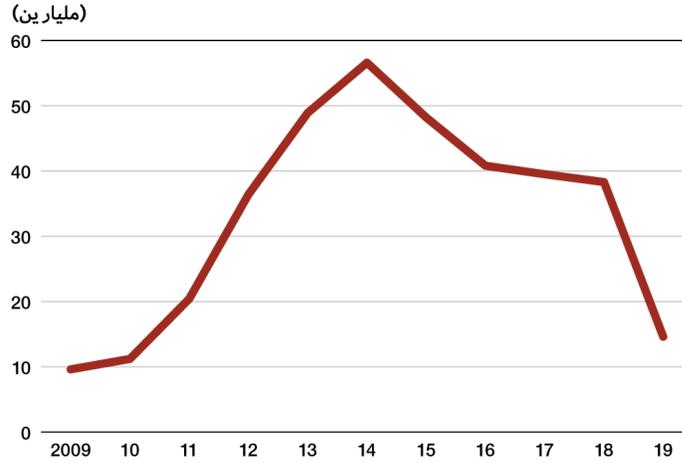
ومن تعاريف الاحتتيال ايضا : هو الإخفاء المتعمد للحقيقة بهدف أكل مال شخص وحرمانه من حقه ، كما ان الخبراء يصفون الاحتتيال انه جُرم عالي المستوى يجعل المحتال يصل الى المال بطريقة بشعة وغير مشروعة .

هناك نظام اوروبي يقول : أن الاحتتيال لا يقف امام السرقة العلنية المتعمدة الواضحة فحسب ، بل يدخل في كل شي والتزوير في التعامل ، فإن اي شي يخفي الحقيقة بغرض الضرر بالطرف الاخر يعتبر احتيال .

كم من طرق تعامل تجاري تخفي خلفها الكثير من الاسرار غير الواضحة ، تذكر ان المحتال في هذا الزمن سحري ، يوهمك عبر شراء المتابعين والتعليقات انه هو الافضل ، ولكنك تقع في فخه وترى عجائب الاحتتيال .

ويجب ان يقدم الذي تم ممارسة الاحتيال عليه شكوى الى المدعي العام وتنقل الى الجرائم الالكترونية ليتم الحد من هذه الظاهرة القذرة .

الخسائر المالية بسبب عمليات الاحتيال



تم جمع البيانات بواسطة Nippon.com بناءً على تقرير وكالة الشرطة الوطنية اليابانية. تغطي بيانات 2019 الفترة من يناير/ كانون الثاني إلى يونيو/ حزيران.

nippon.com

الخسائر المالية بسبب عمليات الاحتيال

طرق الاحتيال كثيرة وهذا الكتاب سيقدم لك 69 طريقة ، ولكن هناك اسلوب احتيالي مشهور اسمه (الاحتيال الرومنسي) . يُعرّف الاحتيال (الرومنسي) من قبل مكتب التحقيقات الفيدرالي الأميركي بأنه : أساليب مزيفة يتبناها المجرم عبر العالم الإفتراضي ليكسب عاطفة الضحية ويثق به ، ثم يستخدم اساليب عاطفية للتلاعب وسحب الاموال بعد الحصول على قوة لديه وضعف عند الخصم ، وتصل بهم لدرجة انهم يتمثلون بالدين ويكونوا صادقين 100 % .

تسع وستون طريقة لخداعك

المحتال شخص ذكي جدا والحاجة عنده "اب وام وجد وجدة" الاختراع ، فسيخلق لك مئات الطرق ، ولكن بعد التسع وستين سوف تتشابه باسماء مختلفة .

تم جمع الطرق الكثيرة في 69 طريقة واصبح الشعار لهذا الكتاب رأس لشخص يلبس نظارتين لكن وجهه غير مكتمل ، هذا هو المحتال ، فعندما تتعلم كل الطرق سوف ترى المحتال ويكتمل وجهه امامك .

انظر في الصور هذا شعار الكتاب



قبل الطريقة الاولى تذكر هذه الجملة

69

التسويق الالكتروني ليس التسويق الشبكي
فهو طريقة تساعدك للوصول الى الزبائن عبر
الانترنت ، فلا تجعل المصطلحات تتداخل
((((((((((((

الطريقة الاولى : الطريقة الهرمية (مشروع الاحتيال الهرمي تحت مسمى التسويق الشبكي)

من معاني التسويق هو اكتشاف ما يحتاجه العملاء ثم القيام بتقديمه لهم (نيل جونز) ، وتحت التسويق هناك المزيج التسويقي الاساسي : المنتج ، التوزيع ، التسعير ، الترويج ، ويندرج تحت الترويج المزيج الترويجي ومنه : الاعلان ، الدعاية ، الهدايا ، اساليب البيع ، ويندرج اسفل اساليب البيع التسويق الشبكي .

التسويق الشبكي هو منهج يُبنى على بيع المنتجات بلسان العملاء والبائع ، ولا يجبر البائع ان يشتري المنتج ليعمل شبكة علاقات تساعد على ترويج منتج لشركة معينة .

اما التسويق الهرمي : فهو منهج احتيالي مغطى تحت اسم تسويق شبكي ولكنه ليس له علاقة به ، بل هو اسلوب وسخ وقذر يجبر الشخص بشراء منتج ليس للإنتفاع منه بل لأجل المال ، ويشترط عليه شراء المنتج بالاضافة الى نظام هرمي لن يتقاضى العامل معهم عمولته الا اذا اكتملت هذه الشجرة ، وهذا ظلم لان البيع لا يشترط به شجرة ، بل يمكن ان يشترط به (Target) وعليه اذا باع منتج واحد له عمولة معينة ولو باع اكثر له عمولة اكثر .

التسويق الشبكي يُعرف باسم " التسويق متعدد المستويات (MLM) " ولكنه اصبح متعارف عليه انه شبكي اي هرمي ، وعليه ننصح بعدم لفظ المسمى هذا في عمالك واعمل بنظام بيع بالعمولة بطريقة مرتبة وحقيقية.

التسويق الهرمي هو غير قانوني وللأسف فإن أغلب هذه الشركات تقوم بالتسجيل الرسمي وعمل نظام شبكي كأنه بيعي طبيعي وقانوني ثم يجمع المال ويستفيد منه فقط الأشخاص العشرة الذين هم في القمة .

لكن لو تم تطبيق نظام التسويق الشبكي الصحيح وتم تغيير المسمى الى مثلا : البيع بالعمولة ، او شبكة البيع الواحد او التسويق القوي ، والذي يسمح لمن يدخل بهذا النظام جني أي مبلغ من المال مهما كان ، بغض النظر عن تواجدهم في مقر معين.

انتبه من هاتف يأتيك يقول لك صاحبه أعدنا لك استثمار خرافي ونحن من طرف صديقك "فلان" ، فتذهب الى المكان الكبير وبه جمهور كبير ليتم غسل دماغك وتدخل بفخ بونزي ؟

اتعلم من بونزي هو من اوائل المحتالين في العالم ، هو واحد من أكبر المحتالين في التاريخ وكان أول من أنشأ طريقة الاحتيال الشهيرة ب "سلسلة بونزي " أو هرمية الوهمية بونزي او لعبة بونزي .

وهي اسلوب بيعي هرمي مخادع ، وشكل من أشكال الغش من قبل اشخاص يعملون على شكل كرة ثلج والتي تتمثل في وعد بالثراء ، ويمول هذا الربح بما يدفعه الناس ، يعني انت تدخل باستثمار وهو يجمع المال ويعطيك القليل منه، هذا النظام يحمل اسم (تشارلز بونزي).

انتقل معكم الى عام 1959 عندما اقدم شخصين بتأسيس شركة في امريكا اسمها (كاليفورنيا فيتامين) وعملوا في التسويق الهرمي واحتالوا على الآلاف ثم غيروا اسمها الى (نوترا لايف) ثم غيروها الى (اي ام واي) ، هؤلاء الاشخاص لا يشبعون من الاحتيال على الناس ولكن تذكر انه يجب عليك ان لا تُلدغ من جحر ك مرتين . وايضا انتبه ان الخدعة تأتيك من قريبك او صديقك او من ثقات ، وهم من يؤثرون عليك لتتغمس في هذه القاذورات .

اما الجانب الديني : فقد اجمعت الديانات جميعها ان بيع الغرر هو محرم . التسويق الهرمي خدعة من قبل سحرة العقول الذين استغلوا الاشخاص المحتاجين للمال سريعا ، وتذكر انه لا يوجد مال يأتي بسرعة .



حلول وقائية لكي لا تقع في فخاخهم :

1. لا تقبل دعوة من اشخاص غير معروفين لديك .
2. تذكر انهم يغيرون ويبدلون الاسماء والطرق .
3. لا تقبل ان تعمل كبائع لشركة تجعلك تدفع سعر المنتج قبل بيعه .
4. لا تقع في نظام بيع الغرر الذي يدعوك للربح السريع.
5. انتبه من المعارف والاقارب الذي وقعوا في الفخ ، ولا تعمل الا بوضوح.
6. ان لم تعي آلية اتصالهم بك ولم تميز ذلك ، تذكر انه اذا وصلت اليهم ستجد بعض المؤشرات التالية التي اذا وجدتها اخرج فوراً :

- 1) يدعوك لدفع رسوم دخول مستردة - انتبه!
- 2) تصل تجد مدرج ومسرح كبير .
- 3) يجمعون الناس ثم يعرضون شاشة مسرحية لقصص .
- 4) يقول لك سوف نسلّمك وكالة وتصبح مشهور ، مقابل 1200 دولار وتصبح صاحب وكالة - انتبه

انتبه : دائما يتلون المسوق الهرمي بألوان عديدة مثل : رجل دين ينصح بهذا النظام ويأتي بطرق ملتوية ، وغيرها من الأشكال .

(العمل في نظام العمولة الحقيقية بدون شراء مسبق)

هناك كثير من الشركات تقدم لك خدمة عمل متجر خاص بك ضمن خدماتها او منتجاتها ، وهي لا تلزمك لشراء المنتج ثم بيعه .

من الممكن أن تقابل صنف يجهل بالدين ويقول أنه لا يجوز ان تعمل في منتجات الا بعد ان تقوم بشرائها ويستدل بحديث (لا تبع ما لا تملك) ، أولا الحديث الصحيح يقول : لا تبع ما ليس عندك ، وليس ما لا تملك ، وهذا يعطي فرق في المعنى كبير جدا ، هذا جاهل ولا يفهم معنى الحديث ، العمل بالشركات هو بعلم الشركة والشركة اعطت لك الصلاحية ، ليس من المعقول أن اكون بائع اشترى بيت بقيمة مليون لكي ابيعه بمليون وربع (هناك في الوساطة بين البائع والمشتري) ، مثلما التجارة العادية فيها الحلال والحرام ، والتجارة الالكترونية فيها الحلال والحرام !

من عادتي الاستماع الى الافكار الجديدة ، اتصل بي شخص واخبرني بوجود شركة محتالة ولكنها ذكية وبها رجال دين ، طبعاً لا يفقهون من الدين شيئاً ، ذهبتُ وجلست وسمعتُ الى النهاية ، وتبين معي فورا اكدوبة هذه الشركة المتلونة ، فقامت بتحذير صاحب القاعة وتقديم النصيحة له .

سؤال الطريقة الاولى :

الآن ، إذا مررت بشيء من هذا الاحتيال ، هل تستطيع ان تميز ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل اسبوع

قبل الطريقة الثانية تذكر هذه الجملة

69

الاحتيال مثل الاحتلال ، ان دخلت ارضه عقلت ،
فلا تصغ لمن يقول لك : يومان وأرجع لك
اموالك ، الاحتيال احتلال

((((((((((((

الطريقة الثانية : الطريقة الرقمية (الدخول في العملات الرقمية من اجل الثراء)

الثراء السريع خدعة اوقعت الملايين ، وأصحاب هذه الافكار يعلمون الجانب النفسي عند الانسان ، فمن طبيعة الانسان الطمع ، وهذا الطمع يعمي بصيرته ومن هنا دخل هؤلاء الجماعات ليوهموا الشخص ان العملات الرقمية ممكن أن ترفعك بيوم من الايام وتصبح ثري ، وهذا غير صحيح مطلقا وليس هناك حقيقة في ذلك . اي شيء في الحياة يحتاج لوقت ويحتاج لخبرة ، انا كمؤلف لهذا الكتاب لا انصح بدخول عالم العملات من باب الثراء السريع ولا حتى دخوله أبداً ، لكن اذا انت مصمم للدخول وتجربة حظك ، نصيحة لا تدخل بمبالغ كبيرة لكي لا تندم إن ذهب كل ما لديك ، وتذكر ان الانسان الذكي لا يُلدغ من جحره مرتين .

من اشهر عمليات الاحتيال في العملات الرقمية شركة (onecoin) والتي كانت تملكها (روجا إغن توبا) البلغارية وبدأت تنشر وتربح المستثمرين وتزرع في عقولهم ان العملة (ون كوين) ستغلب (بيتكوين) وجمعت اكثر من 5 مليار دولار واختفت وضاعت تلك الاموال .



تذكر : المحتال لن يمد يده في جيبيك ليخرج المال انت من تخرج له المال ، وانا في الكتاب هذا سوف اساعدك لتوفر وتحافظ على مالك .

وايضا ظهرت عملات كثيرة ومازالت تظهر ويحتال اصحابها على الناس مثل عملة Bitconnect، تم الاحتيال بها قبل كورونا في بداية 2018 ، في نشر حملات اعلانية ضخمة وجمعوا حوالي 3 مليار دولار ، والكثير من ذلك .

قصة المقامر الالكتروني

كان يعشق القمار ، ويخسر دائما ، وفجأة خطرت في باله فكرة ، لماذا لا اخترع طريقة الكترونية واجعل الناس تدفع النقود وتخسر .

فقام ببناء متجر عملات رقمية وهمية ، وبدأ يروج لها ، واصبح يجمع من الناس المال ، وفي كل مرة يساعد في ربح شخص عن طريق ارقام مزوره ، فالمتداول

عبر الانترنت امواله ارقام ، وأخذ على حث الناس على وضع اموال كثيرة وأن لا يقوموا بسحبها .

وعندما جمع مبلغ لا يقل عن 3 ملايين ، اغلق متجره وأرسل جواب شكر للمشاركين ان يدعوا له بالتوفيق في استثمار اموالهم .

المقامر الالكتروني تحول الى العملات لان فكرتها واحدة هو وضع المال والتخمين.

والناس اصبحوا يصيحون ويقولون : اموالنا سُرقت ، تم الاحتيال علينا ، فعليا الذي يُلام هم الناس ، هم الذين يريدون الراحة والسهولة في العمل ، فقط وضعوا المال ، وجلسوا يحلمون في الملايين .

المقامر الالكتروني تاب الى الله وقرر ان يُرجع الاموال الى اهلها ، وفعلا تواصل معهم وأرجع الاموال ، ولكنه لم يرجعها الا عندما اصبح عنده 20 مليون دولار .

هذا المقامر الالكتروني يؤمن بعبارة (الغاية تبرر الوسيلة) ، ويظن انه عندما ارجع المال فإنه ارجع الحق .

ومن الأمثلة الكثير الكثير .



الحلول الوقائية لكي تحمي نفسك من الوقوع في الفخ :

1. لا يوجد ثراء سريع من العملات ولا غيرها ، فلا تقبل الدخول.
2. يوهمك انك اذا دخلت بمبالغ اكبر كانت الفرصة اكبر - بل كانت الخسائر اكبر .

3. يقول انها تجارة والتجارة ربح وخسارة ، ولكنها لا تمد للتجارة بشيء .

لكن اذا مُصر على الدخول فخذ النصائح التالية :

1. لا تدخل بمبلغ كبير
 2. ضع في بالك انك سوف تخسر لا محال ، لا تحزن على الخسارة
 3. لا تضع بعقلك الثراء السريع
 4. انتبه من العملات الوهمية
 5. انتبه من الحرمة في التعامل
- انتبه : لا تدخل هذا المجال لان صديقك نصحك ، او شاهدت اعلان ، فهذا كله هراء واحتيال ، ولا تدخل بحجة الغرر ، والثراء السريع ، فلن تصبح ثريا من عملة اصلها نصب واحتيال .

يمكنك استخدام طريقة مناسبة :

(جمع مبلغ 1000 دولار من اربعة اشخاص وعمل اربعة متاجر الكترونية
مشاركة بين الأطراف)

اذا احببت فكرة الإستثمار في المال ، فلا تجعلها في العملات الرقمية الاحتيالية
(طبعا الاغلب) ، قم بالتواصل مع اصدقائك واجمع مبلغ 4000 دولار ،
تواصل مع خبير من خبراء البرمجة ليقوم بعمل متجر متخصص وتشاركوا جميعا
بهذا الشيء .

الاستثمار في التجارة الالكترونية هو أمر العظيم في هذا الزمن ، وهذا الشيء تم
ذكره في اغلب كتب التسويق والمبيعات الحديثة ، هكذا تحافظ على اموالك

سؤال الطريقة الثانية :

كم أصبح معك من المال فعلا ، من عمليات العملات الرقمية ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل اسبوع

قبل الطريقة الثالثة تذكر هذه الجملة

69

القرض مثل القرد يعطيك
الموز بسرة لكنه يسرق قبعتك
(((((((((((

الطريقة الثالثة: الطريقة المنزلية (اخذ قروض بسهولة لتسهيل التزامات المنزل)

أعان الله الناس المحتاجة ، ولولا انها محتاجة لما لجأت لطرق صعبة ، فالقروض التي تجبرك على دفع زيادة عن اصل الدين مؤلمة ، ولكن الاغرب من ذلك هو التفتن في اعطاء القروض ، اذ اصبح الشخص يأخذ قرض مباشرة دون اثبات شخصي وكفيل ويكفي عن ذلك "بالهوية الشخصية" ، ولهذا السبب يتدافع الجميع على اخذ هذه القروض ويظن أنه ما دام القرض بدون كفيل وعلى هويتي فلا أحد يطالبني في السداد ، ولكن ستتفاجأ انك قمت بالتوقيع على تعهد حبس وهذه هي الصاعقة لديك ، وبعض الشركات تحتال عليك بهذه الطريقة .

وهناك مجموعة من المحتالين قاموا بارتكاب عمليات احتيال على البنوك و شركات البطاقات الائتمانية وذلك عن طريق ترويج للمواطنين وجلبهم واللعب في عقولهم وانهم سوف يتقدمون على قرض وتسهيلات بدون تعقيدات ، ولكن بالمحصلة لا يوجد شيء مما قالوه لهم .

ومؤخرا في الاردن عام 2020 ، قدم بنك معين خدمة اخذ قرض عبر الهوية وتصوير الوجه من خلال الكاميرا الامامي (سيلفي) ، لشراء اغراض المنزل ، ثم خرجت فئة من المحتالين لتعرض خدمات للناس انها تقدم مساعدات مالية بسداد طويل ، وتدافع الناس على هذه الخدمة ، وبالمحصلة كانت هذه الفئة تأخذ القروض على هوية الأشخاص ثم تهرب .

قصة شراء خضروات ومواد تموينية بالف دولار اردني

رب اسرة وضعه المالي صعب جدا ، في يوم من الايام وصلت الى هاتفه رسالة مفادها انه يمكنك اخذ قرض بمبلغ 200 دولار والسداد بعد ثلاثة اشهر بمقدار 20 دولار عن كل شهر .

طبعا انت هذه الفرصة لهذا " الغلبان " ، ولكن كان المطلوب منه تصوير الهوية وتصوير سيلفي للتأكد وأخذ الاحتياطات .

وظن الشاب ان هذه طلبات لكي يضمن الشخص حقه ، وفعلا استلم مبلغ 200 دولار وكانت السعادة .

لم يلبث ان اتى الشهر التالي واستقبل رسالة من بنك معين يطلب منه بدء سداد القرض ، لم يفهم الشاب وذهب الى البنك ، وعندما تبين له انها عملية احتيالية وانه يجب عليه سداد البنك مبلغ 1200 دولار اصابته جلطة وتوفي فوراً .

للأسف الأفكار الجديدة للبنوك تزيد من نسب الاحتيال وذلك عندما تسمح للناس ان يأخذوا قروض على الهوية .

لا تقلق ، فإني في هذا الكتاب سوف اجعل عقلك الباطن يعي كل هذه الاحتمالات ، ولكني اقدم لك نصيحة :

1. عندما تريد ان تقترض ، اطلب الطريقة الحلال ، تأتيك الاساليب الحلال .
2. لا تتعود على القروض ، واستبدل القروض بالبحث عن مستثمر لفكرة مشروع جيدة .
3. اذا اردت 1000 دولار خلال فترة قصيرة ، اذهب وبع منتج لشركة بعمولة عالية .

4. المال والوقت والجهد لا تهدرهم هكذا ، حافظ عليهم



سؤال الطريقة الثالثة :

هل ارتحت بعدما اخذت قرضا لشراء مستلزماتك ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل اسبوع

قبل الطريقة الرابعة تذكر هذه الجملة

69

لـن يأتي أحد ليقدم لـك ما لا على
طبق من رسـالة نصيـة
((((((((((((

الطريقة الرابعة : الطريقة الثرية (رسالة الكترونية من ثري)

هل وصلتك رسالة من شخص يريد ان يتقاسم امواله معك ، ممكن تقول أن هذه مسخرة وفعلا هي كذلك ، لكن لماذا ما زال هؤلاء مستمرين ؟ ويقعون بهذا الفخ ، لأنه بكل سهولة هناك اناس عُميت عقولهم لطمعهم في الحياة .



نص الرسالة :

مرحبا محمد ،

معك خليل من المانيا وعندي خبر مفرح لك ومحزن بنفس الوقت ، فقد وجدنا انه لك جد من الأجداد القدامى وللأسف سنبدأ بالخبر المحزن وهو أن جدك توفي

رحمه الله ، وترك لك مالا كثيراً ولا نستطيع القيام بأي تحركات الا بالتوقيع منك ،
يمكنك القدوم الى المانيا لتستلم المال ، ولكن الأوفر لك ان تقوم بكتابة وكالة خاصة
لنا لنقوم بهذه المهمة ، ونحتاج منك الى اتعاب المحامي الذي سنقوم بتوكيله .
اذا أحببت ان تتأكد فلدينا الدليل ، ما عليك الا ان ترسل لنا رد لتواصل معك .

Example:(Received, September 2009)

Subject: Winner Microsoft Yahoo Google Lottery Promotion
MICROSOFT YAHOO GOOGLE LOTTERY PROMOTION North London Business Park (NLBP) Oakleigh Road South, London, N11 1NP, United Kingdom.
Dear Lucky Winner,
We happily announce to you the result of the Microsoft, Yahoo and Google Lottery draws held on Saturday 12th of September 2009. Lotto 6/49 in Essex, United Kingdom. All participants were selected randomly from World Wide Web site through computer draws system and extracted from over 100,000,000 companies and personal e-mail addresses.
Your e-mail address attached to Ticket number: B5564 7560 with serial number 046500 drew the winning numbers 6 7 14 16 17 27 Bonus 32. You have therefore been approved to claim a total sum of 500,000.00 (FIVE HUNDRED THOUSAND POUNDS STERLING) in cash credited to file: EAAL/9060116306/00.
To file for your claim, please contact your corresponding Fiduciary Claim Agent (Mr. Michael Walker) immediately you get this message for quick and urgent release of your fund.
Contact information is as follow:
Mr. Michael Walker
Email: michael.walker@micro.it
Tel: +44-7024031703
Endeavour to submit the below information's as stated below to enable Mr. Michael Walker process your winning.
1. Full Name:.....
2. Full Address:.....
3. Marital Status:.....
4. Age:.....
5. Soc:.....
6. Nationality:.....
7. Tel. Number:.....
8. Country of Residence:.....
****Due to possible mix up of some numbers and email contacts, we ask that you keep this award strictly from public notice until your claim has been processed and your money remitted. This is part of our security protocol to avoid double claiming or unscrupulous acts by some participants of this program. ***
Congratulations once more from all members and staff of this Lottery program.
Yours Sincerely,
Microsoft, Yahoo and Google Lottery Promotion **Customer Service**

هذا نوع من النصوص وهناك نصوص كثيرة ، وقد استقبلت رسائل كثيرة من
المتابعين تشير الي وقوعهم في هذه الفخوخ .

القضية لم تنته بالنص الاول ، بل القضية هي انه اذا قام بعمل إعادة ، لانه إن فعل
ذلك سوف يدخل ضمن ال Sales Funnel ، واذا انغرس في ذلك ، ذهبت
امواله .

إنتبه من هذه الحالات .

قصة مسيلمة الكذاب السادس

وفي كل كذا قرن يأتي امامك مسيلمة الكذاب ومنهم كثير ، يستيقظ هذا الكذاب كل صباح ليبدأ بارسال رسائل نصية الى عدد هائل من الناس ويخبرهم فيها انك يا مستقبل الرسالة لك جد كبير من شرش بعيد توفى ويملك ملايين الدولارات ، ولا يستطيع احد أخذ هذه الاموال الا انت .

ومن ضمن الناس الذين ردوا عليه ، كانت بنت ، طبعا اقتنعت بهذه الحيلة ووقعت في المحضور وهو تحويل مبلغ 250 دولار كدفعة لمحامي لكي يساعدها في فك المبلغ من البنك .

وبقيت ترسل الاموال الى ان تم تحصيل مبلغ 1000 دولار ، والجميل بالأمر انها اكتشفت ان هذا احتيال عندما كادت ان تحول مبلغ 3000 دولار ، ذلك انها تم مساعدتها من قبل اشخاص معارف لها .

حاولت ان تعرف اين يسكن ، لم تتأكد ، واتجهت الى دائرة الجرائم الالكترونية ليتخذوا اللازم .



نصيحة : الانشغال في تحقيق الاهداف والسعي للتطبيق والسير خلف خطة واضحة ، لن تجعلك تقع في الاحتيال مهما كان (اشغل وقتك) .

استقبال رسالة من شركة تريد رجل مبيعات

اذا اردت فعلا استقبال رسالة تجعلك ثري ، فالمبيعات هي من ضمن الابواب التي توصلك لهدفك .

ابحث عن شركة عندها منتجات مناسبة للعملاء وابدأ بالعمل معهم في البيع ، هنا ستصل لك يوم من الايام رسالة من البنك انه اصبح بحسابك مليون دولار من المبيعات .

سؤال الطريقة الرابعة :

أتعتقد انه سيأتي يوم تجد مليون دولار في جيبك من غير جهد ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل اسبوع

قبل الطريقة الخامسة

تذكر هذه العبارة

69

الفقير لا يسأل الناس الحافا
بل يحسبُه الجاهل غني
(((((((((((

الطريقة الخامسة : الطريقة المرورية (البيع على اشارة المرور)

إن ظننت ان كل بائع على الاشارة يهدف لبيع منتج فانت مخطئ ، من اكبر الأخطاء ان تقدم مالك لشخص يتوسل إليك لكي يبيئك شىء ليس له قيمة .
الفقير لا يسأل الناس وإن سأل يذهب الى مكان معين ليأخذ حاجته ، إنَّ الناس الذين يتسولون امام الاشارات انما هم محتالون يخرجون من جيبك المال باسم الله ، والله هو الغني عنهم .

