

برنامج الوصفة

هو رحلة حياة - رحلة نجاح
رحلة لتساعدك تعيش حياة افضل



لافراد



■ مقدمة عن الوصفة

الوصفة The Recipe Power By eAmira

"الوصفة" هي برنامج تدريبي مبتكر يساعدك على حل مشاكلك الشخصية والمهنية، وزيادة دخلك، وتحقيق أهدافك بطريقة عملية ومباشرة. مع "الوصفة"، ستتعلم استراتيجيات فعالة لتطوير نفسك، تحسين علاقاتك، وإدارة وقتك لتحقيق التوازن بين حياتك وأهدافك. إنها المفتاح الذي يفتح لك أبواب النجاح والتميز! إذا كنت تبحث عن تغيير حقيقي، "الوصفة" هي الحل!

■ الهدف

تمكينك من تحقيق نتائج ملموسة بوقت قياسي، من خلال استراتيجيات عملية تساعدك على زيادة إنتاجيتك، تحسين جودة حياتك، واستثمار قدراتك بأفضل طريقة للوصول إلى النجاح الذي تطمح إليه، سواء في حياتك الشخصية أو المهنية.

■ الرؤية والرسالة

الرؤية:

أن يكون برنامج "الوصفة" المرجع الأول للأفراد والشركات في الوطن العربي لتحقيق التطور الشخصي والمهني، وإحداث تغيير إيجابي وملحوس في حياة الناس من خلال حلول مبتكرة وعملية.

الرسالة:

تقديم برامج تدريبية متكاملة تركز على تمكين الأفراد والمؤسسات من مواجهة تحدياتهم بطرق فعالة، من خلال استراتيجيات مخصصة تساهم في تحسين الأداء، وزيادة الدخل، وتطوير العلاقات لتحقيق النجاح المستدام.



مصادر البرنامج التدريبي

- الخريطة
- جذور التغيير (قصص وقواعد)
- مثلث الثروة والسعادة
- أهمية البيع
- النظام البيعي
- أدوات التميز: من السعر إلى المناورة
- قاعدة باريتو 80/20
- كيف تحدد وتحقق أي هدف بيعي
- معلومات مهمة في البيع
- من الأهداف إلى القرارات
- البيع عبر الهاتف
- منهجية إيمري في البيع
- التطبيق العملي



اقرأ كتابك - ما هو كتابك

كتاب الوصفة "اقرأ كتابك" هو تجربة فريدة تجمع بين المعرفة والمهارات العملية في 100 صفحة مصممة لتحويل القارئ إلى قائد لحياته. يتمحور الكتاب حول تقديم محتوى "الوصفة" بأسلوب تفاعلي، حيث يحتوي على:

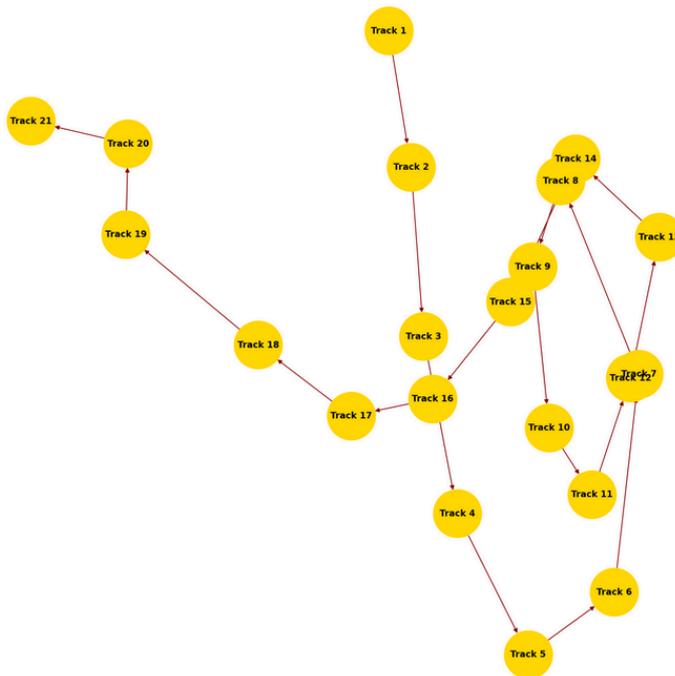
- أسئلة موجهة: تساعدك على استكشاف نفسك، أهدافك، والتحديات التي تواجهك.
- أنشطة عملية: تشجعك على تطبيق ما تتعلمه فوراً.
- اقتراحات مبتكرة: تقدم لك حلولاً ملهمة ومخصصة.
- ألغاز وأدوات تحليلية: تمنحك فرصة لفهم الأمور بعمق وإيجاد طرق مبتكرة لحل المشكلات.