التسول احتيال ، واذكر هنا الاردن و دولة الامارات العربية المتحدة وغيرها من الدول تحظر التسول والذي يتمثل في استجداء الآخرين بهدف الحصول على منفعة مادية أو عينية بأي صورة أو وسيلة.



القانون الاتحادي في دولة الامارات رقم 9 لسنة 2018 في شأن مكافحة التسول (KB PDF 100) ، وان هذا القانون يهدف إلى:

- الحفاظ على شكل البلد امام المواطنين والعالم ، بشكل حضاري .
- زرع الأمان في البلد لمواطنيها وزوارها من الجرائم التسولية .
- محاربة ومكافة التسول بجميع اشكالها .

فالتسول محرّم في الأديان وقانونيا فهو احتيال ، يجب ان تحمي نفسك ومجتمعك من ذلك ، وأن لا تقوم بتشجيع هذه الظاهر الاحتيالية الجشعة .

قصة صاحبة المليون

تخرج من بيتها تلبس ملابس ورائحتها كريهة وتقف امام المساجد والكنائس لتتسول ، ومن ثم تجمع المال وتضعه في البنك .
وتبقى على هذا الحال كل يوم ، وعندما توفت تم حصر الإرث ليجد الاولاد ان امهم تملك مليون دولار في البنك .
طبعا كانت تجمع يوميا 200 دولار من الناس يعني 6000 دولار شهريا وبقيت تشد 15 سنة ليصل المبلغ الى مليون دولار .



هناك طريقة افضل اذا اردت ان تقدم المساعدة :

1. البيع على الاشارات فيه ضرر ، اشتر من ثقات دائما .
2. اذا اردت ان تقدم مساعدة ، قدمها لمن لا يطلبها وابحث عن المحتاج فعلا.
3. قدم لعامل الوطن هدية خير من أن تقدم المال لشاب يعرج ويتسول .

النصيحة : ضع مالك في مشروع ريادي أعمال، خير لك من اطعام شخص يسأل الناس وهو غير محتاج ، المساعدة دائما تكون للقريب ، وكل واحد فينا له قريب او اخ او صديق محتاج ، هؤلاء اولى بالمال .

سؤال الطريقة الخامسة :

من أفضل ، إعطاء من يطلب المساعدة عند الاشارات، ام قريب مقرب لك ؟

قبل الطريقة السادسة

تذكر هذه الجملة

69

الوظيفة ليست عبودية الا اذا كان
دوامها طويلا ونومك منها قصيرا
(((((((((((

الطريقة السادسة : الطريقة الوظيفية

(الوظيفة بوقت طويل)

يقع الموظف المسكين باحتيال خطير وهو عدم توقيع عقد مع الشركة بحجة انه في وقت تجربة ويعمل ل 10 ساعات مقابل قليل من الدولارات ، هذه الشركة توفر المال على حساب الموظف وهذه طريقة احتيالية .

لا تتخدع وتقول : "البلد ما فيها شغل خليني اصبر لأجد البديل" ، انت الآن في عالم الاعمال عبر الانترنت ، لا تحتاج لتضع نفسك في هذا المأزق .

لا تجعل هذه الشركات تحتال عليك .

سأضع بين يديكم نص من قانون العمل الاردني الذي يتكلم عن الأضرار التي تقع على الموظف اذا أصيب اصابة عمل ، وتذكر ان الدوام الطويل يؤثر على جسد ونفسية الموظف وهذا يعتبر من الاحتيال وخصوصا انه لا يوجد عقد عمل .



النص من المادة 13 من الفصل الاول يقول : "اذا اصيب عامل اصابة عمل نتج عنها عجز دائم او جزئي لا يمنعه من اداء عمل غير عمله الذي كان يقوم به وجب على صاحب العمل تشغيله في عمل آخر يناسب حالته اذا وجد مثل هذا العمل والأجر المخصص لذلك، على ان تُحسب حقوقه المالية عن المدة السابقة لإصابته على اساس أجره الاخير قبل الاصابة".

ما هي الفائدة من العمل الشاق بعد ان اصبت بالعجز الجسدي .

قصة الشركة التي تستعبد الناس في احد مناطق الوطن العربي

شركة محلية تقدم منتجات مطلوبة جدا لدى الناس ، طبعاً هذه الشركة من ضمن الشركات الراقية ، ومنتجاتها غالية .

توظف شاب بالعمل لمدة 15 ساعة يوميا براتب اضافي بمقدار 1500 دولار.

وعلى أثره أصيب الموظفين بأمراض كثيرة منها :

1. امراض نفسية.
2. سوء تغذية.
3. سوء نوم .
4. ديسك .
5. امراض مفاصل .
6. نحافة .
7. حصر بول.
8. نقص سوائل في الجسم
9. والعديد من الامراض

وفي يوم من الأيام قام موظف بتقديم شكوى على الشركة ، بطريقة معينة فقام موظف وزارة العمل بالوقوف مع مدير الشركة ضد الموظف ، مع ان العمل الذي يقوم به المدير ظلم ظاهر وعلناً ، لكن لا ننسى الرشاي .

يدعي صاحب العمل انه يقدم مساعدة للمتزوجين ويقدم رواتب عالية ، الموضوع ليس بالراتب ومساعدة المتزوجين ، الموضوع بالتقدير ، تخيل ان موظف خدم 25 سنة ، تم فصله لانه تاخر عن الدوام بسبب وفاة والده .

هذه الشركات لا تحترم خصوصيتك ولا حياتك ولا حتى مستقبلك .

حلول لايجاد وظيفة مناسبة :

1. اولاً تذكر ان الرزق ليس بالوظيفة فقط ، هناك اعمال عبر الانترنت تحتاج الى مهارة وخبرة من متخصصين ، هكذا سوف تبحث عن فرصتك الحقيقية .
 2. ضع قائمة كبيرة لأهم الشركات التي تريد العمل بها ، ثم طوّر المهارة وبذكاء تقدم لها ، ولا تبخس بنفسك .
 3. ممكن يبادرك خاطرة : ان الذي يده في الماء ليس كالذي يده في النار ، هذا صحيح ولكن لا يعني ان لا تتقدم وتتطور ، ابق في عملك الصعب، وطور من نفسك سوف تجد الفرصة .
- النصيحة : اعمل في الوظيفة لمدة سنتين ثم قم بإنشاء عملك الخاص .

سؤال الطريقة السادسة :

من هو الرزاق ، الله ام رب العمل ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة السابعة تذكر هذه الجملة

69

إذا اردت ان تمشي فاجعل ذلك لنفسك لا لمن يريد ان
يعطيك بعض الدولارات المزيمة
((((((((((((

الطريقة السابعة : الطريقة الربحية (امشي واربح)

إن الانسان يعشق الراحة ، يحب الجلوس والنوم وعدم التفكير وهذا طبع في نفسه جُبل عليها ، ومن إعتد على ذلك كان مصيدة للمحتالين ، كثر في الآونة الأخيرة تطبيقات تربح مبالغ عالية ، تخيل مجرد انك تمشي وتشاهد اعلانات تكسب الألو ف ، هذه خدعة تضيع من وقتك وفي اغلب الاحيان تخسر ك المال الكثير ، فبعد مشي يطول اسابيع يصبح في رصيدك 1000 دولار وتظن انك سوف تربحها ، دعنا نحسبها مع بعضنا كم شخص يعمل مثلك ، حط رقم لا يقل عن 3000000 مليون شخص يمشي ، اضرب العدد ب 1000 = ثلاثة مليار ... هل هناك شركة عاقلة تقدم 3 مليارات للناس عندما تمشي !



هناك مقال نشره موقع " the Money Mix " الأميركي، قال الكاتب بوب : " إنه يمكن تصنيف تطبيقات كسب المال وفق مجموعات متعددة؛ فمنها تطبيقات

التخفيضات المخصصة لمنح المكافآت مقابل تنفيذ بعض المهام، في حين تضخ الفئة الثالثة من التطبيقات المال في حسابات المستخدمين بعد إجاباتهم عن استطلاعات الرأي المدفوعة".

لكن الكاتب أراد توضيح مسألة مهمة وهي أن تطبيقات كسب المال اغلبها ، أنشأها أصحابها للاحتيال على المستخدمين .

ليس كل تطبيق مرفوع على (جوجل بلاي) او (آب ستور) يكون رسمي ، بل الاحتيال والنصب موجود في جميع الأماكن والمناسبات .

فأغلب التطبيقات المصنعة الهدف الاساسي منها هو الربحية بدون التفكير في العميل اصلا .

لذا فمن باب اولي ان تكون فطن وواعي وسلوكك الشرائي مضبوط ، لا تجعل الحملات الاعلانية تؤثر عليك وتستخدم تطبيق فيه احتيال ، خذ وقتك في التفكير ، وقم باتخاذ القرار اللازم بالوقت المناسب .

قصة ابو الوليد والمشي بالليل

يمسك سيجارة ويضغط على القداحة لتبدأ بإشعال رأس السيجارة ، يبدأ بالسحب حتى يصل الى كوعها ثم يقذفها ويدعس عليها ، يسير كل ليلة يتسكع في شوارع منطقتة ، وفي يوم عندما فتح هاتفه الخلوي ، انتبه الى رسالة وصلت من شخص ان هناك تطبيق يعطي المال عندما تمشي وتشاهد الإعلانات أثناء المشي (طبعا هناك افكار كثيرة لتطبيقات المشي) .

بدأ يمشي ويمشي حتى تفاجأ ان المال اصبح 1000 دولار ، فسعد لذلك ونشرها في منطقتها ، تركت الناس اشغالها وبدأت في المشي الى ان وصل المبلغ الى 10 الاف دولار .

وعندما أراد سحب الأموال ، وجد انه يجب عليه شراء عملة رقمية فلانية ليستطيع سحب أمواله عن طريقها ، وللأسف اكتشف ان هذا التطبيق محتال ، وهكذا خسر المال والوقت .

النصائح التسعة للحفاظ على الوقت

1. لن تربح من المشي ، فحافظ على وقتك .
2. تأكد ان العمل يحتاج الى وقت .
3. المشي رياضة وليست شطارة
4. اعمل بوظيفة وابدأ عمك الخاص عبر الانترنت فهذا ما يفيدك فعلا .
5. نظم وقتك وقرأ وتعلم مهارة جديدة
6. استخدم (السوشال ميديا) لنشر عمك الخاص
7. امسح جميع التطبيقات التي تدعي الربح
8. اعمل في التجارة الالكترونية ولو استغرق فترة من الزمن .
9. تعلم البرمجة والتصميم اذا اردت الجانب التقني

الربح من المشي



النصيحة : انتبه على نفسك وحافظ على جهدك وبياناتك ومالك .

سؤال الطريقة السابعة :

الله خلق السموات والارض في ستة ايام ، -في ايام الله- ،
هل ستمشي وتربح في ستة ايام ؟

قبل الطريقة الثامنة تذكر هذه الجملة

69

إشترِ ذهب تلمســــــــــــــــسه ، ولا تشتري
ذهب من المحتملــــــــــــــــل ان يذهب
((((((((((((

الطريقة الثامنة : الطريقة الفضية

(التداول بالذهب والفضة)

ليس من الخطأ ان تكون تاجر بمجال الذهب والفضة وبالطريقة الصحيحة المظبوطة ، لكن ان تدخل هذا المجال لتجد مغارة علي بابا بعد غد، هذا شيء محال (من باب الدعابة) ، وعليه ظهرت شركات كثيرة تدعي التداول وتفتعك بالدخول في مبالغ عالية ، اذا كنت تملك هذه المبالغ ، تاجر في السلع والخدمات أربح لك بكثير ،فإن التداول ينطوي على مخاطر عالية .



اليك هذه الطريقة المشهورة في الاحتيال : هناك شيء يسمى صندوق استثمار (PAMM) وهو احتيالي جدا ، وهو " نموذج إدارة تخصيص النسبة المئوية " والذي اخذ فكرة نموذج صندوق التحوط التقليدي.

عليك أن تبحث جيداً قبل الدخول وتقرأ جميع المقالات والمواقع الرسمية التي تكلمت عن ذلك ، ايضاً ابحث عن نشرات الاخبار التي تخبر عن الاحتمالات التي حصلت في هذا المجال .

قصة مغارة ام لامع

عندها بيت مستقل وأمامه حديقة صغيرة ودائماً تتساءل لماذا هناك حجرة كبيرة في آخر الحديقة ، لماذا تبقى ؟ فقررت ان تقوم بإزالتها .
وعندما احضرت الونش الكبير ، ازال الحجرة وذهب .
بدأت في تنظيف المكان وخلال التنظيف وجدت باب حديد ، ظنت ان الباب موضوع على التراب ، ولكن اكتشفت ان الباب ثابت ووجدت مفتاح على جانبه ، فتحت الباب بصعوبة ، فوجدت درج ، نزلت الى اسفل واذا بمغارة فيها ذهب .
صفت ام لامع وتفاجأت وانصدمت ، وبعد فترة فتحت متاجر الكترونية للتداول بالذهب ، وزادت أرباحها كثيراً .
ملاحظة : هذه القصة توضح كيف يشعر الذي يستثمر في الذهب ، وكأنه سوف يربح مغارة ام لامع.

نصائح للتداول في الذهب والفضة

1. تداول مع منصات رسمية محلية
2. نوع التداول ، قم بتنويع محفظتك الاستثمارية بين طويل الأمد وقصير الأمد
3. تابع الأخبار واهتم بنقاط التغيير
4. تابع المؤشرات الرسمية وتعلم المجال قبل الدخول به
5. قم بالتجربة والتعلم ولكن بمبالغ صغيرة
6. تابع الأسعار

7. افهم طبيعة السوق

8. تعلم التحليل والتخمين الصحيح



رسم بياني عن التداول بالذهب

النصيحة : لا تستعجل في الدخول بعالم التداول ، انا لا انصح الدخول حالياً ، لكن اذا قررت الدخول ، ادخل بمبالغ قليلة جداً ، وانتبه من المحتالين فهم كثر .

سؤال الطريقة الثامنة :

من هو الذي رأيت يربح من تداول الذهب ، ضع قائمة منهم ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة التاسعة تذكر هذه الجملة

69

انتبه _____
عندما تتداول بالاسهم ان
يقع _____ هذا السهم في منتصف ظهرك
((((((((((((_____

الطريقة التاسعة : الطريقة التداولية (التداول بالاسهم)

يمكنك شراء اسهم من شركة محلية وتتابع هذا السهم ويمكنك التداول بالأسهم بالطريقة المشروعة ، لكن ان تضع كل ما تملك ظنا انك سوف تستيقظ على جنة عرضها السموات والارض ، هذا فقط في الجنة ، حافظ على مالك ولا تتخدع بما يقولون .

هناك موضوع اسمه : الاحتيال الإستثماري ، وهي طريقة احتيالية خداعية في عالم الخداع الأكبر لأسواق الاسهم الإلكترونية والواقعية وهي تخل بالقوانين المالية . يمكن أن يشمل الاحتيال الالكتروني عبر التلاعب بالتطبيقات والتخمينات المعدلة .



إن شركات التداول في الأسهم تتعامل مع اعوان ابليس لتُخرج صوت كأصوات الخنازير على شكل ذبذبات الكترونية تتغير فيها النتائج المزورة .

قصة متجر إبليس

قرر ابليس ان يفتح متجر الكتروني خاص للتجار من شياطين الإنس والجن ، وقام بتوظيف مبرمجين يقومون بتزييف نتائج الاستثمار في عالم التداول.

ولأنه ابو الوسوسة بالعالم ، قام بتوظيف مئات من الشياطين ليوسوسو في عقول الناس .

وفعلا ، تم الاستجابة له ، واستثمروا الناس معه في متجره ، وخسروا الكثير وما زالوا يخسرون . انتهى

للأسف أغلب الناس تعشق المغامرة والمقامرة ، مستعد أن يضع في استثمار الاسهم الآلاف ويخسرها ويقول : التجارة ربح وخسارة ، لكن عندما يطرح أمامه التجارة الحقيقية يقول هناك منافسة ، جمال التجارة بالمنافسة ، لأن هناك ميزة تنافسية .

وطبعا دائما يعتمدون هؤلاء المحتالون على ربط النجاح بالممتلكات والسيارات والقصور والملابس الفاخرة .

واكثر احتيالاتهم على المستجدين في هذا المجال ، فالأفضل ان اردت التعامل معهم ان تتعلم قبل ذلك وتستخدم القليل من المال للتجربة

مخاطر التداول بالاسهم

1. خسارة مفاجئة عندما تصبح هناك مشكلة تقنية
 2. إضاعة الوقت كثيرا بالتخمين بدون نتيجة
 3. مخاطر السوق بما فيه من تقلبات
 4. المخاطر النفسية التي تأتي من اضاعة الوقت والتوترات تؤدي لعدم التركيز
- انتبه من هذه الكلمات : اسرع في الدخول الفرصة اليوم بمليون ، ابدأ الربح من اول يوم ، استرد امولك خلال اسبوع .



سؤال الطريقة التاسعة :

هل رأيت سهما يخرج ثم يرجع ؟

قبل الطريقة العاشرة

تذكر هذه الجملة

69

أن تستثمر بإعلان امر سهل لأنك ستخرج المال من جيبك لجيب صاحب الإعلانات المزيفة ، لكن الصعوبة تكمن بإخراجها من صاحب هذه الاعلانات

((((((((((((

الطريقة العاشرة : الطريقة الاعلانية (الاستثمار بالاعلانات)

ضع 100 دولار في موقعنا وارجع بعد ثلاثة شهور وستحصل على 300 دولار ، تخيل لو قابلت شخص لا تعرفه ، وطلب منك 100 دولار وكتب عقد ان تستثمرهم وتستقبل الأرباح بعد شهر..... هذا الشخص سوف يجمع مليون دولار من الناس خلال شهر والشهر الذي يليه سوف يخرج من البلد .



كذلك لا تتخدع بشركات الإعلانات التي تطلب منك المال وترده لك مع الايام ، اذا كنت مصمم على الإستثمار ، اعمل موقع وانشر به مقالات ، واربح من الادسنس (موقع تابع لشركة جوجل) هذا أفضل واربح .

طبعا هناك بعض المواقع الموثوقة حاليا التي تقدم الأرباح من خلال الاعلانات بأشكال مختلفة ، مثل الارباح من الاعلانات التي تأتي من اليوتيوب او المواقع او التطبيقات ، يجب ان تبحث كثيرا قبل الاستثمار .

قصة المتحول الى خفاش

القصة الخرافية الغير مشهورة ، تقول : ان شاب وجد موقع يستثمر فيه 100 دولار لتصبح 300 ، فقام بجمع مبلغ من المال كدين وكان المبلغ 3000 دولار لكي يحصل على 9000 الاف دولار ويسد دينه بعد شهر .
مضى الشهر وفعلاً الأموال حصلت على 9000 دولار ، عندما اراد السحب اخبره انه يجب ان يشتري عملة رقمية كذا ، ومنها يسحب امواله ، ثم قام بأخذ دين مرة اخرى ليسهل أمور استلام الاموال ، وبعد ذلك اكتشف انها عملية نصب .
تحول الى خفاش واصبح ينام النهار ويستيقظ بالليل لكي لا يراه الدائن .



نصائح لمن يريد ان يربح من الاعلانات :

1. لا تعمل مع شركات غير معروفة
2. افتح قناة على اليوتيوب وقدم محتوى ثم انتظر لتصل الى مرحلة الربح.
3. افتح حساب عبر الفيسبوك واتبع التعليمات التي ستساعدك على الربح من الاعلانات
4. أنشيء موقع مقالات وانشر المحتوى واربح من جوجل
5. أنشيء تطبيق ملفت وحمله واربح من الاعلانات
6. اصنع محتوى على (السناب تشات) وابدأ بعمل اعلانات واربح من الشركات

سؤال الطريقة العاشرة :

**هل تعلم الفرق بين الربح من فيديوهات اليوتيوب
وبين الربح من الاعلانات ؟**

قبل الطريقة 11 تذكر هذه الجملة

69

الثراء سوف يأتي ولكن يحتاج الى الوقت ، والعلم
هو من يأتي بالثراء لكن ليس بطريقة سريعة

(((((((((((_____

الطريقة الحادي عشر : الطريقة النظامية (كورسات تعتمد على نظام الثراء السريع)

تفضل تناول خدمتي الذهبية وسوف تصبح مليونيراً.

اشترِ الدورة اليوم وخلال شهر سوف يكون عندك ربح 20,000 دولار ، هذه اكدوبة ، لان النتائج تعتمد على جهدك وتحتاج لوقت ، الطمع الذي اعمى بصر عدد كبير من الناس هو الذي شجع الناس لشراء هذه الانواع من الدورات .



هل هذا مستحيل ؟ لا طبعا ، يمكنك خلال ايام قليلة بيع منتج عالي السعر على ارض الواقع واخذ عمولة ، لكن المثالية لا تقاس على الجميع ، ممكن انت تستطع ولكن غيرك لا ، فلا تشتري كورس يحثك على الثراء السريع ، اشترِ الكورس للعلم والخبرة لكي تتمكن من التطبيق بالطريقة الصحيحة .

العالم مثل العلم يرفرف عالياً امام الجميع ، فكلما تعلمت اكثر كلما نجحت اكثر ولكن تعلم علم ينفعك ، فالعلم يحتاج لوقت ومثابرة وصبر . كل شيء يخالف الصدق في التعاملات يصبح غش ، فإذا كنت صاحب مخبز وتغش في الطحين فأنت تحتال على الناس وتسلب اموالهم .

قصة كورس النار بأصوات الحمار

يقدم احد المدربين الثراء السريع اسرار لجلب المال بسرعة ، ويخدع ويوهم كثير من الناس، وفجأة ابتكر هذا المدرب صوت غريب يشجع الناس على متابعة طريقته السحرية للاستمرار للوصول الى الثراء السريع . وأسمى ذلك الصوت النار ، وجلب ملايين الناس ليشتروا هذا الكورس ، واشتري آراء لمئة شخص تم دفع لهم مبالغ ليشهدوا زوراً على نجاحاته . ولكن للأسف لم ينتبه الناس ان الصوت كان حمار ولم يكن نار !

نصائح لمن يريد ان يشتري كورسات عبر الانترنت :

1. لا تشتري ممن يعرض لك ارباح مادية وارقام فلكية
2. لا تشتري ممن يصور ممتلكاته .
3. لا تتخدع بالشهادات والآراء المبالغ فيها
4. لا تشتري كورسات بسعر قليل وجودة عالية

النصيحة : تعلم الكورسات للتطوير والتقدم لا لجمع المال والتهور

سؤال الطريقة 11:

هل تعلم كم كذبة تم اصدارها في مواضيع الثراء السريع ؟

قبل الطريقة 12

تذكر هذه الجملة

69

" الناجح ليس الشخص الذي يلبس الذهب ويركب الطائرات وينام في المسابح الفاخرة ، إن ارتبطت حياتك بما عند الناس ستبقى تسمع فقط لمن يعيشك بوهم الممتلكات ، وهذا لا يعني ان لا تعيش بالرزق الذي اعطاك الله اياه ، لكن لا تربط النجاح بالممتلكات ، اربط النجاح بالعلم والعمل "

((((((((((((((((

الطريقة الـ12 : الطريقة المبنية (كورسات مبنية على ارباح المدرب)

يُظهر لك نتائجه بالألوف والملايين وفواتير وكشوفات ليساعد على جر قدمك لشراء كورساته والتي ستكتشف ان قيمتها لن تغنيك ، لا تاخذ كورس ممن يريك بيته وسيارته وامواله ليقتنعك ان ممتلكاته يقاس عليها النتائج ، فهي خدعة تستهوي السرحانيين .

ولا تكن ممن يسمع لاصحاب الممتلكات ، لكن لو كان من اصحاب الممتلكات لا تربط نجاحك به ، يمكنك السماع له ، والتعلم منه .



تذكر انك الان اصبحت سعيدا ونشيطا وعندك ما يكفيك ليومك ، فكأنك ملكت الدنيا

ارضَ بقسمة الله واسعَ للأفضل ولا تجعل أحد يلدغك من جرك ، فإن كان لا يلدغ المبصر من جحر واحد مرتين ، فإن السعيد لا يلدغ من جحره ابدا .
مع ان الزمن الحالي اختلط على الناس التمييز بين الخير والشر ، لكن سوف تخرج من هذا الكتاب بحصيلة واسعة تساعدك ولن تُخدع بعد اليوم

قصة متجر سوسو

اراد ان يكون مدرباً وهو لا يملك المهارة ولا العلم ولا الخبرة ، فقام بفتح متجر اسماه "سوسو" ، يبيع به منتجات دروبشيبينغ (Dropshipping)، ثم قام بتزوير نتائج متجره عبر برامج سكام Scam ، وأصبح يصنع محتوى على (السوشال ميديا) ليظهر نتائجه ، حتى انه يعمل نظام شبيه بالقمع البيعي لا يضع به رقم للاتصال والاستفسار، ولا يوجد لديه موقع تدريب ويعتمد على صفحات هبوط غير رسمية ، وهنا دخل كثير من المشتركين ودفعوا المبالغ العالية ، حتى قام بجمع الاموال ثم الهروب فورا الى الخارج .

اسرار الدخول مع المدرب الافضل

1. الدخول مع المدرب الذي لا يصور ممتلكاته ليقتنعك بالاشتراك
2. الدخول مع المدرب الذي يتواصل معك ويدعمك
3. لا تدخل مع مدرب يريك ارباحه ونتائجه
4. لا تدخل مع مدرب هو في السماء وانت في الارض
5. لا تدخل مع مدرب لا ينصفك
6. الدخول مع المدرب الذي يعدل مع جميع الاطراف
7. لا تدخل مع المدرب الذي يقول لك اضمن لك النتائج

النصيحة : الممتلكات الخاصة بالناس لن تنفك ولن تضرك ، يعني متابعتك لها لا تغني ولا تسمن من جوع ، العلم هو السلاح الذي يجعلك تتقدم .

سؤال الطريقة 12 :

هل رأيت خدعة مدرب يفتح لك حساباته لترى ارباحه ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

الطريقة ال 13 : الطريقة السياحية

(بُوثات Booth (كشك) المولات التي تباع المنتجات السياحية)

ترحيب جميل واستقبال رائع وكلام خلاب من قبل صبية تلعب لعبة الارجوحة مع اصحاب الشركات ، تجذب الناس بهدية وتأخذ منهم 10 دولارات كمبلغ لتضمن قدوم الضيف ، وتجمع الالاف خلال الشهر والذين يقبلون الدعوة يعدون على الاصابع ، فالخدعة الاولى تم كسبها ، ولكن المسكين من اقتنع ان يزور مقرهم ليتفاجئ انه ضمن عرض لشراء شاليه كامل ب 5000 الاف دولار، فيقتنع بذلك ويشترى الشالية الذي يكون قد بيع الى عشرات الاشخاص .



وتم نشر خبر في المنصة الاخبارية لقناة رؤيا الاردنية بتاريخ 13/12/2019 الساعة 11:24 ص تحت موضوع : " الاحتيايل والنصب يغطي مئات من الأردنيين من قبل شركة في الاردن".

وانه تعرض مئات المواطنين من قبل شركة وهمية انها تملك شقق عقارية من شاليهات في البحر الميت والعقبة .

والإحتيال قام على ان يدفع كل شخص مبلغ 6000 الاف دولار مقابل تملك هذا الشاليه أسبوع واحد في السنة وإلى الأبد ، وعندما تم الذهاب الى الشاليه ، تبين ان الشركة كانت تبيع الجميع نفس الشاليه بنفس الوقت .

عشرات الأردنيين يتعرضون للنصب والاحتيال من قبل شركة في العقبة



مطلبات نشر: 11:24 13-12-2019 آخر تحديث: 13:48 13-12-2019



تعرض أكثر من 100 مواطن في مدينة العقبة، لما اسموه من عمليات نصب واحتيال من قبل شركة تسويق اوهتمهم بتملك شقق عقارية ضمن مشروع يضم عدد من الشاليهات في العقبة والبحر الميت.



تنبيه : كيف تفكر ؟ قبل ان تقوم بإتخاذ قرار شراء لأي شي يدخل ضمن برنامج القرار الشرائي العالمي وهو : بناء وعي عن المنتج او الخدمة التي تريد شرائها ، ثم جمع المعلومات والبحث المفصل ، ثم تقييم البدائل بين التجار واختيار الأنسب ، ثم اتخاذ القرار الشرائي .

ما هي البوئات (Booth) التي اقف لأسمع الى موظفيها:

1. المؤسسات الرسمية
 2. جمعيات السرطان
 3. جمعيات الايتام الرسمية
 4. شركات العطور الفاخرة
 5. الاكسسوارات الراقية
 6. وكل بوث لا يترجى صاحبها الاقتراب منها
- النصيحة : لا تكن عرضة للخداع ، وتذكر ان هذا الكتاب هو دليلك ومرشد ، فضعه بجانبك ، فإنك لن تقع بالفخ بعد هذا اليوم



مصيدة الشركات الاحتيالية الخاصة في العقارات السياحية
سؤال الطريقة 13 :

لماذا تشتري عقار للايجار في مكان لا يصلح للايجار ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 14

تذكر هذه الجملة

69

إذا استقبلت مكالمة هاتفية يقول صاحبها :
انا بل جيتز ، اضرب نفسك فإنك تحلم ،
الا اذا قمت بعمل مثله او مهمة لـه
((((((((((((((((

الطريقة 14 : الطريقة البنكية

(موظف بنك مزيف)

يتواصل معك رقم رسمي على الترو كولر " بنك فلان " ، ومن الممكن ان تكون رسالة نصية باسم البنك ايضا ، ليطلب منك بياناتك لانك ربحت مبلغ كبير، بمجرد اعطاء البيانات ، ودّع هريرة إنَّ الرّكب مرتحلٌ ، ذهب رصيدك يا بطل .

البنك لن ولم يطلب اي بيانات عبر مواقع التواصل الاجتماعي ، واذا فعلا ربحت مبلغ وهذه نسبتها 0.0111 % ان تربح ، فالبنك سوف يطلب منك زيارة الفرع .



الشيطان يعدكم الفقر ويأمركم بالفحشاء ، وشيطان الانس قدر جدا مقارنة بشيطان الجن ، فالإنسان عنده عقل ودماغ لا يستطيع كائن ان يكون مثله .

فكل فترة وفترة تخرج طرق جديدة للإحتيال ، وهذه طريقة مستجدة ، ودائماً تصل رسالة من البنك تنص على : " عميلنا العزيز ، حرصاً منا على سلامة حساباتك فإن البنك لن ولم يطلب منك اي بيانات عبر الرسائل ومواقع التواصل الاجتماعي".

قصة موظف محطة محروقات

بعد انتهاء الدوام ، استقبل موظف مكالمة من موظف بنك مزيف يقول له انه ربح مبلغ مالي من البنك ، ففرح الموظف وُعْمِيَ على بصره ، فطلب منه رقم الحساب والباسورد والإيميل ليتأكد انه صاحب الحساب .

وبعد ساعة استقبل رسالة هذا الموظف الغلبان ان المال الذي في الحساب تم تحويله الى حساب اخر !

كيف تتعامل مع البنك عبر الانترنت

1. تأكد انه لن يتصل معك البنك ليطلب معلوماتك
 2. التعامل مع البنك يكون من خلال موقع الرسمي المشهور
 3. تحميل التطبيق الرسمي والتواصل مباشرة
- النصيحة : هذه الرسالة قبل أن تكون نصيحة هي إخلاء مسؤولية من طرف البنك ، فالبنك يحتفظ بكل رسالة تم ارسالها الى العملاء ، فإحذر وانتبه .
- القياس : كل طريقة اعرضها لك ، فكر بأشباهاها واشكالها .

سؤال الطريقة 14 :

هل تعلم انه اذا اتصلت بالبنك لتستفسر عن حساب ابنك ، تعتبر غريب ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 15

تذكر هذه الجملة

69

الإحتيال المالي لا يقتصر على سلعة او خدمة ،
حتى العلاقات الاجتماعية تؤدي
بعض الاحيان الى الإحتيال
((((((((((((

الطريقة 15 : الطريقة الايقاعية (ايقاع الفتيات الصغيرات)

يتواصل شاب مع مئات الفتيات لتقع فتاة بين يديه ويتعرف عليها ويوهمها انه معجب بها ويأخذ صورها ثم يستفزها لياخذ المال .

قصة غريب وغريبة :

كان غريب يُرسل رسائل يومية لمئات الفتيات مثل صياد السمك ، يرمي الصنارة ليتعثر بسمكة .

وفعلا تعثر غريب مع شابة اسمها غريبة ، وكانت غريبة تمر في ظروف صعبة اجتماعيا مع العائلة ، ومشاكل وخلافات .

طبعا غريب استغل هذه النقطة وهي نقطة قوة لديه ولكنها نقطة ضعف عند غريبة. اوهمها في حبه لها وخرج معها مراراً وتكراراً ، حتى مضى على تعارفهم اكثر من 7 شهور ، طبعا غريب لم يرتبط فقط بغريبة ، بل ارتبط بشابات كثير .

وعندما انتهت التمثيلية ، كان غريب يحتفظ بكل الصور بينه وبين غريبة ، وبدأ بعمل المشاكل بينها لتصل الي اختلاف ، ثم يهددها بعرض صورها عبر (السوشال

ميديا) ، او تقوم بإعطائه مبلغ 5000 الاف دولار .

وهكذا يفعل مع الجميع .

ماذا فعلت غريبة ، قامت بإقفال الهاتف والذهاب الى دائرة الجرائم الالكترونية ورفع دعوة قضائية عليه .

غريبة كانت على وعي ، وهذه هي الطريقة الصحيحة لحل المشكلة ، لكن اغلب البنات يقعن في هذا الفخ .

المحتال ضعيف جدا ومريض نفسياً ، وانت اقوى منه ، فلا تجعله يخدعك او يهددك ، قم فوراً بتقديم شكوى قضائية عليه ، فإن لم تأخذ حقك المالي ، فسوف تأخذ حقك المعنوي ، وكرامتك لا تذهب .

كيف تحمي البنت نفسها

1. لا تقبل صداقة من اي شخص لا تعرفه
2. لا تتواصل مع اي شخص على الخاص
3. في حال وقعت في الفخ ، تواصل مع دائرة الجرائم الالكترونية



سؤال الطريقة 15:

هل حاولت مساعدة فتاة من غدر الثعالب ؟

قبل الطريقة 16 تذكر هذه الجملة

69

ليس كل شخص يطالب تبرع يحتـاجه
((((((((((((

الطريقة 16 : الطريقة الخيرية (التبرعات الخيرية)

الهدف من التبرعات ان تذهب الى مستحقيها ، فعندما تُسَلِّمُ اموالك الى جهات غير رسمية ، اعلم أن نسبة كبيرة منهم لن يوصلوا اموالك الى مستحقيها . لذا حاول ان تقوم بتسليم الاموال بنفسك او الذهاب الى جهة رسمية معتمدة . لا تجعل الاحتيال يصل الى حد المساعدات والصدقات للناس .



قال الدكتور عبداللطيف آل الشيخ وهو وزير الشؤون الاسلامية والدعوة في المملكة العربية السعودية :

"إني احذر من دفع الزكاة إلى الجمعيات المجهولة وغير الموثوقة، ويجب أن تكون الحسابات البنكية للجمعيات المعروفة موثوقة وتخضع لإجراءات رقابة ومتابعة، وأنه يجب اتباع الطريقة الصحيحة للتبرع لضمان وصوله للجهة المستحقة " انتهى

من اسباب تبرع الناس لغير الجهات الرسمية

الناس تغلبها العاطفة ، وهذا الشيء يجعل الاحتيال والتسول يزداد ، وخاصة اذا قال ان الدين امرنا بالصدقة ، ولكن نسوا ان الصدقة يجب ان تخرج الى مستحقيها وهذا الشيء يزداد في مواسم الاديان السنوي

إذا اردت ان تتبرع اتبع الخطوات التالية :

- 1- حدد ما تريد ان تتبرع به (مال ، اكل ، ذهب ، دراسة .. الخ)
- 2- التوصل مع الجمعيات الرسمية ، واختيار الافضل .
- 3- زيارة الجمعية زيارة مباشرة .
- 5- الدفع مباشرة للجمعية او اخذ حسابهم البنكي والايدياع لهم

وهكذا قد اطلعتكم على هذا الجانب لتروا اهمية الموضوع وان ما اطرحه هو ليس رأي شخصي ، بل هو واقع .

سؤال الطريقة 16 :

ليس كل صندوق صادق ، هل تأكدت من الذي يجمع المال ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقته ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 17 تذكر هذه الجملة

69

العجوز حق علينا مســــــــــــاعدته ،
إن كان فعلا يستحق المســــــــــــاعدة
((((((((((

الطريقة 17 : الطريقة العجوزية (المرأة العجوز التي تبحث في حاوية القمامة)

انتشر في الأونة الأخيرة وقوف عجوز على حاوية تجمع الأكل ، فيقف لها الناس ليقدموا لها المساعدة ، الفقير لا يسأل الناس ويحسبه الجاهل غني من التعفف ، لا تقدم دولار واحد لهؤلاء الناس فهذه خدعة !

إذا احببت فعلا ان تقدم لها العون ، اطلب منها ان ترشدك لمنزلها ، او ان تجلب لها الاكل فهو افضل ، لكن نصيحة ! هي تبحث عن المال ، واما الاكل فسوف تقذفه في اقرب سلة قمامة !

إذا أشفقت يوما على كبير سنٍ ، فاذهب به الى دار العجزة .
فهناك سيجد الرعاية والمساعدة ، انتبه على مالك .



قصة السيدة ذات العباية المتسخة

هذه السيدة منها نسخ كثيرة ، لا تقف الا على حاوية القمامة ، تبحث عن اكل وذلك امام الناس .
وتستعطف الكثير ممن يوقفون سياراتهم لاعطائها المال ، هذه المحتالة تسحب الاموال بشكل يومي من الناس .



النصيحة : لا تظن ان هؤلاء سوف يموتون جوعاً ، هؤلاء محتالون ، انتبه واحتفظ بأموالك .

سؤال الطريقة 17:

هل تعلم ان هناك عجوز محتالة في كل منطقة من بلدك ؟

قبل الطريقة 18

تذكر هذه الجملة

69

الشركات تسعى لإرضاء الزبـون ، ولكن
ليس اي زبون ، فزبونك هو فئتـك المستهدفة ،
ومن يحبك ويرغب بمنتجـاتك
((((((((((((((((

الطريقة 18 : الطريقة الزبونية (الزبون اللص)

هو العميل الذي يقوم بعمل عيب في منتج معين تم شرائه قبل ثلاثة ايام ثم يعود للشركة وياخذ منتج اخر اويقوم باسترداد ثمنه .
عملية احتيالية بشعة من شخص يسمى عميل ، طبعاً هؤلاء نسبتهم قليلة ولكنها مؤثرة .
عندما تقوم بتأسيس شركة او مؤسسة او كنت تعمل في مجال التجارة الالكترونية ، تعلم من هو العميل .
العميل هو الشخص الذي يؤمن بما تقدم ويحترمك ويقدرك ولا يأذيك ويخبر الناس عنك ، اما غير ذلك فهو ليس عميلك .
يجب ان تضع نظام داخلي لعملك وسياسات ارجاع مضبوطة وان استطعت ان تلغي سياسات الارجاع فأنت في السليم .



قصة العميل على حق

تبنى هذا العميل هذه المقولة ، وبدأ يستخدمها في الشركات ، يشتم الموظفين والشركة ويفتعل المشكلات ، ويتحجج بمقولة "العميل على حق" .

ويوم من الايام اشترى سندويشة من مطعم فلاني ، وكانت السندويشة فيها شعرة ، فقام بتقديم شكوى في الدوائر الحكومية وتم اغلاق المحل .
كان سعيدا جدا باغلاق المحل ، وسبب ذلك انه على حق .
العميل ليس دائما على حق ، الحق هو حق ، بأدب وبدون اذى .



النصيحة : قدم حق العميل ولا تنسى حقك .

سؤال الطريقة 18:

إذا كسر العميل زجاج محلك قصدا ، ماذا سوف تعمل ؟

قبل الطريقة 19

تذكر هذه الجملة

69

قم بشراء خدمة ذات جـودة حتى ولو
دفعت مبلغ أعلى بقليل، لانك ستوفر الكثير
(((((((((((

الطريقة 19 : الطريقة الذكية

(بيع تطبيق هاتف جوال ذكي بأقل من 50 دولار)

خرجت شركات كثيرة تقوم بصناعة تطبيقات ب 50 دولار ، وكثير من الناس تتجه لتوفير مبالغ لإصدار تطبيقات بسعر رخيص ، وهذه من أدوات الإحتيال لأن التطبيق ذات القيمة تكلفته أعلى من ذلك ، فما بالك بمن يقوم بإنشائه ، لا تقع ضحية هذه الاجراءات .

قصة المبرمج الذي لا يستطيع ان يبرمج

لا يحب ان يقرأ ولا يسمع ولا يبحث ولا يجتهد وبنفس الوقت يريد ان يحصل على المال ، وهذا شبه مستحيل الا عند النصابين .

اتته فرصة ليقوم ببيع تطبيقات لشركات ، فقام بإيهام الشركة انه مبرمج ، وعندما كان يتواصل مع العملاء ، يطلب منهم 500 دولار مقابل برمجة تطبيق ، طبعا هو يقوم بشراء تطبيق جاهز ويغير الكلمات ، وطبعا تكلفة التطبيق 60 دولار او 90 دولار والباقي له .

التطبيق يعمل بشكل جيد ثم يكتشف بعد فترة ان التطبيق توقف .

هناك طرق احتيالية كثيرة ، انتبه منها

التطبيق او المواقع الالكترونية او المتجر يحتاج الى استضافة ومساحة ومبرمجين وتقنيين ليعالجوا دائما اي ثغرات في هذه التطبيقات .

فلا تتخدع بالاسعار القليلة ولا تبحث عن السعر القليل في هذه الأمور .



سؤال الطريقة 19 :

عندما تريد ان تشتري هاتف جوال ، تدفع 1000 دولار ، لماذا تبخس
بشراء تطبيق لك بجودة عالية ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 20
تذكر هذه الجملة

69

ليس كل بيع حلال
(((((((((((

الطريقة 20 : الطريقة البيعية (بيع الغرر)

الغرر باللغة يعني : الخطر والخداع والاحتيال ، وقال الخطابي: أصل الغرر ما طوي عنك وخفي عليك باطنه.

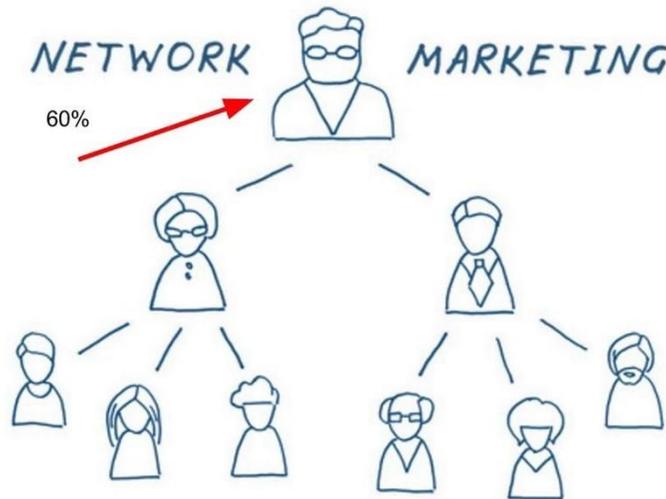
واما بيع الغرر اصطلاحا تعني : هي البيوع التي انطوت على مخاطرة أو مقامرة أو جهالة في العاقبة أو الثمن أو المثمن، أو الأجل ، لذا فقد نهى عن بيع الغرر . قال احدهم : مفسدة بيع الغرر هي كونه مظنة العداوة والبغضاء، وأكل الأموال بالباطل، كما أنه نوع من المخاطرة والقمار والميسر الذي حرّمه الله. لا تشتتر شيء يدخلك بالوهم لدرجة انك سوف تصبح مليونيرا من وراء هذه الخدمة او هذه السلعة ، انتبه من النيزك الذي سوف ينزل على راسك ! البيع جميل ان كان حلالا ، لا تستعجل بالنتائج والمبيعات ، ادرس السوق جيدا واسع للنجاح .



أمثلة معاصرة على بيع الغرر

- أوراق اليانصيب
- المسابقات عبر الاتصال الهاتفي
- عقد التأمين التجاري
- التسويق الشبكي

هو عبارة عن أسلوب تسويق يعتمد على شبكة من العملاء يقوم النظام على تجنيد أعضاء جدد للتسويق لشركة ما ويحصل العضو الأول على عمولات عن كل الأعضاء الجدد المنضمين إليها .



قصة الشاب الاصفر الذي يقدم لك جزرة لتأكلها

كان يملك بقالة في منتصف الشارع ، وفي يوم كان يقلب بالهاتف الذكي مثلما يقلب وجهه في السماء باحثاً عن الماء ! ومّر عليه اعلان يرى فيه نظام التسويق الهرمي ، الذي سماه الشبكي .

قام بشراء منتج منهم ، وفجأة انتقل الى دولة اخرى ليطبق سياسة الاحتيال الطويل ، جمع الشباب وبدأ يغسل ادمغتهم ثم اقنعهم ان يقوموا في التمثيلية الشهيرة : درجات النجاح الخمسة : بلاتينيوم ، ذهبي ، فضي ، وووو الخ .

ثم اتفقوا على الاكذوبة الكبيرة ، جمعوا الناس بقاعة كبيرة كل سبت ، وجمعوا من كل شخص 10 دولارات مستردات ، وبعد جلوس الناس سحروا عقولهم مثل سحرة فرعون ، رمسيس المتخلف !

ويقولون لهم ان القاعة القادمة سوف تكون في فندق ، والعشرة التي دفعتموها هي بدل حجز ، وهكذا جمعوا 10 الاف دولار .

والاسبوع الذي يليه اعتذروا عن الفندق ووعدوا ان يكون في يوم لاحق .

هل انتهت القصة ، لا ... بعد ما توقف عن العمل معهم ، يجبروك على شراء منتج ب 1500 دولار وهنا الطامة الكبرى ، الاحتيال الأعظم .

اذا دفعت المال ، تاكد انك أكلت الجزرة !



سؤال الطريقة 20:

أتعلم ان الخدعة تقع دائما على من يريد الاشياء بسرعة وبدون جهد ؟

قبل الطريقة 21 تذكر هذه الجملة

69

الكلام جميعاً لـ _____ لـ _____ اذ رافقه _____ ه العمل
((((((((((((((((

الطريقة 21 : الطريقة التنموية (التنمية البشرية المعتمدة على بيع الكلام)

قف امام المرأة وتخيل انك ملك ، انظر الى الأعلى واكتب في مخيلتك كم مليون تريد ، فسوف يأتي بقي ان يقول اقفز من السطوح فقوتك الداخلية سوف تجعلك تطير .

التحفيز جميل جدا ، ونحتاج له ، لكن هناك أمور في الحياة مستحيل ان تتحقق لك ، مثال : لن تكون نبي ، ولن تكون ملاك ، ولن تكون ملك .

هناك امور لا يمكن لك فعلها ، اذ يجب ان تتعرف على الشيء الذي يمكنك فعله ، والجميل في الأمر ان الأمور التي لا تستطيع فعلها قليلة جدا بما تستطيع فعله ، فالأفضل من المبالغ في التحفيز ان يبدأ الانسان في العمل ثم التوكل على الله .

قصة الحمار الذي اصبح اسداً

جلس الحمار في صباح يوم والشمس كالنار ، تغلي على كل من مشى على الارض وطار ، وهو جالس كذلك اذ اتى عليه الثعلب الغدار ، ليسحر عقله ليصبح اسدا مغوار ، فقال له الثعلب :

اجلس يا حمار امام تلك الأشجار ، ثم اغمض عينيك لترى اللؤلؤ والمحار ، فإذا رأيتهم وانت تتخيل المشهد ، فامسك اللؤلؤ وكل المحار وقل : انا اسد انا اسد انا اسد مغوار ، سأخيف جميع الحيوانات التي في الدار .وبعد ان خرج الحمار من السجع والاشعار ، اتجه للغابة ليزار زارة الاسد المغوار ، وفجأة اتت الاسود ،

والتفت حوله وهو واثق بنفسه ويظن انه اسد ، خلال نصف ساعة كان الحمار
عظمٌ كثيرٌ كالمسمار !



تذكر النص التالي :

إذا شعرت في ازمة عاطفية ، او لم تستطيع ان تصبح ثريا ، او انك لم تجد وظيفة
لان هناك بطالة كثيرة ! هذا شيء طبيعي ، ويحتاج منك الصبر والاجتهاد دائما ،
ولكن احذر من الذي يأتيك مرتدي بذلة انيقة ومعه شهادات عديدة ليقول لك ان
الامل سهل جدا وحله هو في عقلك وانت جالس .

تخيل انه بمجرد أن دعاك الى ان تجلس امامه لتسمع كلامه المعسول فإن ظرفك
العاطفي زال ، وان الوظيفة اتت ، وانك اصبحت ثريا بعقلك . ويقنعونك ان الفشل
الكثير طبيعي ابق فاشلاً وسياتي يوم وستنجح .

طبعاً اكد نحن مع التفاؤل والسعي ولكن بدون ان ننفصل عن الواقع ونعيش الأحلام ، الأعمى سيبقى اعمى ، الكساح سيبقى كساح ، والاعرج سيبقى اعرج ، والذي قطعت يده لن تعود ، فإذا رضيت بما قسم الله واجتهدت ولم تصل الى النتيجة المراده ، سوف تنجح ، فلا تخرج من واقعك ، وبنفس الوقت لا تيأس . لا تقع في فخ هؤلاء الناس ، هم استفادوا منك لانك قلق وحزين ولا تستطيع الحراك ، فقاموا بغسل عقلك وتوصيل رسالة انك وانت في مكانك ستفعل المستحيل.



طبعاً هنا لا نشمل الجميع ، فمن رجال التنمية البشرية من هو قدوة ورجل حقيقي يعلم الناس الروحانيات والواقع ولا يفصلهم عنه ابدًا . سؤال الطريقة 21:

هل تعلم ان نسبة لا بأس بها من رجال التنمية البشرية ، محتالون ؟

قبل الطريقة 22 تذكر هذه الجملة

69

الاعلانات المضللة هي غسيل للأدمغة
(((((((((((

الطريقة 22 : الطريقة الغير اخلاقية

(الاعلانات المبالغ فيها)

وانت جالس على التلفاز لتشاهد رامز سوبر ستار 2022 يأتيك اعلان لشراء سيارة بدون كفالة وبفترة سماح وميزات كثيرة ، فتواصل معهم وتذهب اليهم حاف اليدين لابس الحذائين ، لتتفاجأ انك ستاخذ القرض على 30 سنة ، انتبه سوف تصبح سيارتك بالية وليس لها قيمة .

الاعلانات الغير اخلاقية هدفها هو غسل أدمغة العملاء لكي يتبنون منتجات مجبرين عليها ، لكن يمكن للشركات تقديم حملات اعلانية ضمن الأخلاقيات في التسويق .

التسويق هو اخطر موضوع في الشركات اذا تم استخدامه بطريقة صحيحة سوف ينجح المشروع .

يقول بعض العلماء عن التسويق انه عملية اكتشاف حاجة العميل وتقديمه لهم ، التسويق هو جالب الارباح ، وزيادة المبيعات ، وتطوير المشروع . لكن التسويق يجب ان يكون ضمن الاخلاقيات ولا يذهب رجال التسويق الى المبالغة في الاعلان لدرجة التقديس لهذه السلعة او الخدمة .

النصيحة : حتى اكبر الشركات منها من هو غير اخلاقي في اعلاناتها وهدفهم زيادة المبيعات ، فانتبه ممن تشتري ، ولا تجعل احد يوقعك في الفخ .

سؤال الطريقة 22:

كم اعلان شاهدته كان مخالف للواقع ؟

قبل الطريقة 23 تذكر هذه الجملة

69

الوقت كالسيف ان لم تقطعه قطعك
((((((((((((

الطريقة 23 : الطريقة التافهة (سرقة الوقت من قبل بعض المؤثرين التافهين)

هناك فئة من الناس لا يسرقون منك المال ، لكنهم يسرقون اعلی منه وهو الوقت ، عندما تتابع مؤثر سخي ، فقد سرق وقتك ، خدعك بكلامه وزياراته وحياته ، ليجعلك تضيع وقتك ، فانت تعطيه وقتك وهو يتمتع بالمال الكثير . منذ بدأنا نعي الحياة ونحن نعلم انه لدينا في اليوم 24 ساعة ، وهذه الساعات مناسبة للجميع ، لكن عندما تصل الى مرحلة يكون فيها الفراغ قاتل ، يجب ان تتوقف لحظات ثم تضع خطة تقضي بها وقتا تستفيد به في حياتك . ما هي الفائدة عندما تجلس لخمس ساعات تتابع اشخاص رجال ونساء وهم يصورون منازلهم وحياتهم واكلهم وشربهم وحفلاتهم واولادهم ، ما الفائدة من ذلك ؟

يمكنك استبدال هذا الشيء بمتابعة اصحاب المحتوى التعليمي ، هنا لا نقول لك لا تعيش برفاهية ، يمكنك متابعتهم لفترة قليلة ، لكن ليس طوال الفترات . يقول احد العلماء عن الوقت : يجب ان آخذ راحتي ساعات طويلة ، وهذه الساعات الطويلة ينبغي علي أن افكر فيها .