بمجرد إتقان محتوى الكتاب، ستكتشف كيف يصبح دليلك الدائم لتحقيق أهدافك وأحلامك، حيث تتحول كل صفحة إلى خطوة عملية تقودك نحو النجاح. إنه ليس مجرد كتاب؛ بل هو رفيق دائم يساعدك على اتخاذ القرارات بثقة واستراتيجية لبناء حياة أفضل.



مخرجات التدريب

- تحقيق أهداف واضحة: علم كيفية تحديد الأهداف الشخصية والمهنية بدقة وتحويلها إلى إنجازات ملموسة.
- خطط عملية للتغيير: بناء استراتيجيات قابلة للتنفيذ لتحقيق النجاح في جميع مجالات الحياة.
- زيادة الدخل والإنتاجية: اكتساب أدوات وتقنيات عملية لتحسين الأداء وزيادة العائدات اليومية والشهرية.
- حل المشكلات بفعالية: تطوير القدرة على تحليل التحديات وإيجاد حلول مبتكرة تناسب كل موقف.
- تحسين العلاقات والتواصل: تعلم مهارات الاتصال الفعال لبناء علاقات أقوى مع العملاء والزلاء والأصدقاء.
- إدارة الوقت بذكاء: اكتساب مهارات تنظيم الوقت وتحديد الأولويات لتحقيق توازن مثالي بين العمل والحياة.
- تطوير مهارات البيع والتسويق: التعرف على أحدث الأساليب والممارسات لزيادة المبيعات وجذب العملاء.
- بناء عقلية ريادية: تنمية التفكير الإبداعي والابتكاري لتطوير مشاريع جديدة واغتنام الفرص.
- اتخاذ قرارات استراتيجية: التعرف على منهجيات مدروسة تساعد على اتخاذ قرارات فعالة وسريعة.
- التطبيق العملي المستدام: القدرة على تطبيق المفاهيم المكتسبة في الدورة لتحسين الأداء الشخصي والمؤسسي على المدى الطويل.



مقدم البرنامج

عبدالرحمن زيدان هو خبير ريادي في الحلول التسويقية والبيعية، بدأ من بيئة مليئة بالتحديات ليصبح رمزاً للنجاح والإلهام. أسس مع زوجته "eAmira" لتدريب أكثر من 1000 شاب على العمل عبر الإنترنت، ومثل فيليب كوتلر في العالم العربي بإطلاق مشاريع أكاديمية بارزة. كما ابتكر مفاهيم مميزة مثل "الرقم البيعي"، "العميل الاحترافي"، و"Gaza Marketing" لتعزيز الوعي والاحترافية في السوق. صمم برنامج "الوصفة" وأداة التدريب "اقرأ كتابك" لتقديم حلول عملية تلبي التحديات الاجتماعية والمهنية. رؤيته هي أن يكون مؤثراً وملهماً للتغيير الإيجابي، بينما رسالته تركز على تمكين الأفراد والمؤسسات بالأساليب المبتكرة لتحقيق نجاح حقيقي ومستدام.



KOTLER & PARTNERS, ZIDAN

ESSENTIALS OF MODERN MARKETING

JORDAN EDITION

The world's first marketing book
around market-specific success stories.

ESSENTIALS OF MODERN MARKETING
JORDAN EDITION



■ ماذا ستحصل

- ستة لقاءات وجاهية مدة كل لقاء 5 ساعات
- رحلة مكونة من 17 خطوة
- ستحصل على المادة التدريبية وشروحاتها
- متابعة ستة شهور بعد انتهاء الوصفة
- ستستلم الخريطة مطبوعة
- ستستلم كتاب الوصفة مطبوع
- نشاطات وحوارات
- بناء علاقات
- أملاك مهارات البيع والتسويق
- دورات تجارة الكترونية وتسويقة الكتروني
- مسجلة مجانا
- شهادة معتمدة
- الانضمام الى مجتمع



■ ثمن القيمة

550

دينار اردني

Thank You!

Hopefully, we can work together and this project will be successful.



**Let's Get
In Touch**

00962792076067