قصة المؤثر طوطو

كان يلعب الجولول (لعبة الصغار التي شكلها مثل كرة زجاجية صغيرة جدا) في الشارع ، مشرد لا يعلم الالف من الياء ، فجأة انتقل الى لعب الببجي عبر الهاتف الخليوي ، ومن الببجي بدأ ينزل فيديوهات عن حياته في الشارع ، ومع كثرة رفعه للفيديوهات ، تفاجأ في زيادة عدد المتابعين .

وكان المتابعون يعشقون الضحك والاستهزاء والكذب ، فاستغل هذا المشرد الوضع ، واصبح اسمه : مؤثر ، لا يقبل ان يضع اعلان عنده باقل من 5000 دولار امريكي لان عنده متابعين .
المؤثر طوطو لا يقرأ ولا يكتب ، هو ذكي جدا واستطاع ان يخدع ملايين الناس بانه يحبهم وانه مؤثر وهو بالخفاء يضحك عليهم .
هؤلاء تم اطلاق لقب عليهم قبل 1400 سنة باسم الروبيضة ، اشخاص سفهاء يتكلمون بالعامية ، وهنا لا نقصد الجميع ولكنها طريقة من طرق الإحتيال .



انتبه ممن هو شبه لوطو ، لا تعطي وقتك لهم !

سؤال الطريقة 23:

كم مؤثر فعلا هو مؤثر ؟

قبل الطريقة 24 تذكر هذه الجملة

69

الهجرة ضرورية عندما تكون فعلا هجرة
((((((((((((

الطريقة 24 : الطريقة الهجرية (الهجرة الى الولايات المتحدة)

تقوم شركات بتسهيل امر السفر الى الولايات المتحدة عبر بيع خدماتها بالألوف ظنا من المستفيد ان العملية ستم بشكل سريع ، وتقول لك انه تم تقديم الطلب وسوف تحتاج الى سنوات لكي تأتي الموافقة ، ويوهموك ببعض الاوراق المزيفة بطريقة رسمية !

وتتفاجأ بعد سنوت انه ليس هناك طلب اصلا ، هذه الشركات تجمع المال لسنوات ثم تغادر .

وهذه طريقة من طرق الإحتيال المشهورة .

قصة سليم الاقرع !

سليم شاب كره حياته في الوطن العربي ويوما ما سمع في الراديو اليومي اعلان للهجرة الى الولايات المتحدة ، طبعا طار من الفرحة مثل الفراشة التي تنتقل من زهرة الى زهرة فرحة بالزهور المتناثرة !

ومباشرة ذهب الى المكتب ، وعندما وصل المكان ، كان المكتب موجود في التسوية ، ورائحة المكان مثل رائحة زيت البطاطا في مطاعم البرغر الذي تم تغييره قبل شهرين !

وقام بدفع الرسوم ، واخذ موعد بعد شهرين للمقابلة في السفارة الامريكية ، وعندما اتى إلى الموعد ووصل الى باب السفارة ، لم يكن هناك موعد ، ثم دار رأسه للجانب الاخر وانطلق مرة اخرى للمكتب الذي اكتشف انه قام بالاحتيال على جميع المسجلين .

هذه القصة بسيطة ، واحتمال كبير انك تقول : هل أنا لا املك القدرة على التفكير الصحيح لكي اميز ؟ ، الموضوع ليس ببساطة الفكرة ! الموضوع ان هناك شركات كبيرة توهمك انك ستهاجر وتبقى مستمرة ولكن لانك ضعيف باللغة وغير واعي فانك تقوم بالتوقيع على ورق تعهد منك ان هذه المعاملة غير مضمونة . فتخرج هذه الشركة من موضوع الاحتيال ، ولكنها في الحقيقة محتالة .

طبعا هذا لا ينطبق على الجميع ، اذا ما هو الحل ؟ سوف اذكر لك بعض النقاط التي تساعدك على تمييز الخدعة :

1. قم بزيارة المقر واخذ دليل الشركة واسمها .
2. اذهب الى وزارة التجارة والصناعة .
3. يجب ان يكون مرّاً على هذه الشركة اكثر من 20 سنة
4. خذ من الشركة آراء العملاء الذين تقدموا من خلالها .
5. راجع نفس السفارة وتأكد من التعامل الرسمي بينها وبين السفارة
6. بعدما تأخذ نموذج طلب الأوراق المهمة ، توجه الى السفارة وتأكد منها .

سؤال الطريقة 24:

ما هو السبب الذي يجعلك تسافر الى بلد غريبة ، وانت قادر ان تعيش في بلدك حياة كريمة ؟

قبل الطريقة 25

تذكر هذه الجملة

69

إذا ارادت مؤسسة ان تتبرع ، فلن ترسل
رسالة لهاتفك تدعوك للاستفـادة
((((((((((((

الطريقة 25: الطريقة الاغاثية (رسائل المساعدات والاعاثات)

تصل لك رسالة عبر الواتس : قررت الشركة الفلانية ومن اجل الظروف الراهنة إعطاء هدية 100 دولار نقداً لكل أسرة محتاجة ، انت تدخل وتضع كل بياناتك ولا تتوقف عن ذلك وتقوم بنشرها للعالم ، اضعت بياناتك ووقتك بخدعة .

قصة العصفور المتكلم

سرب من العصافير وقفت على سقف منزل لونه احمر ، ونظرت الى عصفور لونه اخضر ! ، يجلس على المدخنة قد صنع له عشاً.
ثم تكلم فوراً ، انا العصفور المتكلم !



فسأل واحد من هذه العصافير هذا العصفور الاخضر في بعض الاحيان والمتكلم في اغلب الأوقات ، لماذا تطلق على نفسك هذا اللقب . قال : كنت في يوم جالس ،

واقول : اه لو اتتني قطعة خبز صغيرة وانا مكاني ! وفعلا اتى عصفور وجلب لي هذه القطعة ، ومن ثم أعجبتني الفكرة واستمررت عليها .

في هذه الاثناء كان هنا غراب اسود ومنقاره اصفر ينظر الي ، ثم اقترب وقال : كيف حالك يا أيها العصفور المتكلم .

ومن ذلك الوقت لم أعمل ولا يوم ولم ابحت عن الطعام واصبحت مشهوراً بذلك .

انتهى

للاسف ، هناك كثير من الناس ينتظرون المساعدات مثل هذا العصفور المتكلم ! لكن ، انتظر لحظة ، هذه قصة خيالية وليست حقيقية بين الحيوانات ، فالحيوانات تعرف فطرة الحياة ، وفطرة الحياة هي العمل .

النصيحة : تأكد أنك لم تستيقظ يوماً وتجد احدا وضع لك 100 دولار في حسابك من غير عمل ، هذا احتيال ، ابحت عن عمل وتعلم المبيعات ، ثم اجتهد يوميا ، هنا سوف يأتيك الرزق بلا شك .

سؤال الطريقة 25:

لماذا اذا وصلت رسالة مساعدة الى جوال شخص يتم ارسالها الى الملايين ، ولكن اذا وصلت رسالة تحثك على العمل ، تعمل لها حذف ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 26 تذكر هذه الجملة

69

يفتح الابن لعبة ليدفع عليها الاب حسابه البنكي
((((((((((((

الطريقة 26 : الطريقة الاطفالية

(العاب الاطفال الذكية)

يستغرق الاطفال بلعب التحدي والمغامرات الساعات الطوال ويربحوا الاموال ولكن اغلبهم تُسرق اموالهم وتسحب ارصدة الوالدين البنكية من الاحتيالات الكثيرة التي ضمن هذا المجال ، غير سرقة الوقت والعقل .

محمد يعيش في لندن يكتب في منصة العربية ويقول : " تمثل الألعاب الإلكترونية على الإنترنت واحدة من أسهل وسائل الاحتيال الإلكتروني وأكثرها شيوعاً، خاصة ألعاب الأطفال التي تتوفر على الإنترنت دون التنزيل على جهاز الكمبيوتر، بما يجعل المستخدم مرتبطاً طوال الوقت بشبكة الإنترنت، فيما تتكبد بعض العائلات خسائر بآلاف الدولارات فيدفع بعض الآباء والأمهات أموالاً من حساباتهم دون أن يعلموا بذلك أو ينتبهوا خاصة إذا كانت مبالغ مالية صغيرة.

وتفرض الكثير من الشركات التي توفر ألعاباً إلكترونية على الإنترنت (أون لاين) رسوماً مالية على من يرغب باستخدام الألعاب، وأحياناً ما تفرض اشتراكات شهرية تدفع بصورة دورية، إلا أن أخطر أنواع الألعاب هي تلك التي تطلب من المستخدم أن يدفع أموالاً إضافية كلما أراد الوصول الى مراحل أعلى في اللعبة، أو أراد استخدام أدوات إضافية، ما يعني أن المستخدم -بما في ذلك الطفل- يظل تحت خطر دفع المزيد من الأموال نتيجة استمراره في اللعب على الإنترنت "

وعليه فإن اخطر طرق النصب والاحتيال تلك التي تكون عبر الانترنت عندما تضع بطاقتك الائتمانية في مواقع غير موثوقة .

النصائح الثلاثة لحماية الاطفال :

1. تأكد من اللعبة التي يقوم طفلك بتحميلها .
2. اشترِ لابنك لعبة الكترونية من مواقع موثوقة واغلق الانترنت لكي لا يرى الاعلانات المضللة.
3. تابع اللعبة في اكثر من مرحلة



عالم التكنولوجيا مهم ومفيد ولكن اذا لم تنتبه على خفاياه فسوف تندم ، حاول عندما تريد استخدام بطاقتك الائتمانية ، ان تستخدم بطاقة مدفوعة مسبقا ، وفيها مبلغ قليل جدا .

سؤال الطريقة 26:

ما هو الافضل ، ان يترك الاولاد طوال النهار يلعبون والاباء يعملون ، ام يعطي الاباء ابنائهم حق التربية ولو اخذ وقت منهم ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتهك ، وكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 27 تذكر هذه الجملة

69

هما جهتان يربحان من اليانصيب ، البائع
في الشارع والمسؤولين عنها
((((((((((((

الطريقة 27 : الطريقة اليانصيبية (بعض جهات اليانصيب والجوائز مقابل دفع الاموال)

يقول ابو سليم دفعت اكثر من 20 الف دولار على مدار 20 سنة على تذاكر اليانصيب ظناً اني سوف اربح 20 الف دولار ، فكنت الصارف الاساسي لهذه الاوراق .

من طبيعة الانسان انه يحب الشيء السهل ، عندما يبحث عن وظيفة يسأل صاحب العمل ، الراتب ثابت ؟ وكم يوم اجازة ، وكم ساعات الدوام .

هو يعطي وقته مقابل راتب بسيط ، لانه لا يريد ان يفكر ، لا يريد ان يتعب في التفكير ، وهكذا في اليانصيب هو يدفع مبلغ ظناً انه سوف يسترده بالألوف .

هذه ايضا خدعة ، هذا المال لو قمت بتوفيره لاستطعت ان تقوم بعمل يدّر لك المال الكثير .



قصة الرجل اليانصيب الذي توفي

يقف دائما على حافة الشارع ، وينصب خشبة فيها اوراق اليانصيب ، يبيع اقلها ب 10 دولار، وكل شخص يشتري منه يدعوا له بالربح ، سؤال : هو كم شخص سوف يربح !

هذا الرجل عاش حياته في الشارع يساعد في خداع الناس ، طبعا (نحن لا ننتهم جميع الجهات) ، وبعد سنوات توفي ليطلق عليه بائع اوراق اليانصيب .
ليست نهاية جميلة لرجل لم يفعل شيء الا انه باعك وهم واكذوبة كبيرة ، ندعوا له بالرحمة .



النصيحة : لا تدخل نفسك في وهم ، لو هذه العشرة دولارات اشتريت بها منتج ثم اعدت بيعه وكررت العملية سوف تصل يوما ما لمبلغ الربح في اليانصيب

سؤال الطريقة 27:

لماذا يقوم عدد كبير بشراء اليانصيب وهو يعلم انه سوف يخسر ؟

قبل الطريقة 28

تذكر هذه الجملة

69

ليس كل متجر الكتروني متجر

(((((((((((

الطريقة 28 : الطريقة المتجرية (متاجر الكترونية غير واضحة)

بعد نشر فيديو يوتيوب له بإعلانات ممولة ، عمل هذا اليوتيوب ضجة شجع الناس ان يفتحوا متجر في منصة باشتراك شهري 10 دولار ، طبعا الناس وجدت ان هذا المبلغ زهيد ، تهافت الناس الى ذلك وخسروا اموالهم .

عدم الوعي بموضوع التجارة الالكترونية تحتاج الى العلم والخبرة من اصحاب الإختصاص هو الذي جعل من تجارب الناس في هذا المجال غير دقيقة .



انتبه من المتاجر الضالة ، فالتجارة الالكترونية ليست أدوات فحسب ، بل هي تسويق ومبيعات وخبرة ثم أدوات .

التجارة الإلكترونية هي تجارة ، مثلها مثل اي تجارة ، يعني (Business) يعني عمل يعني التزام يعني منتجات يعني متاجر يعني اعلانات يعني عملاء . ويجب العمل بجد لكي تنجح ، بها .

من اسرار النجاح في التجارة الالكترونية :

1. اختيار القطاع المناسب للعمل
2. اختيار المنتج المناسب
3. اختيار المنصة الالكترونية المناسبة .
4. اختيار العميل .
5. تحديد سياسات تطوير المنتج
6. تحديد سياسات التوزيع
7. تحديد سياسات التسعير
8. فهم التسويق الالكتروني
9. تعلم صناعة المحتوى
10. تطبيق التسويق بالمحتوى

التاجر الذي ربح مليون خلال يوم

فلان بيك لديه سيارة حديثة ويستخدمها في تصوير محتوى يوتيوب لترويج فرصة عمل بعشرة دولارات ، يقبض المبلغ عبر بوابات دفع الكترونية ، طبعا بعد ترويجه لفيديو انه ربح مليون خلال يوم ، ويُظهر اثباتات عبر مواقع وهمية ، استطاع جمع مبالغ طائلة بحجة انه ربح من التجارة الالكترونية مليون .

وهذه خدعة من خدع المحتالين ، لكن سبب الاحتيال هو :

1. طمع بعض الناس
2. الجهل في مجال التجارة الالكترونية

سؤال الطريقة 28:

لماذا بعض المحلات التجارية لم تفتح متجر الكتروني ؟

اكتب ملخص هذه الطريقة على طريقته ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 29 تذكر هذه الجملة

69

ليس كل رجل مسن محتاج
((((((((((((

الطريقة 29 : الطريقة الاسفلية

(رجل مسن يقف على حافة الطريق ويحني راسه للأسفل)

في منطقة بعمان الغربية في الاردن ، يجلس رجل مسن على حافة الطريق ويحني رأسه للأسفل لتقف السيارات متهافئة عليه لمساعدته وبعد فترة يكتشف انه شاب عشريني ، انتبه على محفظتك كي لا تطير. هذه السلوكيات موجودة في بلادنا ، ويجب تحكيم العقل بدل من القلب وتذكر أن أموالك وأوقاتك محاسب عليها . ونتيجة هذه الطريقة تقول : عدم اعطاء اي متسول مهما كان عمره المال ، ولا حتى الاكل ، الا اذا تأكدت انه محتاج .



زكاة المال قم بإخراجها بالطريقة الصحيحة ، والصدقة نفس الشيء . لا تتأثر ببكاء أحدهم ، ولا اساليب التأثير العاطفي .

قصة المرأة التي تسير حافية القدمين

لم يكتب نزار قباني قصيدته لتلك المرأة التي تلبس لباس شعبي وتقف امام فندق في احد مناطق عمان-الأردن ، وهي حافية القدمين مع عكازتين وخفين ممزقتين ، تبكي وتقول لله يا محسنين .



وقد اتقنت مهنة التسول وللأسف الناس يقدمون لها المال ضمن أنها مساعدة ، ولكن هذه اموال مسروقة بإرادة اصحابها .

الاحتيال والنصب والخداع ليس فقط ممن يقوم بذلك ، بل ممن يسمح بذلك ، فسرب الغربان لن يدخلوا بيتا مغلق أبوابه !

سؤال الطريقة 29:

لماذا يشعر الناس بالعطف على دجال ؟

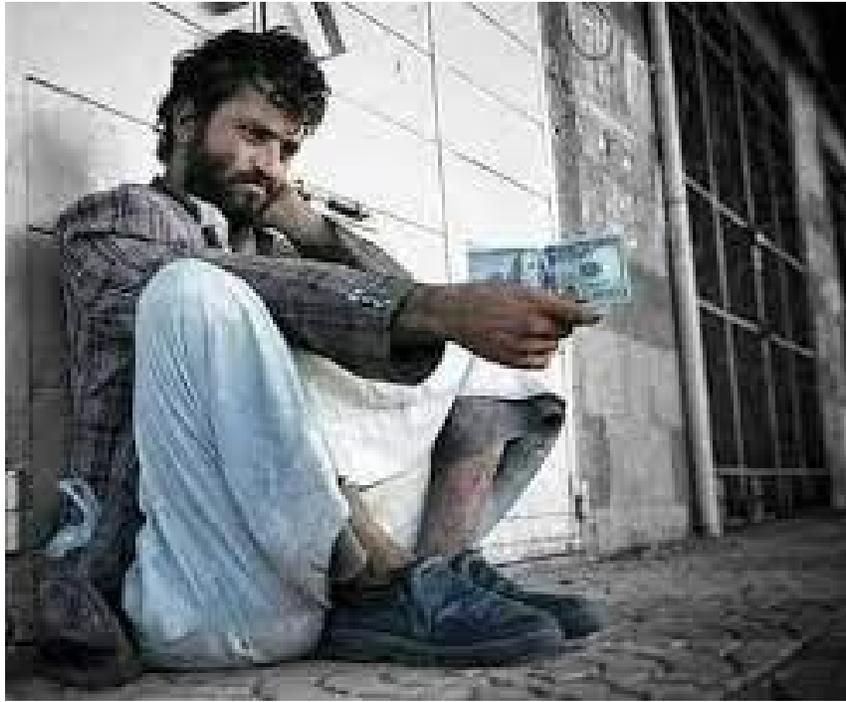
قبل الطريقة 30 تذكر هذه الجملة

69

إذا اوقفك احدهم ليطلب سيجاراً اعطيه منديلاً
((((((((((((

الطريقة 30 : الطريقة الشحادية (شاب يطلب نصف دولار ليذهب الى بيته)

يقف امام سيارتك شاب قد ضاق به الحال ليطلب دولارا من اجل المغادرة الى بيته ، ويكرر هذا الأمر أمام مئات الناس وفي اليوم يجلب لا يقل عن 1000 دولار ، أسلوب احتيالي مكشوف ، حافظ على دولاراتك .



لن ينتهي هذا الشاب وأمثاله من هذه التعاملات ، الا اذا انتهينا من إعطائهم المال ، ما اجمل ان تخرج من بيتك ترى الزهور والعصافير والكل يعمل ، ولا تجد أحد يغش او يحتال ، لكن هذا سوف يبقى ، فابدأ بالتغيير من عندك .

قصة كبريت بني نار

اطلق عليه اسم كبريت لانه كان يبيع الكبريت كثيرا ، وكان عنده طريقة ليلفت انتباه العملاء عبر قذف الكبريتة بعد اشعالها امام العميل وهو غير منتبه ، وفجأة يقفز العميل من الخوف ويبتسم ويشتري علبة الكبريت ، فلقب بكبريت ابن النار .
وفي فترة من الفترات زاد طلب الكبريت من الناس الى أن اصبح يبيع الكبريت في متجر كامل ، وتوسع رزقه .
انتهى .



الفرق بين من يطلب منك المال بدون تقديم شيء وبين من يطلب منك المال مقابل شيء ، ان الأول سارق ، اما الثاني بائع .
احل الله البيع وحرّم الربا , وحرّم كل شيء يأكل حق الناس .
إذا اردت ان تعطي المال ، اشتر من البائع المحترم وهكذا تكون قد ساعدت واستفدت .

سؤال الطريقة 30:

هل تعلم ان تقديم مساعدة لشاب في الشارع يزيد من استغلاله للمواقف ؟

قبل الطريقة 31

تذكر هذه الجملة

69

لن تكن راكبا مميّزاً الا اذا كنت مميّزاً فعلا

((((((((((((

الطريقة 31 : الطريقة التطبيقية (ركاب التطبيقات الذكية)

الاحتيال لا يقع دائما على مقدم الخدمة ، فالإحتيال في كل مكان وفي كل الاشكال ،
مثال :

1. ممكن أن يكون الإحتيال مع الأقارب
2. بين الشركاء
3. بين الأصدقاء
4. بين الموظفين
5. بين الجيران
6. بين المدير وأصحاب العمل
7. بين المدير والموظف
8. بين الاخوات
9. في البنوك
10. في الجامعات
11. في الاعمال الحرة
12. في المطاعم
13. في الشهادات الجامعية

فكثيرا من العملاء احتالوا على اصحاب الخدمات وهذا ما حدث مع الشاب
الجامعي وسيم وسام الوسم !

قام بأخذ سيارة والديه ليعمل على تطبيق تكسي بعد دراسته الجامعية ، ويوم من الايام قام بإستقبال راكبة كبيرة وذهبت لأكثر من مشوار ، وبعدها انتهت الرحلة ، قالت له : انا لن ادفع اجرتك ، واذا لم تدعني اغادر ، سوف أصرخ واقول انك تريد ان تتعدى علي .

ما كان من الشاب الا ان قال : لا حول ولا قوة الا بالله .

ماذا تتصرف اذا حدث معك شيء من هذا ؟

1. يجب ان تكون على استعداد لهذا الشيء ، لأن له اشكال مختلفة
2. بمجرد ما حدث معك امر مثل ذلك، قم بإغلاق قفل الباب والذهاب سريعاً الى اقرب مركز امني .
3. لا تاخذ العميل الى رحلات طويلة من غير محاسبته



سؤال الطريقة 31:

هل تعلم ان سائق التطبيقات يعمل اكثر من 12 ساعة يوميا ؟

قبل الطريقة 32 تذكر هذه الجملة

69

التطور في الحياة يجلب التطور في الاحتيال

(((((((((((

الطريقة 32 : الطريقة الضفدعية (الشحاد الالكتروني)

قال المفكر الكبير " بابلو كازالز " : لا بد أن يعرف كل طفل أنه معجزة ، وأنه منذ بدء العالم وحتى نهايته لم ولن يوجد طفل آخر مثله .
نعم صحيح ، ولكن هذا الطفل عندما يكبر يتحول ، وإذا تحول الى شيء عظيم فهو مثلما قال ، لكن اذا تحول الى ضفدع يأكل الذباب فهذا أمرٌ خطير .



تصل رسالة من شاب في افريقيا يستجد بالمساعدات المالية بسبب ظرفه الصعب ، لكن هذا فعليا عمله يوميا .
يقوم بوضع Excel Sheet جدول ، ويتواصل مع مئات الاشخاص يوميا ، والمفاجأة انه يجد عدد لا بأس به من الناس يقدمون له المساعدات .
هو تعلم جزء من علم التسويق وهو الإستهداف ، تخيل لو أنه قدّم عمل شريف ، كان صاحب عمل معروف .

قصة جدك الذي لا يعرفه ابوك

الصدفة العجيبة ان والد سلمون توفاه الله ، وبعد مدة تواصلَ شخص كبير بالسن مع سلمون ليقول له : انا جدك يا سلمون ، اباك قاطعني من سنين ، طبعاً ولحسن حظ هذا الجد المزيف ، كان سلمون شاب منغلق لا يعرف أقاربه ولا أجداده .

سلمون تحسنت نفسيته بعد وفاة والده ، وطلب من جده ان يقابله .

فقال له الجد : انا يا ابني عندي في البنك ملايين الدولارات ولكنها تحت اسم ابني الذي هو ابوك ، ولا يمكنني فتح الحساب بدونك .

أرسل لي تفويضا بذلك .

طبعاً ، سلمون قال : اذا كان هذا نصبا ، فلماذا يطلب مني تفويضا ، اذا هناك امر هام .

وارسل سلمون لهذا العجوز التفويض، وبقي يمد بالموضوع الى شهرين ، ثم طلب الجد منه مبلغ 1000 دولار خاصة برسوم واجراءات البنوك .

وقام سلمون بإرسال المبلغ ، وبعد أيام أرسلَ الجد رسالة الى سلمون يقول له : جدي الحبيب ، صحيح اني كبير ومسئول ولا يوجد لدي دخل ، ولكنني الان سعيداً عندما ارسلت لي المال ! انا لست جدك ، ولكنني نصَّاب كبير ، لكن احببتك .

طبعاً هذا الجد نصب واحتال على مئات الشباب .

سؤال : هل فعلاً يقع الناس بهذه الخدع ، نعم صحيح .

ومنهم : الفقراء ، المحتاجون ، المخادعون ، الفضوليون

السؤال : لماذا أذكر لك هذا ؟ هذه الطريقة لو انها بسيطة عندك لكن احتمال أن تمر بشبيهه لها بظرف آخر ، من اجل ذلك ذكَّرتك بها.

سؤال الطريقة 32:

هل تعلم ان الشحاذ لم يصبح كذلك الا بدعم من الملايين ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 33

تذكر هذه الجملة

69

انتبه في بعض الاحيان تكون اشارة
المرور اربعة الـ وان
((((((((

الطريقة 33 : الطريقة الإشارية

(شحاد اشارات المرور)

يبيع ورود ، او علكة ، او جريدة ، طريقة بيعه ليست بيعا أصلا ، هي اسلوب شحادة مطورة.

يقف من الساعة ال 6 صباحا حتى الساعة 6 مساءا ويعمل باليوم لا يقل عن 1000 دولار يومي ، انت تخرج لتعمل وتجتهد وهو يسرق المال بحجة انه يبيع .
 لو تلاحظ فإن من بعض الأفلام السينمائية : هناك مجموعات من العصابات التي تقوم بتجنيد المتسولين لينتشروا في الشوارع ويقومون بتعليمهم فنون التسويق التسولي ليستغلوا عطف الناس ويجمعوا أموالهم .
 وهناك فيلم مصري قام بتقديمه عادل امام يتلکم عن ملجأ ضخم يتواجد فيه المتسولون وان هناك ادارة كاملة للشحادين
 وهناك ايضا فيلم اجنبي اسمه " مليونير الاحياء الفقيرة ، والذي حصل على جوائز عديدة عن نفس العصابات .

انتبه من اساليب المتسولين :

1. امرأة منقبة تحمل رضيعا .
2. طفل يقف في الاشارات الضوئية يبيع اشياء بسيطة؟
3. عجوز لا تلبس حذاء
4. رجل يجلس وينظر الى الأسفل وهو يبكي
5. شاب يطلب نصف دولار مساعدة ليرجع الى منطقته .
6. عجوز باب المسجد

7. امرأة تجلس وترفع يديها الى السماء
8. شاب يتكلم بلسان اعوج
9. شاب يمسك مرش لتنظيف الشبايبك
10. وغيرهم

بدأت طرق التسول على الاشارات بعد فكرة بيع الجرائد ، والان تجد الإشارة عباره عن سوق لبيع المنتجات الغير صالحة للإستعمال ، يأتيك شاب يحمل فوطة ومرش لتنظيف الزجاج ويندفع فورا على سيارتك لينظفها ، هذا تسول واضح.

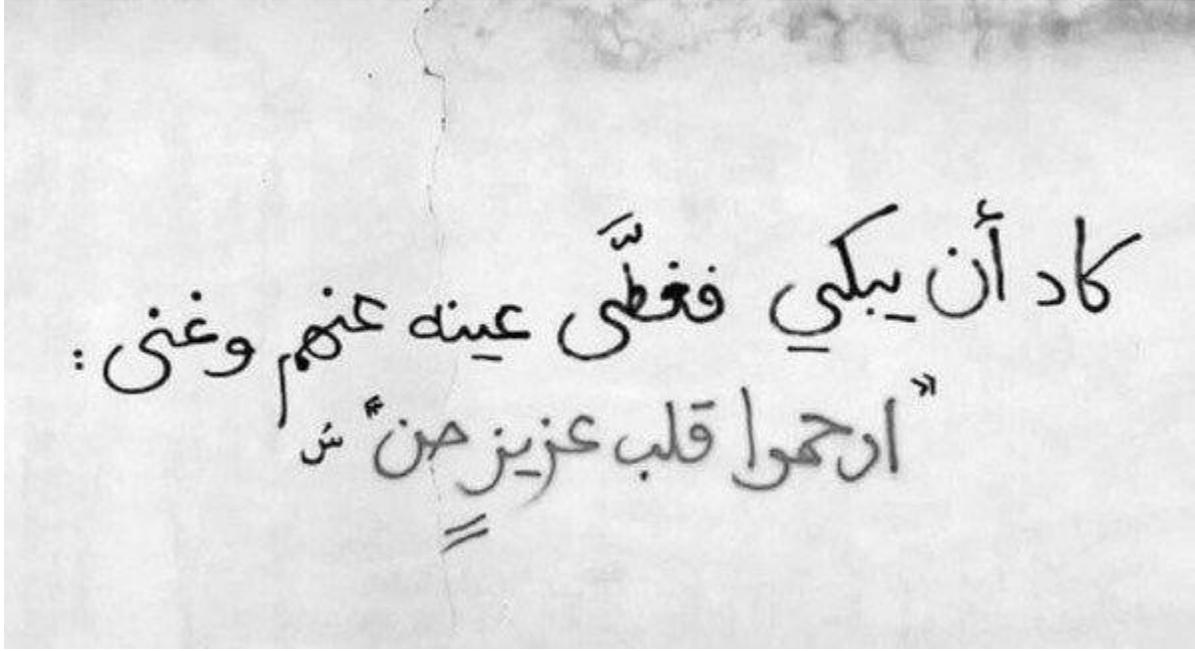


ما هي الحلول للقضاء على هذه الآفة ؟

1. توقف الناس عن تقديم المساعدة
2. التنسيق مع الجهات الرسمية وجمعيات حماية الاطفال .
3. فتح مراكز اصلاح وتاهيل ، وتحويل المتسول الى مُنتج ومُصنع

4. حبسهم في مراكز للأمراض النفسية وعلاجهم ، وجمع التبرعات لذلك.
5. تقديم الوعي من قبل صناع المحتوى .

الذي قام بتشجيع هذه الظاهرة هم الناس ، فلولا المساعدات التي يقدموها لما تم الوصول الى هذه الحالة .



النصيحة : لا تقدم المساعدة ابدأ لهؤلاء الناس ، بل الى المراكز المتخصصة وتصدق هناك أفضل .

سؤال الطريقة 33:

كم عدد شحادين اشارات المرور ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 34

تذكر هذه الجملة

69

عندما تريد تصليح سيارتك ، لا تخرج سيجارتك
((((((((((((

الطريقة 34 : الطريقة التصليحية

(بعض محلات تصليح السيارات التي توجد قريبا من دوائر الترخيص)

إذا قررت ترخيص سيارتك فإذهب مباشرة الى الترخيص من غير فحص مركبتك ، واترك القرار لدائرة الترخيص المحلي ، فإذا قررت ارجاعك للتصليح ، احذر من تصليحها امام الدائرة ، فإذا كان بها عيب واحد سيقوم بعضهم بوضع مئة عيب بها ، هذه وسيلة اخرى من الخداع .

قصة المواطن المسكين

بعدها انتهى ترخيص من سيارته ذهب متوجها فورا الى دائرة الترخيص المحلية ، وعندما وصل الى المكان ، أوقفه رجل من أصحاب محلات تصليح السيارات ، وقال له : الإضاءة الخلفية عندك لا تعمل ، بمجرد ان توقف من سيارته ، هجم عدد كبير من العمال عند صاحب المحل ، شخص دخل تحت الستيرنج وقام بفك قطعة وآخر قام بضرب البطارية والثالث والرابع ، الشاب كان صغير بعمر 19 سنة وأحاطه كثير من الناس ، ظنّ ان ذلك يساعده في الترخيص ، وبعد انتهاء الصيانة كاملة دهن السيارة سريعا ووضع طفاية حريق ، وجد الحساب 150 دولار ، طبعا الشاب قام بضرب أحد العمال لأنه قام بالغش والاحتيال ، وتكالبوا عليه وضربوه ، ثم اتجهوا الى الشرطة ، واتفق الجميع وشهدوا ضد الشاب ، حُبس الشاب ضمن التحقيق الى ان أتى أهله وأخرجوه .

عندما تنتهي رخصة المركبة ماذا تفعل :

1. قم بالذهاب الى الدائرة فوراً ، ولا تقف لأي احد .
2. اتجه الى قسم الفحص ، وهم من سيحددون المشكلة في سيارتك ، واحتمال كبير ان تكون معفية .
3. اتجه الى مصلح رسمي ومعتمد ولو كان سعره اعلى بقليل .
4. استشر الأصدقاء وأصحاب الخبرة .



غش وخداك وإحتيال تجده اينما كان ، انا في هذا الكتاب اقدم لك دليل ليساعدك على عدم الوقوع في الفخ .

اجعل هذا الكتاب أمامك ، واقرأه دائماً ، سوف يساعدك و يذكرك دائماً في عدم الوقوع في هذه الفخوخ .

سؤال الطريقة 34:

لماذا تذهب الى مصليح السيارة قبل الذهاب الى كشك تعيين حالة السيارة في الترخيص ؟

قبل الطريقة 35

تذكر هذه الجملة

69

لا تقدم اجرة التكسي تحت اضاءة قوية
((((((((((((

الطريقة 35 : الطريقة التكسية

(بعض من تكاسي الاجرة)

يقول الحاج محمود : كنت في مناسبة لأحد اقاربي وبعد الإنتهاء وقفتُ على شارع رئيسي لأطلب تكسي Taxi ، وبعد ما وصلت الى البيت ، قدمت للتكسي 15 دولار ، ولكنه طلب الباقي ، والحساب هو 10 دولار ، فتح الإضاءة وكان خلالها قد بدل 15 بعشرة دولار، طبعا احتيال أمام عينيك ، ولولا أنه رجل كبير في السن وهذا الشخص مجرم لما سكت عن الموضوع .

الافضل اذا حدث هذا الشيء أمامك أن تقوم بأخذ رقم السيارة والإتصال بالشرطة وتقديم شكوى .



نصائح قبل ركوب التكسي :

1. لا تتركب الا التكاسي التي تعتمد على التطبيقات ، الا اذا تعرفت على تكسي محترم .
2. تأكد من تقييمات السائق وتعليقات الناس عنه .

3. تواصل معه هاتفياً وتأكد من طريقة كلامه .
4. لا تطلب التوكسي الى باب البيت ، الحماية مهمة ، اطلب التوكسي للشارع الأخر وامشي دقيقتين .
5. قبل الركوب في السيارة تأكد من نظافة المركبة وسلامتها .
6. ابق هاتفك قريب منك في حال الخطر.

لا تدع المحتالين يكثرزون الإحتيال ، تذكر القصة التالية !

قصة اقتلوا قاتل الكلب

كانت هناك قبيلتين أ و ب ، ويوم من الأيام قتل احد الاشخاص من قبيلة أ ، كلب من قبيلة ب .
ثم رجعت القبيلة الى المختار وقالت له : ان أحداً من قبيلة أ قام بقتل كلب من عندنا ، ماذا نفعل ؟ قال المختار: اقتلوا قاتل الكلب !
استغرب الجميع من قول المختار ولم يستجيبوا له ، بل تركوا الأمر بدون ردة فعل ، وبعد أيام رجعت القبيلة أ وسرقت قطيع من المواشي .
ثم رجعت القبيلة الى المختار وقالت له : إن أحداً من قبيلة أ قام بسرقة قطيع من المواشي ، ماذا نفعل ؟ قال المختار: اقتلوا قاتل الكلب !

استغرب الجميع من قول المختار ولم يستجيبوا له ، بل تركوا الامر بدون ردة فعل ، وبعد أيام هجمت القبيلة أ وقتلت أغلب الناس ، وهربوا الى الجبال وهم : المختار وبعض الناجين .

قال المختار: ألم أقل لكم اقتلوا قاتل الكلب !

انتهت القصة .

لو إستجاب الجميع الى المختار وقتلوا قاتل الكلب ، هنا سوف تخاف القبيلة أ ولن تعتدي على القبيلة ب .

لا تدع أحداً يخدعك وان خدعك يجب أن تعاقبه بالقانون .

سؤال الطريقة 35:

هل دفعت يوما الاجرة لتكسي والاضاءة مغلقة ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 36 تذكر هذه الجملة

69

لا تسترخص في بناء بيتك بحجارة ضعيفة
((((((((((((

الطريقة 36 : الطريقة الوهمية

(شركات مقاولات وهمية)

يقدم لك عرض سعر مناسب جدا ويحدد مباشرة العمل بعد أسبوعين ، ويقبض منك المبلغ ثم لا ترى وجهه أبداً ، وعندما يصل الى المحكمة يقدم أذار للمحكمة ويطلب بتقسيط المبلغ عليه ، احتيال محكم !
هذه الطريقة أصبحت مشهورة ، الأفضل التعامل مع شركات رسمية حتى ولو بسعر اعلى قليلاً .

اغلب الإحتيالات تكون ضمن : شركات رخيصة الخدمة ، شركات بيع الغرر ، إستعجال الإنسان بالإمور سبب رئيسي في الوقع بالإحتيال .



نصائح التعامل مع شركات المقاولات :

1. التعامل مع شركة رسمية او شركة موثوقة عن طريق معارف .
2. اطلب منه فاتورة بالمواد وأجرته .

3. تأكد من جودة المواد ولا تسترخص الثمن .
4. لا تقدم له كل المال إلاّ عندما ينتهي من العمل
5. اشترِ المواد من طرفك ولا تعطيه المال إلاّ عندما يبدأ العمل

قصة المخترع المحتال

عنده 100 دفتر مكتوب عليها افكار كثيرة ومشاريع عظيمة ، وكان من ضمن اعماله هي المقاولات ، طبعاً كان يبحث دائماً عن مستثمرين لمشاريعه ، وهي مشاريع ورقية فقط ، يعني لا تطبق على أرض الواقع أبداً. ويوم من الأيام خطرت في باله فكرة ، أن يأخذ المال من الناس بدون وجه حق ، ثم عندما يطبق مشاريعه ، يقوم بسداد هذه المبالغ . بدأ يظهر على القنوات ، ويزيد العلاقات ، وخلال ستة اشهر استلم 30 مشروع ، وكل مشروع يحتاج فترة 3 شهور لبدء بالعمل ، جمع مبلغ 500 الف دولار ، وهرب خارج البلاد .



طبعاً أصاب هذا الضرر : بالعمال ، أصحاب المحلات ، أصحاب المشاريع ، وبعد مدة أصبح عنده 30 مليون دولار من المشاريع التي قام بتطبيقها ، ووضع محامي ليتصل بمن أخذ منهم الاموال .
فقام بإرجع الأموال للناس ، وقدم معها هدية شكواته سويسريه مع كتاب شكر وعرفان ، طبعاً هذا شيء غير اخلاقي ، فمبلغ 30 مليون دولار ، هم حق لجميع الأطراف .

سؤال الطريقة 36:

عندما تضرب مواسير المياه في منزل احدهم ، هل يرجع لمتخصص ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 37 تذكر هذه الجملة

69

العبودية في الوظيفة فيها تفنن
(((((((((((

الطريقة 37 : الطريقة التوظيفية

(شركات توظيف وهمية)

تقوم بعض الشركات بأخذ مبلغ 20 دولار من المتقدم للوظائف ليوهم المرشح بأن الشركة هذه تبحث له عن وظيفة ، فتجمع آلاف الدولارات من الشباب ثم تعتذر لهم ان خبراتهم غير متوافقة مع المتطلبات .

الباحثون عن العمل

هم الباحثون الحزينون الذي يتمسكون في قشة ، يبحثون عن العمل عبر الانترنت ، ويقدمون السيرة الذاتية الى آلاف الشركات ، لكن للأسف يقع كثير منهم في حزن شركات توظيف وهمية ، تطلب منهم دفع 10 دولارات مقابل إيجاد وظيفة حقيقية . ولكن هذه الشركات تنتحل أحيانا أسماء شركات توظيف مشهورة من أجل الإيقاع بضحاياهم والاستيلاء على أموالهم بطرق احتيالية



قصة ام لؤلؤة المجوسي

تعشق هذا الرجل فأسمت ابنها بهذا الإسم ، طبعاً بينها وبينه ، فلن يقبل بالمجتمع ابداً ، ولكنها عندما اسمته ، كانت تخطط لشيء أكبر من ذلك .

قامت بإنشاء مكتب للتوظيف ، لتستقبل طلبات من الطلاب ، هي تعلم ان عدد الخريجون بالألوف ، فوضعت خطة مالية تصل الى نصف مليون دولار .

قامت بطرح حملة اعلانية انه خلال ثلاثة أشهر ، بعنوان: سوف تتوظف 100% ، ولكن يجب ان يدفع المتقدم 10 دولارات ، $50000 \times 10 =$ نصف مليون .

وفعلاً بدأت بجمع المبالغ ، وخلال هذه الفترة حجزت تذكرة هي وعائلتها للخارج .

عندما اكتمل المبلغ سافروا جميعاً .

طبعاً عندما وصلت البلد الآخر ، قامت بتغيير اسم ابنها ليصبح اسمه : سعيد الفقير.



قامت بفتح في البلد الأخرى شركة عمل تطوعي ، لجمع التبرعات للفقراء والمساكين ، وكان عندها جدول منظم ليبدأ دفع المبالغ للفقراء بعد ثلاثة اشهر (انا لا اعلم درجة حبها لثلاثة اشهر) ، ثم حجزت طيارة الى بلد اخرى وجمعت 100 الف دولار .

وفي الدولة الثالثة ولما وصلت الى هناك ، قامت بتغيير اسم ابنها الى اسم لاعب كرة مشهور ، وفتحت شركة تدعي فيها انها تجمع توقيعات اللاعبين وتجمع الأموال ، انتهى ... انا متأكد انكم عرفتم التفاصيل .

نصائح التقدم الى الوظائف :

1. لا تذهب الى شركات الوسيط إلا المعروفة والمجربة والمعتمدة .
2. تواصل مع الشركات عبر البريد الإلكتروني ومباشرة ، لمدة اسبوعين متواصلات.
3. لا ترسل السيرة الذاتية نفسها للجميع ، اعمل لكل شركة سيرة ذاتية تناسب عملهم .
4. خذ استشارة من خبراء التوظيف .
5. تعلم العمل عبر الانترنت اثناء التقدم للوظيفة لكي تقبل وظيفة افضل ، واحتمال كبير ان تتجح في العمل عبر الانترنت

سؤال الطريقة 37:

كم مرة غيرت صيغة السيرة الذاتية لكل شركة ترسل لها بريد الكتروني ؟

قبل الطريقة 38

تذكر هذه الجملة

69

قد تستأجر شقة لتري العرييس في الداخل
((((((((((((

الطريقة 38 : الطريقة الشقية (شركات تاجير شقق وهمية)

تقوم بالبحث عبر محرك البحث جوجل على شقة للإيجار وتتفاجأ ان هناك مكتب يستقبلك وياخذ منك 15 دولار مقابل أن يدلك على شقق رائعة ، وهذه خدعة تستهوي الباحثين .

الهدف الحقيقي من عمل هذه الشركات هي كسب المال وليست هدفها الخدمة ، وأغلب الاعلانات تكون بأسعار رخيصة جداً ، وعندما تقوم بدفع المبلغ وتذهب معهم للشقق ، تتفاجأ ان السعر مختلف ، وأن الشقة ليست نفسها ، وعندما تسألهم يكون الجواب ، تم تأجيرها ولكن هناك فرصة اخرى .



ومنهم بعد ما تقوم بالإستئجار تجد أن هناك شخص أيضا استأجرها ، وعندما تُراجع المكتب لن تجد أحد .

نتمنى من الجهات المعنية وضع قسم خاص تحت مسمى إدارة مكافحة النصب والإحتيال التجاري .

لكن حتى لو لم توجد هذه الدائرة ، بإمكانك التوجه للقضاء لتأخذ حقك ، لا تستهن بذلك ، ولا تجعل أحداً يخدعك .

قصة المكتب الطائر

يعلن هذا المكتب عن شقق للإيجار عبر منصّات إعلانية مشهورة ، ويتواصل الناس ليجدوا أن هذا الإعلان تابع لمكتب .
المكتب يأخذ خدمة 10 دولار ليساعدك للوصول الى الشقة ، طبعاً هناك مكاتب محترمة ، لكن هذا المكتب الطائر أمره عجيب .
أغلب الإعلانات هو الذي يديرها .
ويأتي المستهدف ليأخذ هذه الخدمة ، المكتب يذهب بسيارة العميل ، ليذهب الى أماكن وشقق غير مناسبة ، ويخسر العميل النقود .
هذه الطرق الاحتيالية ، منتشرة في مجتمعنا .

لماذا يجب عدم التعامل معهم :

1. الهدف هو جمع المئات من الدولارات وليس الخدمة
2. 85.2 % من الشقق التي تتوفر عندهم غير صالحة للسكن
3. وعود شبه كاذبة.

سؤال الطريقة 38:

لماذا يسمح صاحب الشقة ان يضع وسيط للترويج الى شقته ؟

اكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واطب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل اسبوع

قبل الطريقة 39 تذكر هذه الجملة

69

سيارة رخيصة هذا يعني هناك مفاجآت
((((((((((((((((

الطريقة 39 : الطريقة الخداعية

(تجار سيارات مضروبة)

يقوم ببيعك سيارته بسعر رخيص جداً بسبب أنه يريد أن يسافر ويقوم بفحصها عند شركة فحص تظن أنها صادقة وتكتشف بعد التنازل أن السيارة تم تغيير الهيكل القاعدي (الشاصي) الخاص بها ، وهناك خراب كامل في السيارة .
وعندما تقدم شكوى ضده ، يقوم بالتهرب من الحقيقة وينكر ذلك ويؤكد أنه اشتراها بنفس الحالة ، ولكن اذا نطق الحكم لصالح المشتكي ، يطلب من القاضي التسديد بفترات طويلة .

لكن اغلب الناس سوف تسكت وتقول : اكلنا الجزرة .
لا تأكل الجزرة إلا بعدما تأخذ حقاك .



قصة الشاصي السحري (الهيكل القاعدي السحري)

يروى بعض الذين يحلمون في الليل ، ان رجلاً أراد شراء سيارة ، فقام بالتواصل مع شخص يريد بيع سيارته ، ثم قام بفحص السيارة من خلال مركز معتمد.

وتم التنازل وسافر الشاب في سيارته الى السعودية لجلب منتجات بيعية ، وبعد مضي سنوات ، قرر الشاب بيع سيارته ، لينصدم ان السيارة تم تغيير الشاصي الخاص بها .

طبعاً راجع الشخص الذي اشترى منه السيارة وقال له أن الشاصي متغير بطريقة احترافية شبه الشاصي السحري.

نصائح لشراء السيارات :

1. لا تشتري سيارة مستعملة إلا من ثقات.
2. شراء السيارة الجديدة الكهرياء او الهايبرد
3. شراء من وكالات مشهورة

سؤال الطريقة 39:

شركات فحص السيارات كثيرة ، لماذا تذهب الى واحدة فقط ؟

قبل الطريقة 40 تذكر هذه الجملة

69

المرأة كالقمر فلا تحولها إلى كوكب غير مضيء
((((((((((((

الطريقة 40 : الطريقة النسوية (كريمات البشرة التي تجعل المرأة حسناء)

تظهر عارضة إعلانية مشهورة بكريم للبشرة وتتكلم كيف غير حياتها وهي لم تستخدمه ابداً ، وتتهافت السيدات عليه لشراؤه ظناً أنها ستصبح حسناء. كل ما استخدمت المرأة مستحضرات كيميائية ، كلما ساعد على دمار بشرتها ، بعض الشركات تُقدم هذه المنتجات بطريقة احتيالية ، اولاً : أسعارها عالية ، ونتيجتها مؤقتة ، ولو درست المرأة سيرة حياتها الشرائية ، ستجد ان هناك بعض من الشركات كانت مخادعة .

الناس تظن أن الإحتيال في المال فحسب وبشكل مباشر ، ولكن بعدما اطلّعت على هذا الكتاب ، ستكتشف أنه هناك أساليب مختلفة ، لشراء المنتجات المخادعة هي احتيال من اصحابها .

لا تجعل نفسك عُرضة للإحتيال السلعي ، فأنتِ كالقمر بدون مستحضرات ، لا تتغيري من أجل الناس ، بل ابقِ جمالك طبيعي .



قصة القبيحة التي تزوجت بالامير

سمعت ان هناك أمير يريد الزواج من أجمل امرأة في المنطقة ، طبعاً استحالة تكون هي من ضمنهم لأنها قبيحة .

خطر في بالها خاطرة ، أن تكون هي الحسناء ، ولكن كيف ؟

تذكرت المكياج يفعل الافاعيل، ولكنها تحتاج الى مبلغ 6000 دولار لتصبح أجمل امرأة ، ولكن من أين تأتي بهذا المبلغ ؟

قالت : يجب ان اقوم بالتداين من أجل المبلغ ، وعندما تزوج الأمير سوف أصبح أميرة .

وفعلاً كانت أجمل امرأة وتزوجها الأمير .

نصائح لإختيار الزوجة :

1. ابحت عنها وعن عائلتها (طبعاً والعكس صحيح ، ابحتي عن العريس وعن

أهله)

2. عندما تراها اطلب منها غسل وجهها أمامك.

سؤال الطريقة 40:

عندك مشكلة حال خطوبتك ان ترى وجه مخطوبتك بعد غسيل الوجه ؟

قبل الطريقة 41

تذكر هذه الجملة

69

الحسابات في (السوشال ميديا) ليست كلها حقيقية

(((((((((((

الطريقة 41 : الطريقة الابتزازية (طرق الإبتزاز بصفة بنت مزيفة)

يصل لك رسالة من أنثى تريد التعرف عليك وبعد حديث طويل تطلب منك ان تمارس معها الجنس عبر الإنترنت وتقوم بفتح فيديو تكن بها عارية .. طبعاً بالحقيقة هذا رجل وهو يستخدم أساليب تقنية لكي يثبت لك أنه بنت وهكذا تقع في الابتزاز.

قصة المراهق الأزرق

يأكل علكة زرقاء اللون فتتحول شفاهه ولسانه الى الأزرق ، وكثيراً يمضغ العلكة صباحاً ومساءً ، هو طالب في الثانوية ولكنه لا يحب الدراسة .

كل يوم يستيقظ صباحاً لكي يصطاد سمكة حمراء عبر الفيسبوك ، يبحث على البنات ، ويرسل رسائل عديدة ، لعل أحدهم ينتظر هذه الرسائل .
وفعلاً ، تواصل مع صبية في النمسا ، ودار الحديث معهم الى ثلاثة شهور ، ويوم من الأيام طلبت منه أن يمارس معها الجنس عبر الإنترنت ، وطلبت منه أن يفتح الفيديو لكي تراه ويراهها وهم يمارسون القذارة .

وبعد الإنتهاء من الممارسة ، ارسلت له رسالة بفيديو مصوّر لتقول له انا رجل !

الشاب انصدم وخاف جدا ، ثم طلب منه المال مقابل حذف هذا الفيديو ، وأرسل المراهق الأزرق المال لهذا الرجل ، ولكنه طلب فدية أخرى .
فقرر ان يخبر صديق له عن الموضوع !

ولحسن الحظ كان صديقه عنده من الوعي ما يكفي لمساعدة صديقه ، فطلب منه عدم التحدث معه وتبليكه Block ، لان الشخص الذي يريد المال هدفه أخذ المال وليس هدفه نشر الفيديو .

وفعلاً نجحت العملية .

نصيحة : في حال وقعت في هذا الفخ كنت شاب او صبية ، فقم بالتالي فوراً :

1. أظهر للشخص المحتال انك خائف .
2. اطلب منه ان ينتظر لمدة أسبوع لتقوم بتجهيز المال .
3. اخبره أن الإنترنت ضعيف جدا ، وانه باليوم الفلاني ستكون الأموال عندك .
4. اطلب منه رقم حسابه واسمه من أجل تحويل المبلغ المطلوب .
5. أخبره أنه إذا قام بالتواصل معك ولم يجداك ، فلا تقلق ، سوف تكون موجود بالموعد .
6. قم بالغائه وحجب كل الطرق للتواصل معه .
7. قم بالذهاب الى الجرائم الالكترونية وأخبرهم بالذي حدث وخذ منهم الإرشادات.

سؤال الطريقة 41:

لماذا الشاب يمارس الرذيلة الالكترونية ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 42

تذكر هذه الجملة

69

لا ترسل كود وصولك على الرسائل
لأي احد إلا إذا تأكدت من المصداق
((((((((((((

الطريقة 42 : الطريقة الواتس آبية (أرسل رقم الكود الذي وصل الى رقمك الواتس اب)

تتواصل معك شركة تدعي أنها قامت بتقديم هدية لك ، فتطلب منك أن ترسل لها رقم كود قد وصل لك عبر الواتس اب ، وانت تقوم بإعطائها الرقم وتتفاجأ أن حساباتك الإيميل وغيرها تم حجزها وذلك لأن الذي طلب منك الكود هو محتال كان يجرب ان يفتح حسابك البريدي او حسابك عبر الفيسبوك الخاص بك او موقعك الالكتروني .

إنتبه من برنامج الفدية :

هو برنامج خطير وخبيث اذا تم تحميله على جهازك فسوف يقيد الوصول الى بياناتك ، وهنا سيخرج أحدهم يطالب بالمال مقابل هذا الشيء
لا تقدم لأي احد كودا او لا تقوم بتحميل اي برنامج على جهازك إلا اذا تأكدت من الخبر .

إذا تم إرسال رسالة نصية لجهازك تدعوك للدخول على رابط معين ، فقم بأخذ اسم العنوان وابحث عنه في جوجل .

مثل : نفترض انه وصل لك هذا الرابط : www.eamira.com/book
ويدعوك صاحب الرابط للدخول الى الرابط وتحميل كتاب أنت مهتم به ،
ماذا تفعل ؟

قم بالذهاب الى جوجل واكتب على البحث eamira

ملاحظات

مرئية لك فقط

▼ https://eamira.com

Eamira Academy – متخصصين في مجال التجارة الالكترونية ...

٢٠٢٢/٠٥/٢٠ — ماذا يعني اسم موقعنا Eamira؟ نعني في E هو الحرف الذي يحمل كلا من E-
.business & E-Marketing & E-commerce
لقد زرت هذه الصفحة 3 من المرات. تاريخ آخر زيارة: 24/04/22

الدورات

برنامج التسويق الالكتروني الحديث 29 NEW. درسا. 29 الطلاب.

متجر

الصفحة الرئيسية; المنتجات. لا توجد منتجات تتوافق مع اختيارك ...

Course

تعلم خبرتنا في التسويق 0.1، واساليب البيع السليبي وأمازون ...

دورة التسويق 0.1 للمبتدئين

محاضرة وجاهية لمدة يومين 22/2/2022 و 23/2/2022 في مجمع الحسين ...

مزيد من النتائج من eamira.com «

▼ E-commerce website < ... < https://www.facebook.com

eAmira - Home | Facebook

وهكذا يظهر أمامك أنّ هذا الموقع فعّال ، ولو قمت بالتصفح أكثر ستجد مصداقية الموقع .

ايضا هناك طريقة اخرى : يمكنك الدخول على الموقع المشهور Phishing URL Check والذي يساعد في التأكد من صلاحية الرابط ، ألق نظرة على الصور التالية :

الصورة التالية توضح ارفاق موقع eamira.com لفحص هذا الموقع الالكتروني

Phishing URL Check

Detect Phishing URL

AI-powered real-time phishing and fraudulent link detection. Phishing URL Checker provides you the real-time results to help you detect if the URL is legitimate or a phishing link.

URL: ⓘ

https://eamira.com/



أنا لست برنامج روبوت

Check URL

Results Summary

الصورة التالية توضح أن الموقع جيد ولا يوجد به مشاكل .

URL: ⓘ

https://eamira.com/



أنا لست برنامج روبوت

Check URL

Results Summary

Original URL:	https://eamira.com/
Redirected URL:	https://eamira.com/
URL Status:	Good

Submit report

سؤال الطريقة 42:

هل الثقة الالكترونية ، تُعطى سريعا ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 43 تذكر هذه الجملة

69

لا يوجد هناك شخصيــــــــــــــــة معروفة سوف
تتصل بك لتقدم لك هدية ماليــــــــــــــــة

(((((((((((

الطريقة 43 : الطريقة التلفزيونية

(رسالة تاتي باسم شركة معروفة تطلب منك الدخول
بالمسابقة وتقوم انت بوضع عنوانك وارقامك)

هنا احتيال البيانات فانت تظن أنك سوف تربح مسابقة معينة فتقوم بوضع بريدك الإلكتروني وهاتفك وعمرك وجميع بياناتك بالمقابل لن تربح شيء ، وهكذا كل حياتك أصبحت عند الشركة ، وسوف تصلك كثير من الرسائل المزعجة لأن رقم هاتفك اصبح منتشر ، الإحتيال غير مقتصر على المال ، فهناك احتيال الوقت والخصوصية وهذه خطيرة جدا لمن يُقدّر نفسه ووقته وخصوصيته .

برنامج الربح الكبير

البرنامج له شروط ، ومن ضمن شروطه إما الدخول على موقع البرنامج أو عبر الرسائل النصية ، وعندما تربح سوف يقوم أحد من المجموعة بالتواصل معك وإخبارك بالربح ، هذه المكالمة لن تطلب منك شيء .



بل ستوجهك الى الفرع الرئيسي في منطقتك ، ومن الامور الإحتيالية التي وقعتُ هو وصول رسالة على هاتفك المحمول تقول لك أنك ربحت مع برنامج الربح الكبير ، ادخل على الرابط واستلم جائزتك ، انتبه من هذه الرسائل الإحتيالية ، القناة ليس لها علاقة بالموضوع ، ويجب أن ننوه أن المحتالون ينتظرون برامجاً فيها مسابقات ليستخدموها في جرائمهم الإحتيالية ، إنتبه لان البرامج نظامها واضح وليس لها علاقة بوقوعك في هذه العمليات الإحتيالية .

انتبه لهذه النصائح لكي لا تقع بالفخ :

1. الأفضل عدم الدخول بالمسابقات الغير واضحة .
2. عند اصرارك بالدخول الى المسابقات ، تأكد من الأرقام التي تتفق مع البرنامج المعروض
3. لا تشترك في مسابقات تجعلك تدفع المال لتشارك بها.

سؤال الطريقة 43:

كم مرة شاركة في المسابقات الربحية ، وهل ربحت؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، وكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 44

تذكر هذه الجملة

69

ليس كل من اطلق على نفسه هكر هو هكر

(((((((((((

الطريقة 44 : الطريقة الهكرية (الهكر الكذاب)

يدعي انه يستطيع إختراق حسابك وإرجاعه لك حال فقدانه والهدف من ذلك هو أخذ الأموال ، فيقوم بأخذ المال منك ، ويخبرك انه خلال اسبوع يكون حسابك ملكك مرة اخرى ، وبعد فترة يخبرك ان حسابك لن يرجع لانه يريد إجراءات كثيرة، ولن يتمكن من الحصول عليه إلا مقابل 2000 دولار لأنه سوف يشتري برامج تساعد على ارجاع هذا الحساب .

لا تتعامل مع الهكر أبداً ، إلا إذا كان هكر أخلاقي وعنده مبدأ. يُعرف المخترق المعتمد الأخلاقي عند اغلب الجهات المعنية بأنه : الشخص المؤهل ومعه شهادة احترافية مهنية يتم الحصول عليها من خلال إبراز المعرفة بتقييم معايير أمنية في أنظمة الحاسب وذلك عبر البحث عن نقاط الضعف والثغرات الأمنية المتواجدة في الأنظمة المستهدف .



قصة الهكرجي

يحكي أن رجل كان يقص الشجر كل يوم ، كل يوم عنده شجرة للقص ، وعندما زاد عمله تعرّف على نظام عرض الخدمات عبر الانترنت ، وبدأ يعرض الخدمات ، وزادت المبيعات وقام بتوظيف عدد من الموظفين .

وفي يوم حدث خلاف بين صاحب العمل وبين الموظف ، فقام الموظف بسرقة كافة البيانات ، ولن يردها إلا اذا تم دفع مبلغ له .

للأسف صاحب العمل لم يعرف انه بإمكانه الشكوى الى دائرة الجرائم الإلكترونية ، فاستعان بهكر اخلاقي .

وقال له : أريد أن أسترجع معلوماتي ، فوافق ، وطلب مبلغ عالي مثل المبلغ الذي طلبه الشاب .

ووافق وتم ارجاع الحساب .

بعد فترة اكتشف أن الموظف متفق مع الهكر ، وهو أيضا ليس بهكر.

نصائح مهم عن الهكر الأخلاقي

1. لا تتعامل معه أبداً
2. اتجه الى دائرة الجرائم الإلكترونية
3. استعن بمختصين رسميين لأخذ حقاك .
4. اذا أردت التعامل مع هكر ، تحمّل انت المسؤولية

سؤال الطريقة 44:

كم عدد الهكر الاخلاقي الرسمي في الوطن العربي ، وهل سيبقى كذلك ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقته ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 45 تذكر هذه الجملة

69

انتبه من التجار المزوريين

(((((((((((

الطريقة 45 : الطريقة الظاهرية (التجارة الوهمية)

شخص عنده حساب موثق عبر السوشال ميديا يقوم بالتواصل معك لعمل صفقة تجارية ويطلب منك المال مقابل هذا الشيء ويقدم المسندات والأوراق الثبوتية . انتبه من هذه الممارسات الإلكترونية ، كثير من الشركات تستغل هذا الوضع ، لا تقم بتحويل الأموال إلكترونياً لأي جهة ، إلا اذا كنت تثق بها .



قصة تاجر الورود

قرر الإحتيال من اول ليلة أسس بها هذه الشركة ، شركةً ظاهريه وليست حقيقة ، كان عنده نظام بيع الورود امام الفنادق ، وكان يبيع الوردة الواحدة ب 10 دولارات لانها مستوردة من مكان راقى جدا .

وباع بالملايين ، حتى تم اكتشافه بعد هروبه خارج البلد انه كان يبيع الورد التي تباع في الشوارع بسعر 2 دولار . قام بالنصب على الموردين والناس .

كيفية التحقق ان هذا التاجر وهمي :

1. لا تنخر بتصميم الموقع الإحترافي - بل ابحث عن تسجيل الشركة في الدولة.
2. لغة الموقع الواحدة ، اذا كنت في الوطن العربي الشركة تكتب باللغة الانجليزية ولا يوجد لغة عربية ، فشك بالأمر ، وخصوصا ان كثير من المواقع تتم شراء قوالب جاهزة ، تواصل مع الشركة هاتفيا ، وابحث عن آراء العملاء السابقين .
3. البريد الإلكتروني : اذا كانت شركة كبيرة وموقع ضخم ولا يوجد ايميل رسمي ، فانتبه من ذلك .
4. عدم وجود هاتف رسمي أو واتس اب للتواصل
5. الأسعار القليلة جدا بخدمات ضخمة جدا - اذا وجدت شركة تقدم خدمة ب 10 دولار وتقول لك ستأخذ كورسات كثيرة ودعم ومتابعة للأبد، احذر .
6. الأسعار العالية جدا ومبالغ بها ويكون حجتها هو ان الشركة تقدم له دعم لا مثيل له ، انتبه أيضا.

سؤال الطريقة 45:

لماذا يحبذ الناس شراء خدمات رخيصة من شركات وهمية ، ويبعد عن الخدمات الغالية من شركات رسمية ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتهك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 46 تذكر هذه الجملة

69

لن يتصل بك أمير — ر او ملك أبدا
((((((((((((

الطريقة 46 : الطريقة البريدية

(رسالة بريدية من مكتب الوليد بن طلال او ما شابه)

تصل رسالة بريدية من مكتب الوليد بن طلال او أي شخصية معروفة ، أنك كسبت فرصة استثمارية او ربحت مبلغ مالي ولكي يتأكد المكتب من شخصيتك يريد منك أن ترسل رسوم تحويل المبلغ وقيمه 20 دولار ، لتقوم بتفعيل الحوالة .
عندما تريد استقبال حوالة من أي مصرف لا يلزم أن تدفع أي مبلغ ، أنت مستقبل المال !

لن يتصل بك أمير ولا ملك ليقدم لك المساعدة ، فلا تقع عُرضة لهذه الطريقة الاحتيالية .

قصة الشاب البرينس

متحمس ، فعّال ، نشيط دائما ، وعنده افكار كثيرة لمشاريع كثيرة ، ويطلق على نفسه برينس الافكار والمشاريع .

يرسل يوميا فوق 100 ايميل لمكاتب استثمارية ، وفي يوم من الأيام استقبل رسالة من مكتب طلال ابو غزلة ، ان طلال ابو غزلة اقتنع بأحد مشاريعه ، ولكي يجتمع معه يجب ان يتواصل معه ضمن موقع خاص : (موقع فلان) ، لكن هذا الموقع يحتاج الى اشتراك قيمته 20 دولار ، وفعلا قام بدفع هذا المبلغ ، واكتشف انها لعبة احتيالية . انتهى

سؤال الطريقة 46:

ما هو السبب الذي يجعل ملوك الدنيا يتواصلون معك ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 47

تذكر هذه الجملة

69

المنبه بديـ ل عن المسح ر

(((((((((((

الطريقة 47 : الطريقة الرمضانية

(مسحر رمضان)

بعد انتهاء شهر رمضان المبارك ، يطرق الباب شخص يدعي انه المسحر خلال شهر رمضان يحمل طبله ويلم العيدية وعدد منهم غير صادقين .

رمضان نعم هو شهر السخاء والعطاء ، ولكن لمن يستحقها ، فإذا اردت ان تخرج زكاة او صدقة ، لا تتساهل بإخراجها ظنا انك تخلصت من المسؤولية ، لتكتشف انك سوف تُسأل عنها .

المال مهم جدا ، وانت تتعب لكي تحصل عليه ، أخرجه لمن هو فعلاً محتاج له

قصة المسحر رمضون

في عهد قديم وقبل هذه الألفية كان هناك مسحر يدعى رمضون ، كلما يأتي وقت السحر ، يحمل طبلته وينادي : يا نايم وحد الدايم ، اصحوا الى سحوركم ، وصوموا الى ليلكم .

وطبعا رمضون هو المسحر الوحيد في المنطقة ، وصل رسالة للناس ان رمضون قد تعب وأصابه مرض خطير ، واذاع هذا الخبر رجل يدعى فلان ، فلان اصبح يسحر بدلا من رمضون ، ولكن فقط لليلة واحدة .

رمضون أكمل عمله طيلة رمضان ، كالمعتاد كان الناس يزورون رمضون في منزله ويقدمون له العيدية .

ولأن رمضان شاع في المنطقة أنه مريض ، استغل هذا الشيء فلان وبدأ ليلة العيد يزور الناس يدق بابهم ويقول : رمضان رمضان تعبان رمضان ، انا هنا بدلا من رمضان ، واصبح يجمع المال ، بطريقة مختلفة عن رمضان .

رمضان كان يستقبل الاموال في منزله ولكن ليس من كل الناس ، اما فلان كان يلف على كل الناس ويأخذ عيديته وعيدية رمضان .

وفي اليوم التالي بعد صلاة العيد، تفاجأ الناس ان رمضان يصلي خلف الامام ، ولما سألوه ، تبين ان رمضان كان هو المسحر في رمضان ، وكان فلان لا يعمل ، شيء ... بحثوا عنه فلم يجدوه.

يجب ان تنتبه عندما تعطي مالك ، نحن في زمن تغير به كل شيء ، الأولى أن تقدم المال لليتامى والمساكين ، والأفضل لذوي القربى .
لا تجعل أحداً يخدعك ، ولو كان مسحرا .

سؤال الطريقة 47:

لماذا بقي المسحر الى زماننا هذا ونحن نملك منبهات ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 48

تذكر هذه الجملة

69

جزء من الاقرب عـارب

((((((((((((

الطريقة 48 : الطريقة الاستغلالية (الاستغلال من الاقارب والمعارف والتوصيات)

أصعب شيء عندما يُسرق وقتك ومالك من أقرب الناس لك ، من طلبات كثيرة مالية ووقتية ، انتبه يجب ان تقول كلمة : (لا) لكثير من الأمور ، لا تُخرج مالك ووقتك إلا إذا كنت مرتاحاً ، ولا تجعل قريبك يستغل عطفك وقربك منه ، فهذا احتيال عائلي .

قصة الذهب الذي يوجد بالفيوم

انتشرت في الوطن العربي منذ 10 سنوات اعني في عام 2012 م وما زالت ، ظاهرة الخداع والنصب والإحتيال من أناس استغلوا معرفتهم بك .

الخطة الاولى لبدء الاحتيال : يسافر شخص من مصر من منطقة الفيوم ليركب باص يؤدي به الى محطة عبده في القاهرة ، طبعا ترتيبات الخطة هو السفر الى : الاردن ، الامارات ، السعودية ، قطر ، الكويت ، عُمان ، البحرين .

وهذا السفر الهدف منه هو التعرف على فئة من الناس ، بدأت هذه الرحلة قبل 10 سنوات أي عندما بدأت لم يستفد اول سنتين من هؤلاء المحتالين أحد ، ولكن بعد السنة الثالثة بدأت الأموال تدخل الى جيوبهم .

الطريق : بعدما سافر هذا الشخص من مصر ولا اعتبره مصرياً اصلاً ، ليصل الى الأردن على سبيل المثال ، ويعمل مع شركة يكون ذا اخلاق عالية جداً ، ويعيش الى ثلاث سنوات مع الناس في الأردن ، طبعاً هو ليس شخص واحد بل مئات .

وبعد فترة يسافر على مصر ، طبعاً تعرّف على أبو جمال ، أبو سلمى ، والحاجة فتحية ، وابو محمود والى اخره .

الآن دخلنا الى الطريقة الإحتيالية : طبعاً هذا الشاب الذي يسكن مصر يتعرف على الشخصية المستهدفة هي : فقير ، مفلس ، عليه ديون ، بالإيجارات ، يعني شخص يحتاج المال .

فيتصل به شاب آخر ويقول له : كيفك ابو محمود ، كيف الصحة ، امورك تمام ؟ فيقول ابو محمود : من معي ، ثم يجاوب : انا فلان من طرف خليل المصري ، تذكرتني !

اهلا اهلا ، والله خليل له وحشة كبيرة ، المهم يدخل بالموضوع : نحن يا ابو محمود معنا ذهب من ارض حفرناها هي لنا ، واكتشفنا هذا الذهب ، ولكن اذا قمنا بصرفه في مصر ، فالحكومة سوف تأخذه ، نريد منك أن تتفضل عندنا في الفيوم وتأخذ هذه الذهبات . طبعاً طلبوا منه 2000 دولار لكي يسلموه العهده ، والباقي عندما يصرف الذهب يرسل الباقي له .

فيقوم ابو محمود بالاتصال بخليل ، طبعا خليل يرد عليه ويقول : ابو محمود نعم الجماعة صادقين والموضوع عندي .
وهكذا يذهب ابو محمود ويدفع 2000 دولار ويأخذ الذهب ، طبعا الذهب مزيف وغير حقيقي ، وهنا أبو محمود يقع في الفخ .
هذا الكتاب ، اجعله في مكتبتك واقراه دائما لكي لا تقع بالفخ .



سؤال الطريقة 48:

هل جربت قول كلمة لا ، لاحد اقاربك لانه سوف يؤثر على هدفك؟

قبل الطريقة 49

تذكر هذه الجملة

69

إنتبه ان تفتح اي باب ، فخلف الابواب قصص كثيرة

((((((((((((

الطريقة 49 : الطريقة التحويلية (الحوالات عبر مواقع إلكترونية باسم بوابة دفع وهمية)

عندما يسير الانسان من غير بصيرة ولا يتبع أحدا له مسيرة ، ففعلا هو واقع بالفخ لا محال .

يستهيئ بعض الناس بالعمل عبر الانترنت وربح المال عبر الإنترنت ، ويتعلمون ذلك عبر فيديوهات متناثرة في (السوشال ميديا) ، وللأسف يقعون ضمن مصيدة من مصائد الإحتيال ، فيعملون لساعات طويلة ويتعبون ويرون ان هناك أموال لهم في هذه المواقع الكاذبة ، ثم يدعوهم الموقع الى إرسال الأموال الى بوابة دفع معينة ، ويبقى هكذا لعدة شهور ، حتى يكتشف انه وقع بالفخ .

الطريقة الصحيحة للعمل عبر الانترنت :

1. التعرف على المجال عبر مدرب متخصص.
2. تحديد المجال الذي يريد العمل به .
3. التعرف على المواقع الموثوقة للعمل معها .
4. التعرف على بوابات الدفع العالمية الموثوقة لتحويل الأموال لها .
5. المتابعة مع المتخصص أول بأول .

العلم نور، لا تستهن بوجود المعلم في حياتك ، مهما كلفك الأمر .
تذكر هذه المقولة : إِنَّ الْعِلْمَ يُؤْتَى وَلَا يَأْتِي.

سؤال الطريقة 49:

كم سيأخذ منك الوقت للتأكد من ان بوابة الدفع التي تريد دفع المال من خلالها ، سليمة وصحيحة؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 50 تذكر هذه الجملة

69

ليس كل مشهور متابعينه حقيقيين
(((((((((((

الطريقة 50 : الطريقة التبعية

(المتابعين الوهميين)

يشترى شخص معين عدد كبير من المتابعين والمعجبين والتعليقات لكي يقوم بالاحتياي على الشركات بأنه مؤثر ومعروف ويتقاضى مبالغ عالية من الشركات مقابل حديثه أمام الناس .

طبعاً هذا الشيء كان موجود قبل التدقيق الحقيقي من قبل شركات البلوجرز ، التي تعتمد فقط على المشاهير الموثوقين .

لكن موضوعنا هو : أن هناك من المشاهير الوهميين من يقدم برامج تعليمية للناس ، فيدخل الناس الى صفحته ليجدوا ان بها 1.5 مليون متابع ، ويدخلوا الى الفيديوهات ليشاهدوا ان بها 50 الف مشاهدة ويدخلوا الى التعليقات ليروا تعليقات تمدح بعملهم .

كيف تستطيع ان تميز هؤلاء وتحمي نفسك من الفخ :

1. اطلب من صاحب الحساب أن تتواصل معه شخصياً .
2. انتبه الى المحتوى ، اذا المحتوى يخرج لك نتائج مالية وهمية لأشخاص آخرين ، او يظهر صاحب المحتوى بسيارته وبيته ، فهذا من الغرر ، انتبه .
3. تعلم من شخص يقدم لك منهج ، يعلمك كيف تصطاد السمك .

سؤال الطريقة 50:

هل تظن ان كل أعداد المتابعين عند المؤثرين حقيقيين ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 51 تذكر هذه الجملة

69

لا تستثمر بالنف _____ ط لكي لا تنط
((((((((((((

الطريقة 51 : الطريقة النفطية

(الاستثمار بالنفط)

في الثمانينات من القرن الماضي انتشر نوع من الإحتيال متعلق بالإستثمار في شركات النفط ، وذلك عندما استغل بعض طلاب الجامعات العاطلين عن العمل انحسار الشركات النفطية النيجيرية ، بإستخدام أساليب إقناع ضمن تطلعات رجال الأعمال بالإستثمار في هذا القطاع لينشروا ذلك للناس ، وأذكر هنا والله المثل الاعلى ، عندما استغل السامري جهل الناس بشيء من أثر الرسول ، قال الله تعالى

: " قَالَ فَمَا خَطْبُكَ يَا سَامِرِيُّ ﴿٩٥﴾ سورة طه اية 95 - 96

بدأ هؤلاء وأمثالهم يرسلون الرسائل الى الناس لكي يقنعوهم بالإستثمار في النفط ، وذلك بإرسال مبلغ رمزي ليبدأوا العمل به ، وكانت أساليبهم ترويجية مخادعة ، أن هذه هي الضربة الوحيدة ثم تصبح مليونيراً .

طبعاً ، طمع بعض الناس والجشع وحب الكسل وحب إتيان المال من غير عمل ، هو الذي ساعد المحتالين ان يستمروا .

تم تسمية هذا العملية ب : nigerian scam 419

سؤال الطريقة 51:

هل تحتاج فعلاً لكي تستثمر في النفط ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 52 تذكر هذه الجملة

69

ليس هناك ثراء سريري مع
((((((((((((

الطريقة 52 : الطريقة الجاذبية (كتاب الثراء السريع وقانون الجاذبية)

بعض رجال التنمية البشرية تغرس عقائد في عقول الناس عن الثراء السريع وأنه يجب عليك تخيل الملايين يوميا ويوم من الأيام ستستيقظ على الملايين ، لن تأتي الملايين بسهولة ولا تجعل رجال الثقة بالنفس يوهموك بالكلام الكثير ، الحياة تحتاج الى جهد والى مشقة ، والمثالية غير حقيقية ، ثق بنفسك ولكن لا تنغر بها .

طبعا التفاؤل مطلوب ، والاجتهاد واجب ، والعمل والكسب مهم ، لكن من غير مبالغة ، يجب أن يرتبط مع التفاؤل القدرة ، فلا يوجد شيء اسمه القدرة الأبدية ، فإنك تقع في أمور مستحيلة مثل : أن تكون نبي ، ان تكون ملك ، ان تكون عصفور ، وهناك امور كثير لا يمكنك فعلها ، يجب ان تؤمن ان هناك مستحيل ، لكن المستحيل بالأمور القاهرة ، اما الأمور العادية، مثل : أن تكون عالما ، او غنيا ، او ثريا ، او صاحب شركات ، او تجوب العالم والى اخره ، يمكنك الحصول عليها ، تذكر الوسطية في كل شي .

قصة المليونير خلال شهر

(قصة خيالية قديمة لكن في زماننا من يقع بهذه الأفاعيل)

يوم قرر شخص فقير أن يقوم بتأليف كتاب تحت عنوان: كيف تكون ثريا ؟ وسعر هذا الكتاب هو دولار واحد ، فبدأ بنشر الكتاب وأخذ انتشار واسع ، وبيع بالملايين منه ، كان يشترط في الكتاب انه سيتم إرساله عبر البريد الالكتروني بعد شهر.

وعندما استقبل الجميع البريد الإلكتروني، كان به فقط صفحة واحدة وهي :

"اعزائي القراء ، اشكركم لشراء هذه الورقة التي اطلقت عليها اسم كتاب ، اذكرون عندما يرسل الرئيس ورقة شكر ، تسمى كتاب شكر ، وانا اسميت هذا كتاب الثراء السريع .

عندما قررت أن أكون ثريا ، فكّرت بأن الفت انتباهكم بعنوان يجعلكم تتحفزون لكي تقرأوه ، وهذا الكتاب هو دليل لنجاحي في التأثير عليكم ، ورسالتي هي : قم بالتفكير بمشروعك الخاص وقم بالتأثير على الناس ليشتروا خدماتك ومنتجاتك ، لكن لا تفعل معهم مثلما فعلت معك ، انت مقابل دولار تقرأ هذه الكتاب المكون من صفحة واحدة ، وتعلمت الآن ان الإحتيال سهل ، والخداع الكلامي يكن مثل شوربة المرق .

يقول المحتال : لا تخدع الناس مثلما خدعتك ، لكن تأكد انك اذا قمت بالتخطيط والسعي وراء فائدة الناس ، سوف تصبح ثريا.

انا اعلم انك تقرأ هذا الكتاب الخاص بك قبل النوم ، تصبح على خير "

كتاب من محتال أصبح مليونير بشهر الى شخص سوف يصبح مليونيراً يوماً ما .

لا تصنع أبداً لأصحاب الثراء السريع والجادبية المبالغ بها ، كن عقلانيا وكن وسطيا ، واعمل بجد وكن صاحب خطة .

سؤال الطريقة 52:

هل حاولت ان تضع رقم مليون في عقلك لتحصل عليه خلال سنة ، واصبحت كذلك ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقته ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 53 تذكر هذه الجملة

69

تعلم اللغات يحتاج الى سنوات
((((((((((((

الطريقة 53 : الطريقة اللغوية (كتاب محتواه ان تعلم الانجليزية بأسبوع)

خدعة جلبت الملايين ، ولكنها انتهت ، لكن الفكرة أن هناك أمثال هذا الكتاب في بعض الاكاديميات وما زالت .

اللغة تحتاج الى ممارسة كثيرة ووقت طويل وعشرة ، فلا تتخدع في شراء هذه الكتب .

كل شيء له وقت ، الطفل عندما ينطق اللغة بطلاقة ويصبح قادر على التمييز وفتح الحوار ، يكون عمره اكثر من 6 سنوات .

اذا قرأت كتاب تحت عنوان : تعلم الانجليزية بست سنوات .
انتظر ، هذا الكتاب لن يشتريه أحد ، السبب : ان من طبع الانسان العجلة ، فهو يبحث دائما على السهولة والسرعة .

فالسارق لم يسرق الا أنه يريد المال حالا ، والزاني لا يزني الا انه يريد الجنس حالا ، والكاذب لا يكذب الا أنه يريد التخلص من المسؤولية حالا ، والقاتل لا يقتل الا أنه يريد حل مشكلة حالا .

لا تتخدع بالشيء السريع ، دائما الأمور تحتاج الى وقت .
انتبه.

سؤال الطريقة 53:

هل تعلمت اللغة العربية في اسبوع ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 54 تذكر هذه الجملة

69

الحكومات تقدم مساءات
ولكن خاصة وليست عامة
(((((((((((

الطريقة 54 : الطريقة النصية

(رسالة نصية من مؤسسة حكومية انها ستقدم مساعدات مالية)

الحكومة تاخذ الضرائب والرسوم لتسد الميزانية السنوية وليست بنك صرف لمساعدة للناس ، انتبه من هذه الرسالة الإحتيالية .
 طبعا ، اكيد الحكومة تقدم مساعدة عينية للناس المحتاجة ، ولكن بنظام مضبوط وضمن شروط تؤهل الطرف الثاني لكي يتسلم المبلغ ، ويكون مستحقه.
 لكن الحكومات الناجحة تقدم خدمات للناس اخرى ، فتح مؤسسة فردية لا تتجاوز رسومها ال 70 دولار . وهذه افضل من المساعدات ، لانه يمكنك تعلم مهنة معينة تساعدك على جلب الرزق ، ايضا تعطي الفرصة لك لتقوم بأعمال ريادية ، وتساعدك للوصول الى المستثمرين . وهذا يعني أنها تساعدك على كيفية اصطياد السمك ولا تعطيك سمكة واحدة



سؤال الطريقة 54:

هل الحكومات العالمية فعلا تقدم مساعدات حقيقية ؟

قبل الطريقة 55 تذكر هذه الجملة

69

لا تشتري من مندوب مبيعات وهمي
((((((((((((

الطريقة 55 : الطريقة الشخصية (اشخاص مندوبون مبيعات وهميين)

يقوم بعض الأشخاص ببيع منتجات لشركة ويتقاضى المبلغ من الزبون ولا يرسل له المنتج أبداً ، لانه بالأصل هو ليس بموظف عند الشركة بل شخص محتال .

ممكن أن تقول لي : من يقع في هذا ؟ ان كنت لم تقع بهذا ، فقل الحمد لله ان الله زادك بصيرة ، لكن العالم به مليارات الأشخاص ، وهناك الكثير يقعون تحت الاحتيال ، ويمكننا ان نقول انهم ملامون ايضا ، نعم هم متهمون بالإقبال على هذه الأمور ، ومتهمون بعدم وضع حياتهم ضمن قيم ومبادئ ، لكن هذا لا يعني ان المحتال لا يُلام ، بل يُلام .

احتمال انك تقول : (القانون لا يحمي المغفلين) وهذه قاعدة خاطئة ، بل القانون يحمي المغفل ويعطيه حقه ويحبس المحتال ، ولكن القانون لا يحمي الغافل ، اي اذا انت ارتكبت جناية ولا تعرف أنها جناية فالقانون لا يحميك ، هذه هي العبارة الصحيحة .

قصة رجل المبيعات السريع

هذا الرجل يؤمن انه كلما حل مشكلة لعميل وتكلم بالعاطفة باع الكثير ، وهذا مطلوب .

لكن من الإحتيال ان تباع الكثير وتوهم الناس بتوقعات وبالمحصلة لا يوجد منتج ولا خدمة وأقول : هذه شطارة .

هذا الرجل كان يخرج من الصباح الى مناطق في بلده ، ويدخل محلا محلا ، وطبعاً هو مقنع للشخص الذي أمامه وقادر على بيع المنتج حالاً .

وفعلاً باع الكثير من المنتجات ، ووقع العقود مع الشركات وكان التسليم بعد اسبوع ، فجمع مبلغ لا يقل عن 50 الف دولار ، وقبل التسليم كان خارج البلد .

يجب ان تنتبه ممن تشتري منه، دائماً خذ اسم الشركة واتصل بها واسأل عن المندوب إن شكيت في أمره .

كيف تحمي نفسك من الشراء المزور :

1. اطلب اثبات من المندوب ، بورقة من الشركة مختوم عليها بالختم
2. تعامل مع الشركات المعروفة .
3. تواصل مع الشركة اذا شككت بالموضوع .
4. اطلب منه قبل الدفع فاتورة صادرة من الشركة .
5. لا تدفع كل المبلغ

سؤال الطريقة 55:

هل أقنعك بائع بمنتج خلال 5 دقائق وكدت ان تشتري منه ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتهك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 56

تذكر هذه الجملة

69

الشركات الوهمية كثيرة

((((((((

الطريقة 56 : الطريقة المحلية (الشركات الوهمية المحلية)

هل خطر في بالك ان جزءاً من مشترياتك كانت ضمن شركات وهمية ، أتعلم ماذا يعني ذلك ؟ هذا يعني : اذا كنت تشتري الطعام هناك احتمالية أن يكون فاسداً او مغشوشاً ، واذا كنت تشتري سيارة فاحتمالية أنها مضروبة بنسبة كبيرة ، واذا كنت تشتري فلتر لتنقية المياه ، فتأكد ان الفلتر سوف يُخرج لك ماء سام وليس صافي .

سؤال ؟ هل معنى شركة وهمية انها الشركة غير المسجلة في الدوائر الحكومية ، الاجابة نعم عندما يصدر منها أنها مؤسسة او شركة وتفتح مكتب !
اما ان كان فرد ويعمل لحسابه الخاص مثل : الأستاذ ، المواسرجي ، الدهين ، بيع الفول ، إدارة صفحات السوشال ميديا ، صانعين المحتوى وغيرهم، هؤلاء هم الشجعان ورؤاد الأعمال ، وتأكد انهم يوماً ما سوف يقومون بالتسجيل وتكون رسمية مئة بالمئة.

قصة طبيب الأسنان المحتال

افتتح في منطقة شعبية وأعلن ان خدمته ، هي أقل سعر طبيب أسنان في المنطقة ، وبدأ بعمل سمعة قوية جدا ، ومقابلات وما شابه .
ومضى على هذا الدكتور 10 سنوات ، حتى تم اكتشاف انه لا يحمل شهادة طب الأسنان ، وتم سجنه لمدة سنة .
طبعا خرج من السجن ومعه الملايين .

سؤال الطريقة 56:

كم شركة وهمية قابلت في حياتك ؟

قبل الطريقة 57 تذكر هذه الجملة

69

ليس كل شيء ————— خ دين شيء ————— خ
((((((((((((—————

الطريقة 57 : الطريقة التشفية

(بعض رجال الزهد والتكشف)

تدعي بعض الجماعات الدينية الغير صحيحة الى اتباع فكرة التكشف والبعد عن الدنيا وينصحوا الناس بترك اموالهم لله وتجنيدها لفريق الدعوة في سبيل الله .

جهل كبير وعظيم في الدين ، قال الله تعالى : **وَابْتَغِ فِيمَا آتَاكَ اللَّهُ الدَّارَ الْآخِرَةَ ۗ وَلَا تَنْسَ نَصِيبَكَ مِنَ الدُّنْيَا ۗ وَأَحْسِنَ كَمَا أَحْسَنَ اللَّهُ إِلَيْكَ ۗ وَلَا تَبْغِ الْفُسَادَ فِي الْأَرْضِ ۗ إِنَّ اللَّهَ لَا يُحِبُّ الْمُفْسِدِينَ (77) القصص**

في بداية الإسلام كان مُطالب من الأغنياء تجييش الجيوش وترك الدنيا ليساعدوا الفقراء وتبنى الحضارة ، ولكن في زماننا اختلفت الحياة ، يجب من صاحب المال ، أن يُبقي ماله ويساعد الشباب على النهوض ، ويستثمر بهم ، والأفضل أن يُقدم المال لهم كإستثمار ، هكذا يزيد ماله ويقدم الكثير لأمتة .

قصة الشيخ الذي يحك لحيته

اشتهر زاهد في شرق آسيا في تكشفه وزهده الكثير ، وكان يطالب الناس بترك المال للفقراء ، والتكشف وانتظار الآخرة ، نسي قول النبي عليه الصلاة والسلام : **"إن قامت الساعة وفي يد أحدكم فسيلة فإن استطاع أن لا يقوم حتى يغرسها فليغرسها"** . أخرجه البخاري

وبدأ الناس يتهافتون واقتنعوا بذلك ، ومنهم من ترك تجارته وعاش على مساعدات الناس التي لم تقتنع .

وبعد وفاة هذا الرجل ، اكتشف تلاميذه الأصفياء (وليس الكذابين منهم) ان هذا الذي يدعي الزهد يملك من المال لا يقل عن 3 مليون دولار !

عندما تُريد تعلم الدين ، راجع سنة النبي عليه الصلاة والسلام ، والقرآن الكريم ، فلن تجد آية واحدة تدعوك لترك مالك والجلوس للعبادة .

انتبه منهم لكي لا تقع بالفخ



سؤال الطريقة 57 :

هل تقدر علماء الأديان ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقته ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

الطريقة 58 : الطريقة التوصيلية (شركات الشحن الوهمية)

يتواصل العديد من أصحاب الصفحات مع شركات شحن محلية لأخذ منتجاتها وتسليمها الى الزبائن واستلام الأموال بالمقابل تقوم الشركة بزرع نفسها لسنة كاملة وتعمل ثقة بالسوق وبعد جمعها لمبالغ كبيرة جداً بحجة التسديد كل نهاية أسبوع تقوم بأخذ الأموال وعدم دفعها لمستحقيها .

أيضا منها الكثير من يجمع المنتجات بكميات كبيرة في حاويات وبيوم يخرجها الى أعالي البحار ليبيعه بأسعار رخيصة الثمن .

ممكن أن تقول : هكذا جعلت الناس كلها منكورة وخاطئة ، اقول لك لا ، بالعكس هناك الطيبون وهناك المؤسسات المحترمة وهناك وهناك ، ولكن يجب على الإنسان ان يكون فطن .

شركة في المجال الطبي تغلق أبوابها بعد 30 سنة من العمل
من كان يتوقع ان أكبر شركة في الوطن العربي ، تسرح موظفيها وتغلق ابوابها ، فالموظفين ذهبت رواتبهم ، ومالكين المحلات ذهبت مستحقاتهم ، والموردين ذهبت اموالهم .

من اجل ذلك كن حذرا جدا ، والحذر لا يحتاج الى اختراعات .

سؤال الطريقة 58:

هل استقبلت شحنة من خارج بلدك ، كم دفعت عليها جمرك ؟

قبل الطريقة 59 تذكر هذه الجملة

69

يستطيع المبرمج أن يعبت بتطبيقك كما يريد
((((((((((((

الطريقة 59 : الطريقة البرمجية

(مبرمجون ليسوا حقيقيين)

يقع الكثير من الناس في عمليات نصب عبر التعامل مع بعض المبرمجين (وفي الحقيقة هم محتالين وليسوا مبرمجين) عندما يبدأ المبرمج في شراء السيرفر للعميل عبر بطاقته الإئتمانية فيطلب من العميل إعطائه معلومات البطاقة ، ثم في المقابل يكون عنده موقع معروض به خدمة بمبالغ عالية جدا ، يسحب كل رصيدك لحسابه الخاص !

طبعا هذا المبرمج يصل لك من بحث طويل ، ويعلم انك تملك المال .

كيفية التعامل مع هذا الامر :

1. اذا حصل معك مثل هذا سوف يظهر لك عبر المسج الخاص ، فورا قم بالتواصل مع البنك ليقوم بايقاف هذه الخدمة .

2. ايضا سوف يصل لك بالمسج اسم بوابة الدفع التي تم سحب الأموال اليها ، قم بالتواصل معها واخبرها بذلك .

ما هي النقاط الوقائية التي تساعد في عدم الوقوع بهذه الامور أصلاً :

1. لا تتعامل مع الإنترنت بالرخص ، تواصل مع جماعات معروفة وتم تجربتها من قبل ناس ، ستجد ذلك في حسابات الإنستغرام ، وحاول ابحث اكثر واكثر ستصل للمبرمجين الحقيقيين .
2. لا تستعجل باتخاذ القرار ، استشر ثم استخر .

سؤال الطريقة 59:

هل أعطيت المبرمج الخاص بك الصلاحية الكاملة للتحكم في خصوصيتك؟

قبل الطريقة 60

تذكر هذه الجملة

69

الإحتيال واقع بك لا محالة إلا إذا
استخرت الله بكل أمر تفعله ، وتعلمت الوقاية
((((((((((((((((

الطريقة 60 : الطريقة السنوية

(الاحتيال الطويل)

هو ابقاء الناس على وهم الثقة بشركة مضى عليها اكثر من 5 سنوات زرعت في الناس الثقة وبين ليلة وضحاها ، تأخذ اموال الناس مرة واحدة كلمح البصر مثلما حدثت في شركة عملات رقمية ، كانت تقدم للناس الأموال لسنوات وبعد ما جمعت المليارات قامت بالهروب .

قصيدة المحتال الطويل (اجبني من تكون)

من أنت من تكون يا صاحب الإحتيال الطويل
 حلمت بالنجاح حلمت بالعمل
 حلمت بالريادة حلمت بالأمل

وسدت الأبواب و أشتدت الأبواب..
 فجئت أمامي كالسحاب ..

فتحت لي الأبواب ..
 حلمت ان تطبيقي سيصبح مثل اوبر..
 ومنحت الوعود..

يا صاحب الإحتيال الطويل ...

أجبنني من تكون من أنت من تكون ...
أشعلت بقلبي الحرقه من قلبي اخذت الدم

فمن تكون من انت من تكون ..

يــــا صاحب الإحتيال الطويل

(الشعر من رتم لكرتون اطفال ، تم تغيير الكلام فحسب)

هكذا يغني من تم الإحتيال عليه من : قريب ، او أخ او صديق ، او ابن ، او اب ،
او معرفة طويلة .

عندما تشعر انك في مصيبة ، استخر الله عز وجل ، واستشر أصحاب الخبرة .

فلن يضيعك الله ابدا .

سؤال الطريقة 60:

لماذا يقوم القريب في خداعك بعد علاقة دامت 20 سنة ؟

قبل الطريقة 61

تذكر هذه الجملة

69

الزنا فاحشة وساء سبيلا

(((((((((((

الطريقة 61 : الطريقة الاباحية (المواقع الاباحية)

يقوم الشخص بمشاهدة الرذيلة عبر الانترنت فيقع في فخ أحدهم ليبتز به بالمال او بمعلومات خاصة .

الزنا له أنواع : العين تزني ، والأذن تزني ، اليد تزني ، اللسان يزني ، والذي يكبر وتقع الفاحشة هو الزنى الكامل .

الجنس في البشرية أمر فطري ، وهو من الاحتياجات البشرية ، لكن له مخرج سهل ومريح وهو الزواج .

لكن أغلب الشباب المراهقين يتجهون للأفلام الإباحية ، ظنا انها تشفي ما بهم ، ولكنهم لا يدرون العواقب المؤلمة .

قصة الشاب الذي يجلد عميراً كل يوم ثلاث مرات

ممكن اصبت بمرض ارتفاع نسبة مقاومة الأنسولين لتصبح ممن يأخذ حبوب دواء باليوم ثلاث مرات ، لكن قصة هذا الشاب مختلفة لان مرضه جنسي والعياذ بالله .

كان طفل صغير جميل عمره 5 سنوات ، يلعب ويرقص ويمزح ، ولكن هناك شيء خاطئ يفعله الطفل والأهالي غائبون عنه ، هو اللعب مع الأطفال بنفس العمر ، وهذا اللعب يكون في أماكن لا يعيها الطفل الا اذا اخبره والديه عنها. وكبر الطفل وأصبح مراقب ولا يدري عنه احد ، او ممكن الأهل علموا ولكن قالوا هذا طفل !

كبر المسكين ليصبح مراقباً نشيطاً ، ويمارس العادة الخبيثة كل يوم .

وفي يوم من الأيام ، تواصلت معه صبية ، ومارست معه الكترولونيا ، حتى كانت تصوره كاملاً ، ثم بدأ الابتزاز .

انتبه على اهلك ...

سؤال الطريقة 61:

ما هو الشيء الذي يجعل الشاب يشاهد الرذيلة؟

قبل الطريقة 62

تذكر هذه الجملة

69

ليست كل شاشة هاتف أصليّة

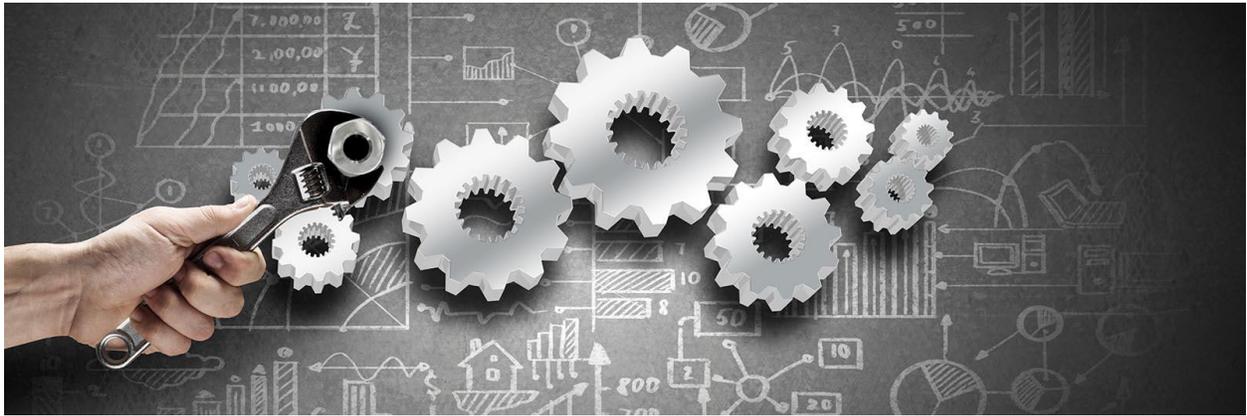
(((((((((((

الطريقة 62 : الطريقة الشاشة

(صيانة اجهزة الآيفون)

تغيير شاشة ايفون بقيمة 60 دولار صيني مقابل دفع 120 دولار كأنها اصلية ، هذه الطريقة لها قسمين : قسم ان صاحب المحل يظن انها اصلية ويأخذها من تاجر جملة وهذه احتمالية 3% لان محل الصيانة يعرف ماذا يفعل . اما القسم الآخر هو الظن ان الشطارة هي بيع منتج غير أصلي على انه أصلي وجعل العميل يقع بالوهم ، وبعد سنة تتلف القطعة الصينية . طبعاً صاحب المحل يعلم ان الزبون سوف ينسى ذلك ، وان نسبة الذين سيعودون لشكوى لا يتعدى 2% .

وكثير من هذه الأمور ، مثل بيع شواحن الهواتف وأنها مكفولة لمدة سنة ، وأغلب الناس تتلف شواحنهم وينسون انها مكفولة ، وهناك كثير من طرق الاحتيال الذكية.



سؤال الطريقة 62:

ما هو الأسهل ان تستخدم حماية للجوال من الكسر بسعر 20 دولار او تستدم شاشة جديدة ب 200 دولار؟

قبل الطريقة 63

تذكر هذه الجملة

69

تأكد أن الطبيب هو طبيب فعلا

(((((((((((

الطريقة 63 : الطريقة المحاسبية (طبيب عام معه بكالوريوس محاسبة)

تشتهر عيادات في المناطق الفقيرة المعدومة بأسعار رمزية جدا ، ويتهافت عليها الناس ويعالجون أبناءهم ، وبعد فترة طويلة يكتشف الحي ان هذا الطبيب يحمل شهادة المحاسبة .

طرق احتيالية واقعية ، والادهى من ذلك ، الطبيب اونلاين !

قصة الطبيب اونلاين

اختر فلان طريقة احتيالية جديدة تكون بها الرقابة ضعيفة ، قام بفتح متجر استشارات طبية عبر الإنترنت مقابل اشتراك شهري بقيمة 5 دولار ، طبعا الاستشارات كانت عبارة عن 5 دقائق ، وكان يعمل لمدة 6 ساعات يوميا يستقبل اتصالات من المرضى ويسجل الملاحظات ، وبعد المكالمات يرسل النتيجة عبر الواتس اب ، طبعا مع الممارسة في البحث عبر جوجل ، اصبح يخرج المعلومة سريعا .

5 دولار * 10000 مريض شهري = 50 الف دولار امريكي

انتهى

هذه الحالات موجودة ويجب الإنتباه منها ، تأكد من دكتورك ، لا ترخص من قيمة الطب

سؤال الطريقة 63:

هل تأكدت من شهادة الطبيب الذي تتعالج عنده ؟

أكتب ملخص هذه الطريقة على طريقتك ، واكتب ثلاث نقاط تساعدك على
عدم الوقوع بها ، ثم راجعها كل أسبوع

قبل الطريقة 64 تذكر هذه الجملة

69

الأمم المتحدة خدماتها مجانية
((((((((((((

الطريقة 64 : الطريقة المفوضية (رسالة من مفوضية الأمم المتحدة)

تقول المفوضية : جميع خدمات المفوضية مجانية. لا تثق بأحد أو أي منظمة تطلب منك الدفع مقابل خدمات المفوضية أو شركائها. إذا طلبت منك أموال أو أي شكل آخر من الخدمات، بما في ذلك الخدمات ذات الطبيعة الجنسية، فيجب عليك إبلاغ المفوضية / أو أقرب مركز شرطة على الفور.

كن على علم بأن أي خدمات تقدمها المفوضية لك مقابل المال هي احتيالية. انتهى . المحتالون والكاذبون هدفهم هو استغلال ظرفك الصعب . عندهم اساليب تقنعك انهم فعلا من المفوضية ، الهدف الأساسي هو سلب اموالك . تذكر ان خدمات المفوضية مجانية.

وهذه رسالة واضحة ، انتبه لمعاملاتك ، وتحرى جيداً.

الأمم المتحدة



سؤال الطريقة 64:

هل وصلت رسالة الى حساباتك عبر (السوشال ميديا) تنص على ان هناك مساعدات من الامم المتحدة ، وكيف تصرفت ؟

قبل الطريقة 65 تذكر هذه الجملة

69

صندوق النقد الدولي يساعد الدول وليس الأفراد
(((((((((((

الطريقة 65 : الطريقة الدولية

(رسالة من صندوق النقد الدولي تقدم مساعدات)

صندوق النقد الدولي هو وكالة متخصصة من منظومة (بريتون وودز) تابعة للأمم المتحدة ، لا تقدم مساعدات عبر رسالة بريدية تطلب منك ترك معلوماتك المالية ، ولا رسالة عبر الواتس اب ، ولا حتى تقدم مساعدات الا عبر منظماتها المشهورة ، وضمن واسطات كبيرة .

قصة الشاب ذو الخرطوم الطويل

قام بشراء خرطوم فيل مطاطي ، ليسحب الماء من برميل لبرميل ، وسبب شرائه ذلك هو حبه للفيلة وهم يرشون الماء على بعضهم البعض ، فكان يعشق ان يرش الماء على المارين ، ويوم قام برش الماء على امرأة ، قدمت شكوى قضائية تم حبسه. شاب مؤذي ، وعندما خرج من السجن ، أراد ان يرش الماء بأسلوب الكتروني ، فخطر على باله ان يقوم بفتح منصة الكترونية ، يرش الرسائل على الناس على انه هناك مساعدات نقدية من صندوق النقد الدولي .
وفعلا ، رش الكثير من الرسائل ، وكان داخل الرسالة دعوة للتسجيل في الموقع لأخذ المساعدة ، طبعا يجمع البيانات لكي يبيعه للناس ، وهنا هو رش الماء بطريقة الكترونية .

سؤال الطريقة 65:

كم يبلغ ميزانية صندوق النقد الدولي ؟

قبل الطريقة 66 تذكر هذه الجملة

69

الإحتيال أكبر مصطلح له اسماء

(((((((((((

الطريقة 66 : الطريقة السماوية

(احتيال السماوي)

هي طريقة احتيالية تدخل ضمن سحر العقول عبر تمويه واستدراج الشخص الذي أمامك ، بسحر الكلام والخداع الذهني ، والذين يمارسوه يتعلمون طرق التنويم والخداع .

وانقل لكم مقالة واقتبس النص كاملا :

"في أكبر شوارع الدار البيضاء، وسط المغرب، وفي وضح النهار، تعرضت زينب للنصب دون أن يثير الأمر انتباه المارة، ودون أن تستوعب هي ذلك، بعد أن تحكم شخص مجهول في عقلها وسلبها كل ما كان في حوزتها دون عنف أو تهديد. وعن تفاصيل ما وقع ذلك اليوم تقول زينب لموقع "سكاي نيوز عربية": "في طريق عودتي من العمل، استوقفني شخص وسألني عن عنوان طبيب عام، وفي الوقت الذي كنت أدله فيه على العنوان التحقت بنا سيدة ورجل، تبين فيما بعد أنهما شريكان له، حيث بدأ في استعراض معارفه عن عالم الغيب وقدراته الخارقة". وبحسب زينب فقد ظلت مذهولة حينها ومنبهرة بما سمعته من كلام أغابيته مبهم، مما جعل تفكيرها يتوقف، ورضخت لطلبات الشخص الذي استوقفها في الشارع، وقدمت له وعن طواعية كل ما كانت تحمله معها من مال وما ترتديه من ذهب. وتعد زينب واحدة من بين عشرات الأشخاص الذين وجدوا أنفسهم ضحايا عمليات نصب واحتيال، يسلبهم فيها مجهول مبالغ مالية أو ممتلكات قيمة دون تهديد أو مقاومة وعن طيب خاطر، بعد أن يسيطر على عقولهم ويفقدهم وعيهم عن طريق ما يعرف في المغرب بـ"السماوي".

سؤال الطريقة 66:

هل تأثرت يوما من كلام شخص وقمت باتخاذ قرار؟

قبل الطريقة 67 تذكر هذه الجملة

69

انتبه من التطبيقات _____ات المزورة
((((((((((((

الطريقة 67 : الطريقة التفكيرية (فكرة تطبيق سوف نصل لسيارتك)

هناك بعض التطبيقات الغير آمنة ومنها تطبيق يطلب العميل مُصلح سيارات عبر التطبيق ليلاً ، فتأتي جماعة تقوم بوضع مشاكل لم تكن ضمن المشكلة الأساسية.

يقومون بإستغلال وضع الليل والتعب الذي أصابك ، فتكون المشكلة في كهرباء السيارة يحوّلها الى ميكانيك ، وينتهي المطاف انك قد دفعت مبلغ عالي جدا .

دائماً قم بسؤال المعارف عن أفضل التطبيقات والخدمات المناسبة لهذه الظروف .



قصة خراب مفتاح سيارة ميمون

الساعة 9 م بتوقيت الشرق الاوسط ، تعطلت سيارة ميمون في منتصف الطريق ، والعطل أنه لا يستطيع تشغيل السيارة عندما يضع المفتاح في السلف .

فاستخدم تطبيق لطلب ميكانيكي ، وخلال ساعة كان الميكانيكي عنده ، طبعا بالاول: قال له ان المشكلة سيلف ، وقام بغيره السيلف .

طبعا اشتغلت السيارة ، ودفع ميمون ثم رحل .

وفي الصباح قام ميمون بتشغيل سيارته ولكنها لم تشتغل ، فطلب الميكانيكي ، وقال له : يجب تغيير حساس الكرنك ، وتم تغييره وبقيت المشكلة .

وصدفة كسر بوكس المفتاح الخارجي ، وقام ميمون بالرجوع الى محل المفاتيح ، واثناء الفحص ، تبين ان المشكلة في برمجة مفتاح السيارة .

هنا اكتشف ميمون ضعف هذه الخدمة .

نصيحة :

1. دائما عندما تقع في مشكلة اذهب الى محل فحص كمبيوتر .
2. يجب ان يكون المحل معتمد ولو كان السعر أعلى بقليل .
3. استعن بخبراء في المجال وافضل أن تكون شركات كبيرة .

سؤال الطريقة 67:

**كم عدد محلات صيانة السيارات التي مررت عليهم قبل
اتخاذ قرار التصليح ؟**

قبل الطريقة 68 تذكر هذه الجملة

69

البنوك لا تُقدم أرباح هاتفية

(((((((((((

الطريقة 68 : الطريقة الاتصالية (اتصال بنكي لإرسال ربح)

يتصل بعض المحتالين بعميل بنك والإتصال واضح انه رسمي ويقول انت ربحت معنا جائزة قيمتها كذا وكذا ، ونريد ان نتأكد أنك انت الراجح ، ويطلبون المعلومات البنكية .

0001

Date _____ 20 _____

PAY TO THE ORDER OF _____ \$ _____

_____ DOLLARS

For _____

005552222 005552222222 0001

Security Features Details on Back

وبعد نصف ساعة تكتشف ان حسابك اصبح صفرأ ولم تربح شيء .
انتظار الحظ والفرص للربح جعلت الناس تنسى الحقائق ، اغلب الناس ينتظرون حظا من السماء .

العمل والجهد والإستمرار هو أفضل طريقة للنجاح ، ولن يحتال عليك أبداً .
انتبه لمثل هذه الرسائل .

قصة البنك الهوائي

ابو مسعود دائماً مبسوط ومن شدة انبساطه نسي ان الدنيا فيها جزء من الشر ، إن لم يكن نسبة كبيرة منه !

وبينما ابو مسعود يشرب القهوة اذ يتصل البنك الذي يتعامل معه ، وقال : السيد ابو مسعود ، قال نعم ، معك البنك الفلاني وانت ربحت معنا جائزة ، ولكن نريد ان نتأكد انك صاحب الحساب ليتم ارسال المبلغ لك .

قال ما المطلوب ؟ قالوا: نريد معلومات بطاقتك ليتم ارسال المال لك ، وتم ارسال المعلومات .

واصبح ابو مسعود متعوس .

من المحتمل ان تقول : من هو الساذج الذي سوف يقع بهذا الفخ ، لا تقاس الأمور هكذا ، لأن هناك عدم وعي ، وهذا هدفي من الكتاب هو توعية الناس .

تذكر هذه العبارة التي يرسلها البنك دائما : يرجى عدم مشاركة أية معلومات أو ارقام سرية تخص حساباتكم البنكية ، بما فيها ارقام البطاقات او رمز التحقق (OTP) ، مؤكدين لكم ان هذا البنك لم ولن يطلب مثل هذه المعلومات عن طريق الهاتف او البريد الالكتروني ، ولن يرسل لكم أية روابط لتقوموا بإدخال معلوماتكم الشخصية والبنكية من خلالها .

سؤال الطريقة 68:

هل تم إرسال الربح أم انه في الطريق؟

قبل الطريقة 69 تذكر هذه الجملة

69

التنويم المغناطيسي هدفه سحب البطاقة
الإلكترونية وليس سحب الطاقة السلبية
((((((((((((

الطريقة 69 : الطريقة المغناطيسية

(رجال التنويم المغناطيسي)

ينادي احد من الجمهور ليشارك في التنويم المغناطيسي ، ويحرك كفيه ويمسك قلمًا يحركه يمينا وشمالا ، ويصبح الذي امامه نائم .

هذه الطريقة رسخت في عقول كثير من الناس في الأفلام والبرامج ، وفي الحقيقة ليس لها وجه صدق ابدا .

الهدف منها هو الإحتيال على الناس بشهود مزورين.

لكن هناك شيء اسمه العلاج بالإيحاء هو صحيح لكن ضمن متخصص ، بدون مبالغة في هذا العلاج .

يقول ريجالدو: إذا تخيلت طعاماً تشتهيهِ فإن جسدك يزيد من إنتاج اللعاب، رغم عدم وجود طعام حقيقي.. في الأحوال العادية لا يستطيع المرء التحكم في الغدد اللعابية، لكنه باستخدام التخيل يستطيع.. هكذا يعمل التنويم الإيحائي.. قوة الإيحاء والتخيل تجعل الإنسان قادراً على الوصول للقدرات الكامنة بداخله.. وهو أمر يحدث عادة حسب الحاجة دون تدخل واعٍ منا..

النصيحة : لا تخرج من واقع الأمور ، ولكن بنفس الوقت يجب ان تسترخي.

سؤال الطريقة 69:

هل شعرت يوماً بالنعاس من كلام انسان ؟

النصائح المهمة

كيف يقع الناس في النصب والاحتيال

1. الطمع والجشع
2. الاستعجال في البحث عن الرزق.
3. الجهل
4. قلة الخبرة
5. قلة العلاقات
6. الأمراض النفسية
7. عدم التفكير بكيف تفكر
8. حجة التجربة ، ان تحب ان تجرب اي شيء
9. كثرة الدجالين .
10. تشويه السمعات لأصحاب الحق .
11. استغلال الاقارب



كيف تحمي نفسك من الاحتيال والنصب

بعدما تعرفنا معاً على التسع وستون طريقة لخداعك من طرق النصب والاحتيال هناك بعض الارشادات التي تساعدك على التمييز وعدم الوقوع في الفخ :

- لا تدخل على أي رابط يصلك على واتس اب او الإيميل الا بعد التأكد منه ، وهناك طرق كثيرة للتأكد ، منها ، هو أخذ الإسم الاول من الموقع الذي يأتي قبل مثال :وصلك هذا الرابط

<http://shop.com/sncoe./sknnc/sdkjbkn>

قم بالذهاب الى جوجل وادخل shop.com هنا يظهر معك اذا الموقع صحيح ام احتيالي .

- لا تضع بياناتك في أي موقع الا اذا كنت تريد فعلاً الإستفادة من موقع معروف ، ولكن تذكر أنّ من شروط الموقع الذي تضع فيه بياناتك هو انه سوف يبيعه الى أي جهة مختصة ، وانت توقع على ذلك .
- دائماً اعمل حماية لخصوصياتك عبر الإنترنت ، ولا تستخدم باسورد واحد في كل حساباتك .
- لا تنبهر بالإعلانات المزيفة والتربيح المفاجئ ، لن تسقط في يدك قطعة ذهبية من السماء .
- لا ترسل أموالاً كثيرة لمن يطلبها منك من اجل خدمة سوف تجعلك ملكاً.
- اذا وصلت لمرحلة الإحتيال عبر الإبتزاز ، لا تنصت للمبتز ، فهو لن ينشر الأسرار لانه يريد منك المال ، فلن يفيد نشرها ، اذهب مباشرة الى دائرة الجرائم الإلكترونية .

البصائر الخمس وعشرون في كتاب تسع وستون

1 : "السعيد من حفظ بيته من الإحتيال "

اجعل بيتك أشبه بعش من الورود تبنيه حمامتان، وكلما زاد الجهد فيه زاد جمال البيت. انت الوحيد القادر على التحكم في زمام الأمور فلا يهملك آراء العابثين في حياتك, فكثير من الناس لا تتضح أمامهم كيف تنبت السعادة في بيوتهم، وهم في دوامة البحث عن السعادة التي هي في انفسهم فيفشلون دائما, فلا تكن منهم .

2: " الشورى بين الزوجين لن توقعك بالفخ ابدا "

إن المسؤولية الأبدية للسعادة تكمن بين الزوجية . فوجود معنى المحبة بين الزوجين هو من أسرار السعادة. وليس المقصود بالمحبة ذلك الشعور الإنفعالي الذي يلتهب سريعا وينطفئ سريعا ، إنما هو ذلك التوافق الايماني الروحي والإحساس العاطفي النبيل بينهم ، فعندما تخلق الشورى ، لن تسمح هذه القوى احدا من الاحتيال عليهم .

3: " الرضى هو طريق الوضوح "

فعندما يكون الإنسان عاشق للرضى ومجتهدا للتطوير لن يقع في فخوخ المحتالين الذين يتربصون الدوائر .

4 : " العفة ربع السنة وأهمها "

الم اقل لك انك لن تستطيع معي صبرا , نعم فعدم دراسة المواقف تجعلنا لا نقدر الذي نراه أمامنا فالعفة في التفكير والعفة في الأمور كلها تعد من اهم العوامل الرئيسية في تهيئة البيت السعيد ، فإنها محور الحياة الكريمة، وأصل الخير في علاقات الإنسان ، فمع العفة لن يستطيع أحد أن يخدعك .

5: " البيت الخرب يخرج من تفاهات الامور "

لقد تعلمت أن أفضل شعار يمكن أن يتخذه هو تفادي المشاكل بسبب الظروف المعيشية ، هو أنه لا يوجد حريق يتعذر إطفائه عند بدء اشتعاله بفنجان من ماء... ذلك لأن أكثر الخلافات في العائلات التي تنتهي بالطلاق ترجع إلى أشياء تافهة ومنها خسارة المال ، فإذا حافظت على مالك ولم تسمح للمحتال بالإقتراب اليك ، لن تقع بالفخ .

6 : " حسن اللسان يرقى الانسان "

إذا تركت نفسك لسماع الألسنة التي يهب فيها السموم ، التي تجعلك فقيرا الى الأبد ، حاول ان تبحث عن اصحاب التغيير ، اصحاب اللسان الصالح ، الذين يرشدونك الى النجاة .

7: " الاهانة تسقط قلبك وتدنس روحك "

لا تقبل الاهانة بأي شكل من الاشكال ، اذا انت تعمل في شركة تهينك ، فهذا واجب تركها والبحث عن المكان الذي يحترمك ، وبنفس الوقت احذر ممن يخدعك ويهينك بطريقة أخرى ، مثل جماعات التسويق الشبكي .

8: " حسن المعاملة ليس كل شيء "

هناك من يحسن معاملتك ويقدم لك الخدمات سنوات ، ومن ثم يأكل كتفك ، حسن المعاملة يجب ان يلحقها القلب السليم ، القلب الذي يريد للناس كل خير ، ولا يريد لهم الشر .

9: " ابتسم فهو علاج شافي لكل ما يحمله القلب "

اذا وقعتَ بالفخ ، ابتسم ! لماذا ؟ لكي لا تقع به مرة اخرى ؟ لأنك عندما تبتسم تصل إلى مرحلة كبيرة من التفكير التي تجعلك تكن حذرا مرة اخرى .

10: " ليس كل شخص يقول لك احبك فهو كذلك "

من ضمن الطرق التسع وستون ، طريقة يقوم بها الشاب بإيقاع الفتيات ، يقول لها احبك وتتخذ به، حتى يصل لما يريد .

11: " كن سليما في مكانك، تكن هي كذلك "

لا تقع في فخوخ الحرام بين النساء الذين لا يحلون لك ، كن حلالا لحلالك ففي الأثر: « عفوا تعف نساؤكم » رواه الطبراني.

12 : " يكمن الوعي في البحث "

دائما قبل الاقدام الى فعل اي شيء ، قم بالبحث عنه ، ولا تتخذ القرار الا بالاستشارة والاستشارة .

13 : " ان أزلت العيوب اصبحت طيب وطيوب"

كل انسان له عيوب ، فإذا ركزت على تغييرها ، لن يستطيع احد أن يوقعك ، أما إذا بحثت على عيوب الناس اصبحت في نقطة ضعف للمحتالين.

14 : " سلوكك حصانك ، كلما روضته اكثر ، كلما قدم افضل ما عنده "

المعتدل هو البطل وهو القائد, فلا تبخل في تعديل سلوكك من حين لآخر، فليس المطلوب فقط أن يقوم الناس على تعديل سلوكهم ، وتستمر أنت متشبثاً بما أنت عليه اقرأ ثم اقرأ ثم اقرأ ثم انتفع ثم اكتب ثم انفع، وتجنب ما يثير غيظ الناس ، ولو كان مزاحاً.

15 : " الأعمى ليس الذي يرى من الخير فيتعظ ، بل الأعمى من رأى منكر فلم يغيره بيده "

إذا تركت تغيير المنكر سوف يصل لك عبر فيروسات شبيهة في Coivd-19 ، لا تقبل أن ترى الخطأ وتسكت ، غيره في نفسك ثم من حولك .

16 : " من ازال الغضب من نفسه أصبح ملك نفسه "

إلزم الهدوء ولا تستخدم سلوك ما بعد الغضب ؛ فالغضب من صفات الإنسان ولا تحاسب على شيء أنت جُبلت عليه لكن تحاسب على التصرف الذي يخرج من المؤثر الذي استجبت اليه وقمت بتصرف غير سليم ينتقل الى الشحنة والتباغض. وإن أخطأت تجاه الناس فاعتذر إليهم.

17 : " القيادة لا تعني الإلتباع الاعمى ، القيادة تمنح للشركاء حرية الاختيار والثقة بأنفسهم "

اقتدي بالأقوياء بالشجعان أصحاب الرسالة ، ولا تتبع بالوراثة، هناك كثير من المؤثرين خدعوا واحتالوا على الناس بأدلة كاذبة ، تعلم كيف تقتدي !

18 : " الشكر يمنحك قوة لن يشعر بها الا من جربها "

الشكر في كل الاحيان وبكل اشكاله هو رقي وجمال ولباقة , أثنِ على انسان عندما يقوم بعمل يستحق الثناء، ولا تبخل عليه بكلماتك الطيبة , يقول الله تعالى : " ومثل كلمة طيبة كشجرة طيبة اصلها ثابت وفرعها في السماء " والرسول صلى الله عليه وسلم يقول: « من لم يشكر الناس لم يشكر الله » رواه الترمذي.

19 : " كل انسان له بصمة مختلفة فلا تقارن نفسك بغيرها "

عندما تؤمن بنفسك لن تقارنها بغيرها ، فانت لك ميزة مختلفة ، اجتهد واختر طريقك الصحيح ، أغلب الناس الذين يقعون في الإحتيالات هم الذين يريدون ان يقلدوا غيرهم ، فتعمى ابصارهم .

20 : " العلم والمعرفة تزد من رزقك فلا تبخل على نفسك "

اشترِ كتاب ، مذكرة ، اشترِ دورة ، حاول أن توفر الإمكانيات التي تشجعك على المثابرة وتحصيل المعارف.

21 : " استمع وانصت لنفسك ففيها تخفيف لهماها وازالة لحزنها "

النفس لها عليك حق ، تحتاج وقت للإسترخاء لوحدها ،تحتاج الى سفر ، تحتاج الى نوم كافي ، الى طعام مميز ، الى علم صحيح ، الى تأمل واتخاذ قرار .

22 " اطعم من جوع وآمن من خوف وتوكل فالله معك "

اذا كان معك 100 دولار ، اعطي المسكين دولار ، هذه المساعدة تحميك ممن يريد ان يأكل مالك .

23 : " ضع الاوقات المناسبة !!"

قبل انتهاء يومك ، اكتب اوقات انهاء اعمالك الخاصة والتجارية ، فمع تحديد الأهداف ووضع اوقات لها ، ستساعدك في البعد عن المحتالين.

24 : " خير الورود (القدوم) ما كان له حدود "

الحياة لها حدود ، لا يوجد كلمة بلا حدود ، كل شخص له حدود بينه وبين الآخر ، فمن باب أولى ان تضع حدود للمحتال لكي لا يقترب منك .

25: " الامم قامت على العدل ونجحت ، فلا تظلم لتفشل "

ان كنت عادلا ، فلن تظلم ولن يحتال عليك ، العدل شعاع يدور حولك ليحميك .

حتى لا تقع في الفخ

1. كن مع الله دائما واطلب منه الاستخارة ولا تترك الاستشارة فإنك لن تندم إذا سألت الخبير .
2. الذي ذهب لن يعود ، تعلم مما فات ، وكن كيس فطن
3. كل شيء بقدر فدع الضجر .
4. القبول النفسي والسلام الداخلي قوة فلا تدعها ، فلن تقع بالفخ .
5. إعمل العمل ولا تنتظر الشكر من أحد .
6. الرزق بيد الله فلا تطلبه من غيره فلن تجده .
7. لا تجعل المستقبل الغائب هو حاضر قائم ، ارض اليوم واسع لغد .
8. لا تكن حاسدا ، بل كن محبا للناس ، تمنى لهم الخير مثلما تتمنى لنفسك ، فهنا سوف تُحمى من الفخوخ .
9. اترك أماكن الغيبة واعتزل اشرار الناس ولا تدخل بيتك اي احد.
10. لا تصور ممتلكاتك ولا حياتك فهي امور شخصية
11. كلما قرأت اكثر كنت مسيطر أكثر فلا تدع الكتاب .
12. تعلم فقه الأولويات وطبقه .
13. قبل كل اتخاذ قرار ، اعرض الأمر على الأخيار .
14. لا تستهن بالمشي الصباحي ، فهو يفتح لك التفكير السليم .
15. اقرأ القصص القديمة عن المحتالين ، فإنها من عجائب الحماية والوقاية .
16. قم بتغيير عادات الحياة الخاصة بك ، الى عادات ايجابية
17. اترك الدخان فهو من أسباب قدوم الإحتيال .

18. لا تدع التجربة الإحتيالية تجعلك تقع بإحتيال القلق والحزن الذي يسيطر عليها الشيطان .
19. لا تنسى ان الله يرى ما حدث وما سيحدث ، فلا تقلق .
20. هل تعلم ان هناك من احتيل على ماله ، وعلى عمله ، وعلى علمه ، تذكر هذا ، وتعلم .
21. كرر : "بسم الله الذي لا يضر مع اسمه شيء في الارض ولا في السماء وهو السميع العليم " فأنها تصدر لك هالة تحميك من الإحتيال والأشرار .
22. افتنع بشكك وعقلك وعائلتك ونسبك واستخدمهم لفائدتك .
23. ما بعد العسر الا اليسر ، لا تستعجل في السير في طريق غير واضح ، فالمحتال يراقبك وينتظر ثغرة ليقوع بك .
24. قدم الاحسان للناس ، وأحب لآخيك ما تحبه لنفسك .
25. كل يوم يقع في الاحتيال الآلاف ، فلا تنساهم في صلاتك .
26. اعلم انه من قرر ان يحتال عليك علم ان عندك شيء عظيم هو يفتقره ، فثق بنفسك وانتبه واحذر .
27. وزع ممتلكاتك ولا تجمعها في مكان واحد ، حتى ولو كنت تملك اكثر من حساب اجعل كل حساب له باسوورد مختلف .
28. اعلم ان المحتال سوف يصلك ويدق بابك ، انتبه من الزر فيل الأصلي !
29. زُر المحاكم لتعرف نعمة الله عليك
30. فن اتخاذ القرار مهم ، تعلمه .
31. من لم يسعد بما هو فيه لن يسعد بما سيصبح .
32. خير الأصحاب من نصحك ، لا تنسى ان تأخذ بالنصائح .
33. قل يا الله في كل الأوقات ، فهو الحامي .

الخاتمة

الحمد لله رب العالمين الذي قدرني على إنهاء هذا العمل في تأليف هذا الكتاب مع انشغالاتي الكثيرة ، ولكن أضع جزء من وقتي لكم ولن أتوقف عن تقديم الفائدة لكم ومساعدتكم في حياتكم ، بإذن الله .

كتاب تسع وستون طريقة لخداعك هو من أشهر الطرق للخداع المباشر وغير المباشر ، ويمكنك الربط بين هذه الطرق وبين عديد من الطرق التي من الممكن ان تظهر في حياتك .

اجعل هذا الكتاب أمامك ، لتتذكر ان لا تقع في الفخ .

أدعوا الله لكم ان يحفظ مالكم ووقتكم وجهدكم ، ويبعد عنكم هذه الاحتمالات والخداع العقلي .

التعرف على عزت امين قوقزة مراجع ومدقق الكتاب

هو شاعر وكاتب ومترجم ومدقق لغوي ، له ديوان شعر مطبوع تحت اسم (صمت الذكريات) وديوان شعر آخر مخطوط تحت اسم (الحب الأسمى) ويعمل معلما للغة الانجليزية .

مشارك في العديد من الانشطة الثقافية والتطوعية ، ورئيس جمعية العز الخيرية ، حاصل على جوائز متعددة في المجال الثقافي ، والتطوعي والاكاديمي ، وأهمها :
1. جائزة سمو الامير الحسن بن طلال (الجائزة البرونزية والجائزة الفضية)
2. جائزة جامعة فيلادلفيا التي منحت جائزة لقب (شاعر الجامعة)
عمل في مجال الاعلام والعلاقات العامة ايضا .

كما أنه عمل مدققا نحويا ولغويا ..

ترجم العديد من قصائده من والى اللغتين " العربية والانجليزية " ، مشارك دائم في مهرجان جرش للثقافة والفنون كأحد وابرز الشعراء المشاركين ، له لقاءات متعددة في الاعلام المرئي والمقروء والمسموع عربيا ومحليا ، كتبت عنه الصحافة المحلية والعربية ونشرت الكثير من قصائده التي لاقت صدًى كبيرا عربياً ودولياً.
لُقب بالكثير من الالقاب ، أذكر منها :

(شاعر الجامعة)

(بلبل جرش)

(عندليب الشعر)

F.B : Izzat Amin Gougazeh

Tel : 00962776326616

التعرف على الكاتب

بدأ عبدالرحمن حسام زيدان العمل عام 1996 وكان يبلغ من العمر 10 سنوات وبدأ دراسته الجامعية عام 2004 في مجال التسويق وتخرج سنة 2010 ويحمل شهادتين في التسويق وبدأ خبرته في مجال التسويق والتجارة الالكترونية من ذلك الوقت ، درس سوق الشحن البري والجوي والبحري وعمل في شركة عالمية للشحن السريع العالمي ، سافر ليتعلم انظمة الشركات في مجال التسويق الى الولايات المتحدة الامريكية ، الإمارات ، السعودية، اليمن . وقام بتأسيس عدد من المشاريع الالكترونية للأفراد عبر مواقع التواصل الاجتماعي ، وقد درب لغاية عام 2022 عبر الانترنت أكثر من 400 تاجر مبتدئ في إنشاء متجرهم المستقل ومساعدتهم على تأسيس نظام تسويقي يساعدهم في تجارتهم ، وقدم آلاف الاستشارات عبر مواقع التواصل الاجتماعي ، للأفراد والمؤسسات في مجال نقل النشاط التجاري على ارض الواقع الى التجارة الإلكترونية ومساعدة الشباب لبدء اعمالهم عبر الانترنت، وهو مؤسس عيادات التجارة الالكترونية وشريك في أكاديمية (إي أميرة) للتجارة الالكترونية www.eAmira.com ، وينتظر بشغف مساعدة المهتمين وهدفه في الحياة " المساعدة في حل نسبة 10 % من البطالة في الوطن العربي " ضمن تعليمهم الفكر المتطور في جلب الدخل عبر الانترنت والنهج التسويقي الصحيح .

للتواصل مع المؤلف : abdzidan@yahoo.com

او عبر رقم الواتساب : 00962792076067

او عبر الموقع الالكتروني : eamira.com

برنامج الفدية : هو برنامج فطير وفبيث إذا تم تحميله على جهازك فسوف يقيد الوصول الى بياناتك. وهنا سيفرج امدهم يطالب بالمال مقابل استرداد الحساب . فقرة من الطريقة رقم 42

عبدالرحمن مسام عبدالخالق أحمد زيدان

مدرب معتمد لدى اتحاد المدربين العرب . وعضو في جمعية المدربين الاردنيين و كلية لندن الدولية. ومتفحص في مجال التجارة الالكترونية والتسويق الالكتروني . يعمل شهادتين في التسويق . عمان - الاردن

قدم آلاف الإستشارات فلال السنيين السابقة 2019-2022 .
ودرب مئات الطلاب للعمل عبر الانترنت .

صاحب المصطلحات الجديدة في عالم الاعمال : مفريت التجارة الالكترونية . التسويق التوليدي . الشلعةودة التسويقية.

مؤلف كتاب 90/10 للتجارة الالكترونية . ومؤسس عيادات التجارة الالكترونية وشريك في منصة eAmira.

